

บทที่ 1

บทนำ

ภูมิหลัง

ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร (ธ.ก.ส.) เป็นรัฐวิสาหกิจ สังกัดกระทรวงการคลัง จันตั้งขึ้นตามพระราชบัญญัติธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตรพ.ศ. 2509 สังกัดกระทรวงการคลัง มีบ탕บาทหน้าที่หลัก 2 ประการคือ การให้บริการสินเชื่อ และบริการรับฝากเงิน เพื่อระดมเงินออมเป็นทุนในการขยายการให้บริการสินเชื่อการเกษตร แก่เกษตรกร นอกรากการดำเนินงานตามพระราชบัญญัติธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตรเดิม ธนาคารยังได้รับมอบหมายให้ปฏิบัติงานตามนโยบายของรัฐเป็นกรณีเร่งด่วนอีกด้วย เช่น การรับจำนำข้าวเปลือก การจราษฎร์ปัจจัยเม็ดเงินทุนดำเนินงานที่สำคัญ ๆ ได้แก่ เงินรับฝาก และเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินทั้งในและต่างประเทศ สำหรับการกู้เงินจากแหล่งเงินทุนต่างประเทศ แม้มีอัตราดอกเบี้ยต่ำแต่ก็มีความเสี่ยงสูงในด้านการปริวรรตเงินตรา ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตรก็เข่นเดียวกันกับธนาคารพาณิชย์และสถาบันการเงินอื่น ๆ ซึ่งจำเป็นต้องระดมทุนภายใต้เงื่อนไขที่สุด เพื่อให้สามารถพึงพาแหล่งเงินทุนที่มีความมั่นคงยั่งยืนต่อไปในอนาคตได้ โดยแหล่งเงินฝากจากประชาชน เป็นแหล่งเงินทุนที่สำคัญและมั่นคงที่สุด มีการผูกพันน้อยที่สุด และธนาคารสามารถใช้ได้หลายทางทราบที่ยังคงรักษาเงินฝากไว้ได้ (ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร. 2545 : 1-2)

ในปัจจุบันธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตรได้ขยายบริการสินเชื่อเพื่อสนองความต้องการเงินที่มีเพิ่มขึ้นของเกษตรกร ตลอดจนสินเชื่อสำหรับฟื้นฟูการเกษตรที่ประสบภัยธรรมชาติ ทั้งนี้เพื่อให้เกษตรกรมีเงินทุนเพียงพอสำหรับประกอบอาชีพเกษตรกรรม ซึ่งธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร ต้องพึงพึงแหล่งเงินทุนจากเงินฝากประชาชนถึงร้อยละ 63.21 ของทุนดำเนินการทั้งหมด (ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร. ม.ป.ป. : 1) โดยส่วนใหญ่เป็นเงินออมในชนบทซึ่งถือว่าเป็นแหล่งเงินออมที่สำคัญ การรักษาเงินออมดังกล่าว คาดว่าจะกระทำได้ลำบากยิ่งขึ้น เนื่องจากนโยบายการเงินเสรีของรัฐอนุญาตให้ธนาคารพาณิชย์และบริษัทเงินทุนเป็นสาขาในภูมิภาค จะส่งผลกระทบต่อส่วนแบ่งทางการตลาดของเงินฝากในชนบทมากยิ่งขึ้น ประกอบกับธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตรไม่สามารถ

พึงพาการช่วยเหลือค้านเงินทุนจากรัฐบาลได้ตลอดไป จึงจำเป็นต้อง พึงพากานเองและต้องแบ่งขัน กันเอง แม้แต่ระหว่างธนาคารของรัฐด้วยกันเอง ดังนั้นธนาคารจึงได้กำหนดนโยบายด้านการเงิน และการลงทุนโดยการเร่งระดมเงินออมในประเทศด้วยการให้บริการแก่เกษตรกรอย่างทั่วถึง และครอบคลุมครัวเรือนเกษตรกรในทุกพื้นที่การเกษตรทั่วประเทศ โดยขยายการรับเกษตรกรเข้าเป็น ลูกค้าเพิ่มขึ้นรวมทั้งขยายพื้นที่ดำเนินงานเพิ่มมากขึ้นในท้องที่ซึ่งอยู่ห่างไกล (วุฒิชัย ข่าขันมะตี.

