

## บทที่ 5

### สรุปผล อภิปรายผลและข้อเสนอแนะ

การวิจัยครั้งนี้เป็นการศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างภาพลักษณ์กับคุณภาพการให้บริการของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม ผู้วิจัยจะนำเสนอสรุปผลการวิจัย อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ ตามลำดับ ดังนี้

1. วัตถุประสงค์การวิจัย
2. วิธีดำเนินการวิจัย
3. สรุปผลการวิจัย
4. อภิปรายผล
5. ข้อเสนอแนะ

ดังรายละเอียด ดังนี้

#### วัตถุประสงค์การวิจัย

1. เพื่อศึกษาระดับภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม
2. เพื่อศึกษาระดับคุณภาพการให้บริการของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม
3. เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างภาพลักษณ์กับคุณภาพการให้บริการของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม
4. เพื่อศึกษาข้อเสนอแนะของผู้ใช้บริการต่อการให้บริการของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม

มหาสารคาม

#### วิธีดำเนินการวิจัย

กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ ได้แก่ ผู้เปิดบัญชีธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม จำนวน 400 คน 8 สาขา ประกอบด้วย 1) สาขาเชียงยืน จำนวน 51 คน 2) สาขาท่าขอนยาง จำนวน 50 คน 3) สาขาโกรกสูมพิสัย จำนวน 48 คน 4) สาขาบึงบือ จำนวน 47 คน 5) สาขาหนองรือ จำนวน 34 คน 6) สาขาราษฎร์ปัฐุ จำนวน 38 คน 7) สาขาพยัคฆภูมิพิสัย จำนวน 40 คน 8) สาขามหาสารคาม จำนวน 92 คน โดยการวิเคราะห์ระดับภาพลักษณ์ของธนาคาร ออมสินในเขตมหาสารคาม ด้านบุคลากร ด้านสถานที่ ด้านนโยบายการดำเนินการของธนาคาร ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย

ด้านความรับผิดชอบ วิเคราะห์ระดับคุณภาพการให้บริการชนาการออมสินในเขตมหาสารคาม ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า จากค่าสถิติเชิงพรรณฯ วิเคราะห์ระดับความสัมพันธ์ระหว่างภาพลักษณ์ของชนาการออมสินกับคุณภาพการให้บริการชนาการออมสิน ในเขตมหาสารคาม โดยวิธีการพรรณนา วิเคราะห์

### สรุปผลการวิจัย

การวิจัยเรื่อง ความสัมพันธ์ของภาพลักษณ์กับคุณภาพการให้บริการของชนาการ ออมสินในเขตมหาสารคาม ผู้วิจัยสามารถสรุปผลการวิจัยได้ ดังนี้

1. ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง จำนวน 225 คน คิดเป็นร้อยละ 56.25 อายุ 31-40 ปี จำนวน 132 คน คิดเป็นร้อยละ 33.00 ระดับการศึกษาปริญญาตรี จำนวน 236 คน คิดเป็นร้อยละ 65.75 สถานภาพสมรส จำนวน 159 คน คิดเป็นร้อยละ 39.75 รายได้ 10,001-20,000 บาท จำนวน 192 คน คิดเป็นร้อยละ 48.00 อาชีพรับราชการ/รัฐวิสาหกิจ จำนวน 125 คน คิดเป็นร้อยละ 31.25 และระยะเวลาในการใช้บริการกับชนาการออมสิน 1-5 ปี จำนวน 167 คน คิดเป็นร้อยละ 41.75

2. ผลการวิเคราะห์ข้อมูลระดับภาพลักษณ์ของชนาการออมสินในเขตมหาสารคาม โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 3.62$ ) และเมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน พบว่า อยู่ในระดับมากทุกด้าน โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อย ดังนี้ ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย ( $\bar{X} = 3.72$ ) ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม ( $\bar{X} = 3.68$ ) ด้านบุคลากร ( $\bar{X} = 3.63$ ) ด้านนโยบายการดำเนินการของชนาการ ( $\bar{X} = 3.55$ ) และด้านสถานที่ ( $\bar{X} = 3.54$ ) ตามลำดับ

2.1 ผลการวิเคราะห์ข้อมูลระดับภาพลักษณ์ ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 3.72$ ) โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อย ดังนี้ ชนาการมีการประชาสัมพันธ์ข้อมูลให้กับลูกค้าและประชาชนทั่วไป ( $\bar{X} = 3.96$ ) ชนาการมีนโยบายการสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง ( $\bar{X} = 3.76$ ) และชนาการมีพนักงานให้คำแนะนำและตอบข้อซักถามแก่ลูกค้าหน้าเคาน์เตอร์ ( $\bar{X} = 3.72$ ) ตามลำดับ

2.2 ผลการวิเคราะห์ข้อมูลระดับภาพลักษณ์ ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 3.68$ ) โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อย ดังนี้ ชนาการใส่ใจกับการสร้างและการมีส่วนร่วมในการพัฒนาชุมชนที่ดี ( $\bar{X} = 3.86$ ) ชนาการให้ความช่วยเหลือแก่ผู้ประสบภัยทางธรรมชาติ อาทิ เช่น ภัยน้ำท่วม ภัยหนาว และภัยแล้ง ( $\bar{X} = 3.72$ ) และชนาการมีการบริจาคเงินเพื่อทุนการศึกษาแก่ผู้ด้อยโอกาสทางสังคม ( $\bar{X} = 3.67$ ) ตามลำดับ

2.3 ผลการวิเคราะห์ข้อมูลระดับภาพลักษณ์ ด้านบุคลากร โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 3.63$ ) โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปน้อย ดังนี้ พนักงานแต่งกายสุภาพเรียบร้อย ( $\bar{X} = 4.02$ ) พนักงานมีความตั้งใจ ถูกละเออใจใส่ และเต็มใจที่จะให้การบริการแก่ลูกค้า ( $\bar{X} = 3.78$ ) และพนักงานทำงานที่ทัดเทณกัน ได้ เพื่อให้ผู้ใช้บริการ ได้รับการบริการอย่างต่อเนื่อง ( $\bar{X} = 3.62$ ) ตามลำดับ

2.4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูลระดับภาพลักษณ์ ด้านนโยบายการดำเนินการของธนาคาร โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 3.55$ ) โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปน้อย ดังนี้ ธนาคารให้บริการ โดยมีความพอใจของลูกค้าเป็นหลัก ( $\bar{X} = 3.72$ ) ธนาคารมีการนำเทคโนโลยีเข้ามาใช้ระบบการทำงานเพื่อความทันสมัย ( $\bar{X} = 3.71$ ) และธนาคารให้บริการไปร่วงใส มีความเชื่อถือได้ ( $\bar{X} = 3.59$ ) ตามลำดับ

2.5 ผลการวิเคราะห์ข้อมูลระดับภาพลักษณ์ ด้านสถานที่ โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 3.54$ ) โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปน้อย ดังนี้ ป้ายชื่อร้านนมีความชัดเจนทำให้สังเกตได้ง่าย ( $\bar{X} = 3.76$ ) จัดให้มีสิ่งอำนวยความสะดวก เช่น หนังสือพิมพ์ วารสาร ป้ายประกาศของธนาคารที่น่าสนใจ น้ำดื่ม และห้องน้ำ ( $\bar{X} = 3.71$ ) และธนาคารตั้งอยู่ในทำเล มีความน่าค้นที่ไปมาสะดวก ( $\bar{X} = 3.69$ ) ตามลำดับ

3. ผลการวิเคราะห์ข้อมูลระดับคุณภาพการให้บริการของธนาคาร omniship ในเขตมหาสารคาม โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 4.20$ ) และเมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน พบว่า อยู่ในระดับมากทุกด้าน โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปน้อย ดังนี้ ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง ( $\bar{X} = 4.31$ ) ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา ( $\bar{X} = 4.27$ ) ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า ( $\bar{X} = 4.25$ ) ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค ( $\bar{X} = 4.15$ ) และด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ ( $\bar{X} = 4.03$ ) ตามลำดับ