2548 : 28)

จากนโยบายของธนาคารจะเห็นได้ว่าให้การบริการทางด้านสินเชื่อ ด้านการเงิน และอื่นๆ ด้วยปรัชญาและแนวคิดที่เดียวกันอยู่แล้ว “ความมีอุดมการณ์ และชื่อสัตย์” นั่งหน้าไปที่การบูรณาการงานอย่างหนักเพื่อวางแผนฐานของความสำเร็จของงานด้านต่างๆ ให้มั่นคง เป็นธนาคารที่จัดตั้งขึ้น เพื่อช่วยเหลือเกษตรกร ให้มีเงินทุนสำหรับประกอบอาชีพและลดภาระอาชีวศึกษาในภาคทุน นอกระบบ จึงมีบทบาทเป็นผู้ให้ความช่วยเหลือแก่ผู้ด้อยโอกาสในชนบท ในภาวะปัจจุบันถือว่า เป็นยุคของกระแสการเปลี่ยนแปลงที่มีความทันสมัย แปรเปลี่ยนทุรุ่นเรือง เป็นยุคของการเร่งเติบโต อย่างแท้จริง ในช่วงนี้ธนาคารได้รับผลกระทบสืบเนื่องจากการเร่งขยายงานที่รวดเร็วทุกด้าน มี ความต้องการซื้อขายมากขึ้น ทั้งการกิจกรรมทางการค้าและห้องอาหารสันติสุขที่ต้องตอบสนองไม่เพียงแต่ต่อตัว ลูกค้าเท่านั้น ยังต้องเป็นกลไกหลักที่สำคัญแห่งหนึ่งของการสนับสนุนนโยบายรัฐบาลให้บรรลุผล สำเร็จปรัชญา และแนวคิดในการดำเนินงานเริ่มนี้มีความผูกพันและขัดแย้งในตัวเอง หลายต่อหลาย ครั้งรอบแนวความคิดที่แตกต่างกันนี้ได้นำไปสู่การประทับใจกับปัญหาในการเปลี่ยนแปลง นโยบายไปปฏิบัติของธนาคารส่วนราชการแล้วล้วนต่างๆ ในกรณีดำเนินธุรกิจทั้งด้านเศรษฐกิจ สังคม การเมืองและเทคโนโลยี เริ่มบูรณาการเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร (ส.ก.ส.) จำเป็นต้องปรับตัวเองให้เข้ากับสภาพแวดล้อมด้วยการเปิดตัวเองกับภายนอกมากยิ่งขึ้นอย่าง หลีกเลี่ยงไม่ได้ (พรศักดิ์ ผ่องแพร์. 2546 : 12)

ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขาโพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด ตั้งอยู่เลขที่ 47 หมู่ที่ 13 ตำบลโพนทราย อำเภอโพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด เปิดดำเนินการครั้งแรกเมื่อวันที่ 12 กันยายน 2554 มีพื้นที่ดำเนินงานที่ต้องรับผิดชอบใน 5 ตำบล โดยมีนายกรรยง สุวรรณศรี เป็น ผู้จัดการสาขา ปัจจุบันมีพนักงานทั้งสิ้น 22 คน โดยให้บริการด้านสินเชื่อภาคการเกษตร สินเชื่อเพื่อ ประกอบอาชีพนอกรัฐบาล และบริการรับฝากเงินในเขตท้องที่อำเภอโพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด ในระยะยาวการดำเนินงานของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขาโพนทรายจะ ขยายการให้บริการไปสู่เกษตรมากยิ่งขึ้น จากนโยบายของธนาคารจะเห็นว่าธนาคารให้ความสำคัญ แก่ลูกค้าซึ่งถือว่าลูกค้าเป็นส่วนหนึ่งของธนาคาร และทำให้ธนาคารสามารถดำเนินธุรกิจต่อไปได้ดี ที่ติดต่อกับธนาคารจะเข้ามาเพื่อใช้บริการ พนักงานธนาคารทุกคนคือผู้ให้บริการ ฉะนั้นการ