3.1 ผลการวิเคราะห์ข้อมูลระดับคุณภาพการให้บริการ ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 4.31$ ) โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปน้อย ดังนี้ ธนาคารมีการอำนวยความสะดวกในการเข้ารับบริการอย่างเป็นขั้นตอน ( $\bar{X} = 4.37$ ) ธนาคารมีพนักงานที่ผลัดเวรกันในการให้บริการสำหรับลูกค้าในช่วงเวลาพัก ( $\bar{X} = 4.36$ ) และธนาคารมีการพัฒนาระบบการบริการ เพื่อรองรับการทำงานอย่างต่อเนื่อง ( $\bar{X} = 4.36$ ) ตามลำดับ

3.2 ผลการวิเคราะห์ข้อมูลระดับคุณภาพการให้บริการ ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 4.27$ ) และเมื่อพิจารณารายข้อ พบว่า อยู่ในระดับมากทุกข้อ โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปน้อย ดังนี้ พนักงานตรงต่อเวลาที่นัดหมายกับลูกค้าเสมอ

( $\bar{X} = 4.36$ ) พนักงานประชาสัมพันธ์เกี่ยวกับวัน และเวลาในการให้บริการได้อย่างถูกต้อง และชัดเจน ( $\bar{X} = 4.29$ ) และมีการแก้ปัญหาให้กับลูกค้าอย่างทันท่วงที ( $\bar{X} = 4.25$ ) ตามลำดับ

3.3 ผลการวิเคราะห์ข้อมูลระดับคุณภาพการให้บริการ ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 4.25$ ) โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อย ดังนี้ ธนาคารมีการโฆษณาประชาสัมพันธ์การให้บริการของธนาคารในสื่อต่าง ๆ เป็นประจำ ( $\bar{X} = 4.35$ ) ธนาคารมีการนำผลการประเมินมาปรับคุณภาพการให้บริการ ( $\bar{X} = 4.26$ ) และธนาคาร มีการพัฒนาด้านการบริการเพื่อลดข้อติดขัดในการดำเนินงานให้กับลูกค้าได้อย่างรวดเร็ว ( $\bar{X} = 4.26$ ) ตามลำดับ

3.4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูลระดับคุณภาพการให้บริการ ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 4.15$ ) โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อย ดังนี้ ใน การให้บริการด้านธุรกิจเงิน ฝาก/ถอน ทุกประเภทต่อลูกค้าทุกคนอย่างยุติธรรมเสมอ ( $\bar{X} = 4.29$ ) การบริการแก่ลูกค้าทุกคนโดยไม่มีการแบ่งแยกหรือกีดกัน ( $\bar{X} = 4.24$ ) และพนักงานแสดงความรับผิดชอบหรือขอโทษ กรณีที่เกิดความผิดพลาดในการบริการที่ไม่เสมอภาค ( $\bar{X} = 4.17$ ) ตามลำดับ

3.5 ผลการวิเคราะห์ข้อมูลระดับคุณภาพการให้บริการ ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 4.03$ ) โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อย ดังนี้ ธนาคารมีพนักงานที่เพียงพอสำหรับการให้บริการ ( $\bar{X} = 4.19$ ) ธนาคารมีการจัดเอกสารแนะนำผลิตภัณฑ์และการบริการของธนาคารอย่างพอเพียง ( $\bar{X} = 4.10$ ) และธนาคารมีสถานที่ให้บริการ สำหรับลูกค้าและรองรับบริการอย่างพอเพียง เช่น ที่นั่ง เป็นต้น ( $\bar{X} = 4.03$ ) ตามลำดับ

4. ผลการวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินกับคุณภาพการให้บริการของธนาคารออมสินในเบตมมหาสารคาม พบว่า ภาพลักษณ์ของธนาคารออมสิน ( $X$ ) มีความสัมพันธ์ไปในทิศทางเดียวกันกับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ( $Y$ ) ในเบตม มหาสารคาม อยู่ในระดับปานกลาง ( $r_{xy} = 0.416$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินเข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน เพิ่มขึ้น 0.416 หรือ คิดเป็นร้อยละ 41.60 ซึ่งเป็นไปตามสมมติฐานของ การวิจัยที่ตั้งไว้ เมื่อแยกพิจารณาเป็นค่าน้ำ และรายคู่ พบว่า ภาพลักษณ์ของธนาคารออมสิน ( $X$ ) มีความสัมพันธ์ไปในทิศทางเดียวกันกับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา ( $Y_1$ ) อยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ ( $r_{xy} = 0.285$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินเข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา เพิ่มขึ้น 0.285 หรือ คิดเป็นร้อยละ 28.50 ภาพลักษณ์ของธนาคารออมสิน ( $X$ ) มีความสัมพันธ์ไปในทิศทางเดียวกันกับคุณภาพการ

ให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง ( $Y_4$ ) อยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ ( $r_{xy} = 0.272$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ของธนาคารออมสิน เข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง เพิ่มขึ้น 0.272 หรือ คิดเป็นร้อยละ 27.20 ภาพลักษณ์ของธนาคารออมสิน ( $X$ ) มีความสัมพันธ์ไปในทิศทางเดียวกันกับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค ( $Y_1$ ) อยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ ( $r_{xy} = 0.235$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินเข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค เพิ่มขึ้น 0.235 หรือ คิดเป็นร้อยละ 23.50 ภาพลักษณ์ของธนาคารออมสิน ( $X$ ) มีความสัมพันธ์ไปในทิศทางเดียวกันกับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า ( $Y_5$ ) อยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ ( $r_{xy} = 0.226$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินเข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการที่มีความก้าวหน้า เพิ่มขึ้น 0.226 หรือ คิดเป็นร้อยละ 22.60 และภาพลักษณ์ของธนาคารออมสิน ( $X$ ) มีความสัมพันธ์ไปในทิศทางเดียวกัน กับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ ( $Y_3$ ) อยู่ในระดับต่ำ ( $r_{xy} = 0.071$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินเข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ เพิ่มขึ้น 0.071 หรือ คิดเป็นร้อยละ 7.10 เมื่อพิจารณาความสัมพันธ์ของภาพลักษณ์กับคุณภาพการให้บริการของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคามเป็นรายจุดได้ ดังนี้

4.1 ความสัมพันธ์ระหว่างภาพลักษณ์ ด้านบุคลากร ( $X_1$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค ( $Y_1$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ ( $r_{xy} = 0.228$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านบุคลากรเข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค เพิ่มขึ้น 0.228 หรือ คิดเป็นร้อยละ 22.80 รองลงมาได้แก่ ภาพลักษณ์ ด้านสถานที่ ( $X_2$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค ( $Y_1$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับต่ำ ( $r_{xy} = 0.166$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านสถานที่เข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค เพิ่มขึ้น 0.166 หรือ คิดเป็นร้อยละ 16.60 ภาพลักษณ์ ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม ( $X_5$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค ( $Y_1$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับต่ำ

( $r_{xy} = 0.140$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านความรับผิดชอบต่อสังคมเข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค เพิ่มขึ้น 0.140 หรือ คิดเป็น ร้อยละ 14.00

4.2 ความสัมพันธ์ระหว่างภาพลักษณ์ ด้านบุคลากร ( $X_1$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา ( $Y_2$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ ( $r_{xy} = 0.250$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านบุคลากร เข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา เพิ่มขึ้น 0.250 หรือ คิดเป็น ร้อยละ 25.00 รองลงมาได้แก่ ภาพลักษณ์ ด้านสถานที่ ( $X_2$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา ( $Y_2$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ ( $r_{xy} = 0.206$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านสถานที่เข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา เพิ่มขึ้น 0.206 หรือ คิดเป็นร้อยละ 20.60 และภาพลักษณ์ ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย ( $X_4$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา ( $Y_2$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับต่ำ ( $r_{xy} = 0.141$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย เข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างทันเวลาเพิ่มขึ้น 0.141 หรือ คิดเป็นร้อยละ 14.10