ให้บริการที่ดีกับลูกค้า การบริการให้ลูกค้าสำเร็จตามมาตรฐานมุ่งหมายและประทับใจ เป็นการสร้างภาพลักษณ์ที่ดีต่อธนาคาร ซึ่งในการให้บริการของธนาคารนั้น เสนอว่าให้บริการคนในครอบครัวของตนเอง เพื่อประโยชน์สูงสุดของผู้มาใช้บริการ และก่อให้เกิดประโยชน์แก่สังคมโดยรวมต่อไป (ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขา พะ那หยา. 2556 : www.baac.or.th)

เนื่องจากเขตติของลูกค้าต่อการให้บริการของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์ การเกษตรสาขาพะนหยา มีความสำคัญต่อชื่อเสียงและภาพลักษณ์ที่ดีของธนาคารฯ ดังนั้น การศึกษาวิจัยเรื่องเขตติของลูกค้าต่อการให้บริการของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขาพะนหยา เพื่อนำผลที่ได้มาใช้เป็นข้อมูลในการพัฒนาและปรับปรุงแก้ไขในด้านการบริการ ให้มีประสิทธิภาพตรงกับความต้องการของลูกค้ามากที่สุด ซึ่งจะเป็นการสร้างความเชื่อมั่นให้กับลูกค้าที่มาใช้บริการของธนาคารฯ โดยได้รับความสะท้อนความเห็นและมีจุดเด่นที่ดีต่อบริการทุกๆ ด้านที่ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตรสาขาพะนหยา จังหวัดร้อยเอ็ด จัดบริการ ไว้ นอกสถานี ยังเป็นการเตรียมสร้างชื่อเสียงขององค์กรให้เป็นที่ยอมรับและกล่าวถึงในทางที่ดีในอนาคตอีกด้วย

วัตถุประสงค์การวิจัย

1. เพื่อศึกษาระดับเขตติของลูกค้าต่อการให้บริการของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขาพะนหยา จังหวัดร้อยเอ็ด
2. เพื่อเปรียบเทียบเขตติของลูกค้าต่อการให้บริการของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขาพะนหยา จังหวัดร้อยเอ็ด จำแนกตามเพศ ระดับการศึกษา อาชีพ ระยะเวลาในการใช้บริการ และประเภทของบริการหลัก
3. เพื่อศึกษาข้อเสนอแนะของลูกค้าต่อการให้บริการของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขาพะนหยา จังหวัดร้อยเอ็ด

สมมติฐานการวิจัย

1. เขตติของลูกค้าต่อการให้บริการของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขาพะนหยา จังหวัดร้อยเอ็ด อุปนัยในระดับปานกลาง
2. ลูกค้าที่มีเพศ ระดับการศึกษา อาชีพ ระยะเวลาในการใช้บริการ และประเภทของบริการหลักแตกต่างกัน มีเขตติต่อการให้บริการของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขาพะนหยา จังหวัดร้อยเอ็ด แตกต่างกัน

ขอบเขตการวิจัย

1. ด้านเนื้อหา

ได้แก่ เจตคติของลูกค้าต่อการให้บริการของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์ การเกษตร สาขาโพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด

2. ด้านประชากรและกลุ่มตัวอย่าง

2.1. ประชากร ได้แก่ ลูกค้าผู้ใช้บริการของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์ การเกษตร สาขาโพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด จำนวน 6,730 ราย (ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขาโพนทราย. 2556 : 2)

2.2. กลุ่มตัวอย่าง ได้แก่ ลูกค้าผู้ใช้บริการธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์ การเกษตร สาขาโพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด จำนวน 378 ราย ซึ่งได้มามโดยการคำนวนทางนาด กลุ่มตัวอย่างตามสูตรของ Yamane. (1973 : 727)

3. ด้านตัวแปร

3.1. ตัวแปรอิสระ คือ ข้อมูลที่ไปของผู้ตอบแบบสอบถาม ได้แก่ เพศ อายุ การศึกษา อาชีพ ระดับรายได้ ระยะเวลาในการใช้บริการ และประเภทของบริการหลัก

3.2. ตัวแปรตาม คือ เจตคติของลูกค้าต่อการให้บริการของธนาคารเพื่อการเกษตร และสหกรณ์การเกษตร สาขาโพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด 7 ด้าน (มหาวิทยาลัยสุโขทัย ธรรมราช. 2545 : 2) ได้แก่ ด้านความพึงพอใจของผู้รับบริการ ด้านความคาดหวังของผู้รับบริการ ด้านความพึงพอใจในการบริการ ด้านความมีคุณค่าของการบริการ ด้านความสนใจต่อการบริการ ด้านความมีไมตรีจิตในการบริการ และด้านความมีประสิทธิภาพของการดำเนินงานบริการ

4. พื้นที่ที่ใช้ในการวิจัย

ในการวิจัยครั้งนี้ ผู้วิจัยได้กำหนดให้ใช้พื้นที่ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์ การเกษตร สาขาโพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด

5. ระยะเวลาที่ใช้ในการเก็บข้อมูล

ในการวิจัยครั้งนี้ ผู้วิจัยใช้ระยะเวลาในการเก็บข้อมูลระหว่างเดือนมีนาคม - เมษายน 2557

นิยามศัพท์เฉพาะ

เจตคติ หมายถึง ความรู้และอารมณ์ความรู้สึก ที่มีต่อสิ่งใดสิ่งหนึ่ง ทั้งต่อบุคคล วัตถุ ถึงของ รวมถึงสถานการณ์ใด ๆ ที่เกิดขึ้น ซึ่งมีแนวโน้มที่จะแสดงพฤติกรรมอย่างใดอย่างหนึ่ง

ออกมา ทั้งในทางบวกคือ ความพอใจ ความเข้าใจ และทางลบ คือความไม่พอใจ ไม่เข้าใจ ซึ่ง ขึ้นอยู่กับประสบการณ์ สิ่งแวดล้อมและการเรียนรู้ของแต่ละบุคคล

ลูกค้า หมายถึง บุคคลหรือกลุ่มบุคคลที่เป็นสมาชิกของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขาโพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด

บริการ หมายถึง กิจกรรมที่ทำขึ้น เพื่อตอบสนองความต้องการของบุคคลในสิ่งอำนวยความสะดวกที่ไม่สามารถมองเห็นได้ แต่สามารถสร้างความประทับใจให้กับผู้รับบริการ

พนักงาน หมายถึง พนักงานธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขา โพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด

เจตคติของลูกค้าต่อการให้บริการของหนังงาน หมายถึง ระดับความรู้สึก ความคิดเห็น ของลูกค้าธนาคารต่อการให้บริการของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขา โพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด ประกอบด้วย

1. **ความพึงพอใจของผู้รับบริการ (Satisfaction)** การให้บริการที่ดีต้องมีเป้าหมายอยู่ที่ ผู้รับบริการหรือลูกค้าเป็นหลักสำคัญ โดยให้ผู้รับบริการจะต้องถือเป็นหน้าที่โดยตรงที่จะต้องพยายาม กระทำอย่างโดยย่างหนักให้ผู้รับบริการเกิดความพึงพอใจให้มากที่สุดเท่าที่จะทำได้ เพราะ ผู้ใช้บริการจะต้องมีจุดมุ่งหมายของการมารับบริการและความคาดหวังให้มีการตอบสนองความ ต้องการนั้น หากผู้ใช้บริการ (ผู้บริหารการบริการและผู้ที่ปฏิบัติงานบริการ) สามารถรู้เท่าทันหรือ รับรู้ความต้องการของผู้รับบริการ และสามารถแสดงพฤติกรรมที่สนองการบริการได้ตรงกันพอดี ผู้รับบริการย่อมเกิดความพึงพอใจและมีความรู้สึกที่ดีต่อการบริการดังกล่าวดังนี้ คุณภาพของการ บริหารการบริการและการให้บริการของพนักงานบริการนับเป็นปัจจัยสำคัญที่นำไปสู่ความสำเร็จ ของการบริการ ซึ่งขึ้นอยู่กับการวางแผนการบริการที่ต้องสอดคล้องกับความคาดหวังของ ผู้รับบริการ และการพัฒนาคุณลักษณะของพนักงานบริการที่ดีได้แก่ การเป็นผู้มีจิตสำนึกรักในการ ให้บริการ รวมทั้งการมีความรู้ ความสามารถเฉพาะ ตลอดจนบุคลิกภาพที่เหมาะสมกับงาน บริการ นอกจากนี้ สภาพแวดล้อมและบรรยากาศของการบริการที่ดีก็เป็นอีกปัจจัยหนึ่งที่มีควร ละเอียด การจัดสภาพแวดล้อมของสถานที่ให้บริการ ให้สะอาดเป็นระเบียบเรียบร้อย สะดวกสบาย สวยงาม และมีอุปกรณ์เครื่องใช้ที่ทันสมัยสำหรับให้บริการแก่ผู้มาใช้บริการ รวมทั้งบุคลากร ผู้ปฏิบัติงานบริการ จะช่วยเสริมสร้างบรรยากาศของการบริการที่สร้างความรู้สึกที่ดี และความพึง พอยใจของการบริการทุกรายดับ

2. **ความคาดหวังของผู้รับบริการ (Expectation)** เมื่อผู้รับบริการมาติดต่อกับองค์กร หรือธุรกิจบริการใด ๆ ก็มักจะคาดหวังที่จะได้รับการบริการอย่างโดยย่างหนักซึ่งผู้ให้บริการจำเป็น ที่จะต้องรับรู้และเรียนรู้เกี่ยวกับความคาดหวังพื้นฐาน และรู้จักสำรวจความคาดหวังเฉพาะของ

ผู้รับบริการ เพื่อเสนอบริการที่ตรงกับความคาดหวัง ซึ่งจะทำให้ผู้รับบริการเกิดความพึงพอใจหรือ
อาจเกิดความประทับใจขึ้นได้ หากการบริการนั้นเดินความคาดหวังที่มีอยู่ เป็นที่ยอมรับว่า
ผู้รับบริการมักจะคาดหวังการบริการที่รวดเร็วทันใจ มีประสิทธิภาพ และแสดงออกด้วยอัชญาศัย
ไม่ตรีที่ดีงาม ทั้งนี้สิ่งที่ถูกคาดหวังไว้นั้นจะแตกต่างผันแปรไปตามลักษณะของงานบริการ เช่น
ความคาดหวังของคนไข้ที่รอให้แพทย์มาตรวจเชื้ออาการป่วยย่อนแตกต่างจากการคาดหวังของ
วัยรุ่นที่ยืนรอเข้าແควาเพื่อปืนเรือเหล่านี้ในสวนสนุก เพราะคนไข้รู้สึกไม่สบายก็จะคาดหวังให้ได้รับ
บริการที่รวดเร็วและเอาใจใส่อย่างดีเป็นพิเศษ ผู้ให้บริการควรมีการวิจัยตลาดเกี่ยวกับความ
ต้องการ การรับรู้ การรู้จัก และเขตติรวมทั้งพฤติกรรมของผู้ที่เกี่ยวข้องกับการบริการ จะช่วย
ค้นหาข้อมูลเกี่ยวกับสิ่งที่ผู้รับบริการคาดหวังจากงานบริการหรือความต้องการการบริการใหม่ ๆ
ซึ่งเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพของการบริการให้สามารถดำเนินไปอย่างราบรื่น

3. ความพร้อมในการบริการ (Readiness) ประสิทธิภาพของการบริการย่อมขึ้นอยู่กับ
ความพร้อมที่จะให้บริการในสิ่งที่ผู้รับบริการต้องการ ภายในเวลาและด้วยรูปแบบที่เป็นที่ต้องการ
ความต้องการของบุคคลเป็นเรื่องที่ซับซ้อน และไม่อาจกำหนดตายตัวได้ เพราะความต้องการของ
แต่ละบุคคลจะแตกต่างกันตามธรรมชาติ ทั้งยังเปลี่ยนแปลงไปได้ทุกขณะตามสถานการณ์ที่เกิดขึ้น
หน่วยบริหารหรือธุรกิจบริการจำเป็นต้องตรวจสอบอย่างต่อเนื่อง ให้บุคลากรรวมทั้งอุปกรณ์เครื่องใช้ต่าง ๆ
ให้มีความพร้อมอยู่ตลอดเวลาในทันทีที่สนองบริการ ได้อย่างนับพลันและมั่นใจก็จะทำให้
ผู้รับบริการอนุโลดและรู้สึกประทับใจ เช่น เมื่อถูกคำแนะนำไปร้านเสริมสวย เพื่อทำหมัน หากเจ้าของ
ร้านปล่อยให้ถูกคำต้องขออยู่เป็นเวลานานเกินกว่าเหตุเพราะมีช่างและอุปกรณ์น้อยต้องทำหมันให้ที่
ลาก่อนเสร็จ จึงจะลงมือทำให้คนต่อไปได้ ย่อมทำให้ถูกคำเบี้ยและไม่ยอมรับบริการอีก
ต่อไป ผู้ให้บริการจึงจำเป็นต้องมั่นใจว่า ไดเตรียมทุกอย่างที่เกี่ยวข้องกับการบริการ ไว้พร้อมสรรพ
ที่จะให้บริการได้ทันทีเมื่อมีผู้มารับบริการ

4. ความมีคุณค่าของการบริการ (Value) คุณภาพของการให้บริการที่ตรงไปตรงมาไม่
เอามเปรียบถูกคำคาวความพยายามที่จะทำให้ถูกคำชื่น และถูกยกย่องบริการที่ได้รับย่อมแสดงถึง
คุณค่าของการบริการที่คุณค่าสำคัญที่สุด ผู้รับบริการ อาจพบริการมีลักษณะต่าง ๆ กัน และมีวิธีการที่
ไม่เหมือนกัน คุณค่าของการบริการขึ้นอยู่กับสิ่งที่ผู้รับบริการได้รับและเกิดความรู้สึกประทับใจ
เช่น ถูกคำเข้าไปในภัตตาคารแห่งหนึ่ง พนักงานเสิร์ฟให้การต้อนรับด้วยความสุภาพ รับคำสั่งและ
นำอาหารมาเสิร์ฟถูกต้อง ไม่ต้องรอนาน อาหารมีรสชาติดี โถะอาหารถูกจับไว้อย่างสวยงามด้วย
อุปกรณ์เข้าชุดกัน มีเสียงดนตรีเบา ๆ ภายในภัตตาคารตกแต่งอย่างทันสมัย ไม่แออัดและสะอาด
เรียบร้อย หลักจากที่ยังเงินค่าบริการถูกคำไม่มีความรู้สึกเสียดายเงินที่จ่ายไป และตั้งใจว่าจะ

กลับมาติดตามนี้อีก เพราะอาหารอร่อยและบริการดีเยี่ยมเหล่านี้แสดงให้เห็นว่าลูกค้าได้รับคุณค่าจากการบริการอย่างเต็มเปี่ยม

5. ความสนใจต่อการบริการ (Interest) การให้ความสนใจอย่างจริงใจต่อลูกค้าทุกระดับและทุกคนอย่างยุติธรรม หรือการให้บริการเท่าเทียมกันนับเป็นหลักของการให้บริการที่สำคัญที่สุด ไม่ว่าลูกค้าจะเป็นใครก็ตามเขาก็ต้องการได้รับบริการที่ดีวกันทั้งสิ้น ผู้ให้บริการจึงจำเป็นต้องให้ความสนใจต่อลูกค้าหรือผู้รับบริการที่เข้ามาติดต่อ โดยเสนอภาคภูมิ การเอกสารอาชญาภาพ ลูกค้าที่ซื้อสินค้าครั้งละมาก ๆ หรือลูกค้าที่มีฐานะดีแต่ตัวดีโดยไม่เอาใจใส่ต่อลูกค้าอีกต่อไป ย่อมทำให้ลูกค้านั้นรับรู้ถึงการปฏิบัติที่แตกต่างกันนั้นและอาจไม่พอใจที่จะมาเป็นลูกค้าอีกต่อไป ได้ดังนี้ การปฏิบัติต่อลูกค้าจะต้องสุภาพอ่อนโยน และให้เกียรติลูกค้าตลอดเวลาในกรณีที่ลูกค้ามาขอรับบริการพร้อมกันหลายคน ควรให้การบริหารตามลำดับก่อนหลังในลักษณะที่ Igor มา ก่อน จะได้รับการบริการก่อน โดยไม่คุ่นคิดสิ่งลูกค้าจากเพียงรูปโฉมเหลือกำลังซื้อเท่านั้น ผู้ให้บริการจะต้องทราบเทคนิคการให้บริการที่เหมาะสมและเรียนรู้พุทธิกรรมของลูกค้าในการให้ความสนใจได้อย่างเหมาะสมด้วย

6. ความมีไมตรีจิตในการบริการ (Courtesy) การต้อนรับลูกค้าด้วยใบหน้าที่ยิ้มเย้ม แจ่มใสและท่าทีที่สุภาพอ่อนโยนของผู้ให้บริการ แสดงถึงอัศจรรยาดีของความเป็นมิตรและบรรยายกาศของการบริการที่อบอุ่นและเป็นกันเอง จะส่งผลให้ผู้รับบริการเกิดความรู้สึกที่ดีและประทับใจต่อบริการที่ได้รับ คุณสมบัติของผู้ให้บริการและพฤติกรรมการบริการที่ดีจึงเป็นปัจจัยสำคัญในการให้บริการด้วยไมตรีจิตแก่ลูกค้า ทั้งนี้ผู้ให้บริการจะต้องมีบุคลิกสั่งจ่าย มีจิตชีวะ ยิ้มเย้มแจ่มใสพูดาจาสุภาพอ่อนโยน รู้จักกันหากความต้องการของผู้รับบริการมีทักษะ และจิตสำนึกของการให้บริการนอกจากการพิจารณาจัดการสิ่งเด็ก งานน้อย ๆ ให้กับผู้รับบริการ เช่น การช่วยห้ามกระเบ้าหรือถือตั้งของที่ลูกค้าหอบพะรุงพะรังการเรียกชื่อแยกที่มาพักในโรงแรมได้ถูกต้อง การจับวงคอกไม้หรือการตัดลายพรเด็ก ๆ เย็นคำวัญไว้บนหมอน การยืนของให้เขตด้วยคริยา นอนบนน้อมสุภาพ และการเตรียมน้ำเย็น ๆ หรือบริการผ้าเย็นสำหรับต้อนรับแขกที่เข้ามารับบริการ เป็นต้น สิ่งเหล่านี้แสดงถึงความเอาใจใส่ดูแลอย่างใกล้ชิด และคุ้ยหน้าใจของ การบริการ

7. ความมีประสิทธิภาพของการดำเนินงานบริการ (Efficiency) ความสำเร็จของการบริการขึ้นอยู่กับการอย่างมีระบบที่มีขั้นตอนที่ชัดเจน เมื่อจากการบริการเป็นงานที่เกี่ยวข้อง ระหว่างคนกับคน การกำหนด “ปรัชญาการบริการ” (Service Theme) หรือแผนในการให้บริการ และการพัฒนากลยุทธ์การบริการเพื่อให้การบริการที่มีคุณภาพสูง สามารถตอบสนองและ满足 ความต้องการของผู้รับบริการ นำมากำหนดเป้าหมายของการบริการรวมทั้งรูปแบบ และ

ปัจจัยพื้นฐานของการบริการที่สอดคล้องกับความต้องการของผู้รับบริการ โดยให้ความสำคัญกับบุคลากรที่ปฏิบัติงานบริการทุกฝ่ายซึ่งบทบาทรับผิดชอบงานบริการที่ตนเองถนัดและมีอำนาจในการตัดสินใจและปฏิบัติงานการตรวจสอบ และการปรับปรุง การดำเนินงานบริการอย่างสม่ำเสมอให้เป็นไปตามเกณฑ์ และความคาดหวังของผู้รับบริการตลอดจนการฝึกอบรมบุคลากรผู้ปฏิบัติงานบริการให้สามารถปฏิบัติงานในหน้าที่ได้มาตรฐานคุณภาพของงานบริการอย่างสม่ำเสมอ

นายถึง ธนาการเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขาโพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด

ประโยชน์ที่ได้รับจากการวิจัย

ข้อสนับสนุนที่ได้สามารถนำไปใช้เป็นข้อมูลในการวางแผน ปรับปรุงการแก้ปัญหาและอุปสรรคในการให้บริการแก่กลุ่มค้าของธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สาขาโพนทราย จังหวัดร้อยเอ็ด ให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้นต่อไป