4.3 ความสัมพันธ์ระหว่างภาพลักษณ์ ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย ( $X_4$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ ( $Y_3$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับต่ำ ( $r_{xy} = 0.056$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมายเข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ เพิ่มขึ้น .056 หรือ คิดเป็น ร้อยละ 5.60 รองลงมาได้แก่ ภาพลักษณ์ ด้านบุคลากร ( $X_1$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ ( $Y_3$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับต่ำ ( $r_{xy} = 0.052$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านบุคลากร เข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ เพิ่มขึ้น .052 หรือ คิดเป็นร้อยละ 5.20 และภาพลักษณ์ ด้านนโยบายการดำเนินการของธนาคาร ( $X_3$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสิน ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ ( $Y_3$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับต่ำ ( $r_{xy} = 0.038$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านนโยบายการดำเนินการของธนาคาร เข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคาร omniship ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ เพิ่มขึ้น .038 หรือ คิดเป็นร้อยละ 3.80

4.4 ความสัมพันธ์ระหว่างภาพลักษณ์ ด้านบุคลากร( $X_1$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคาร omniship ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง ( $Y_4$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ ( $r_{xy} = 0.209$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านบุคลากร เข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคาร omniship ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ เพิ่มขึ้น .209 หรือ คิดเป็นร้อยละ 20.90 รองลงมาได้แก่ ภาพลักษณ์ ด้านสถานที่ ( $X_2$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคาร omniship ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง ( $Y_4$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับต่ำ ( $r_{xy} = 0.179$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านสถานที่ เข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคาร omniship ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง เพิ่มขึ้น .179 หรือ คิดเป็นร้อยละ 17.90 และภาพลักษณ์ ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย ( $X_4$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคาร omniship ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง ( $Y_4$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับต่ำ ( $r_{xy} = 0.177$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมายเข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคาร omniship ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง เพิ่มขึ้น .177 หรือ คิดเป็นร้อยละ 17.70

4.5 ความสัมพันธ์ระหว่างภาพลักษณ์ ด้านบุคลากร ( $X_1$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพ การให้บริการธนาคาร omniship ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า ( $Y_5$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ ( $r_{xy} = 0.209$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านบุคลากร เข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคาร omniship ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า เพิ่มขึ้น .209 หรือ คิดเป็นร้อยละ 20.90 รองลงมาได้แก่ ภาพลักษณ์ ด้านสถานที่ ( $X_2$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคาร omniship ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า ( $Y_5$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับต่ำ ( $r_{xy} = 0.160$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านสถานที่ เข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการให้บริการธนาคาร omniship ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า เพิ่มขึ้น .160 หรือ คิดเป็นร้อยละ 16.00 และภาพลักษณ์ ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม ( $X_5$ ) มีความสัมพันธ์กับคุณภาพการให้บริการธนาคาร omniship ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า ( $Y_5$ ) ไปในทิศทางเดียวกันอยู่ในระดับต่ำ ( $r_{xy} = 0.082$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งหมายความว่า เมื่อเพิ่มระดับภาพลักษณ์ ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม เข้าไป 1 ส่วน จะมีผลให้ระดับคุณภาพการ

ให้บริการธนาคารออมสิน ดำเนินการให้บริการที่มีความก้าวหน้าเพิ่มขึ้น .082 หรือ กิตเป็นร้อยละ 8.20

5. ผู้ใช้บริการมีข้อเสนอแนะเกี่ยวกับภาพลักษณ์และคุณภาพการให้บริการ โดยเรียงลำดับตามความถี่มากไปหาน้อยได้ ดังนี้ ด้านบุคลากร พนักงานควรให้บริการด้วยความรวดเร็วไม่ควรปล่อยให้ผู้ใช้บริการนั่งรอนานเกินไป (ความถี่ 38) ด้านสถานที่ เนื่องจากบริเวณที่จอดรถมีไม่เพียงพอ ควรจะมีพื้นที่สำหรับจอดรถลูกค้าเพิ่มขึ้น (ความถี่ 54) ด้านนโยบายการดำเนินงาน ธนาคารควรมีนโยบายช่วยเหลือผู้มีรายได้น้อยให้กู้ยืมเงินลงทุนคอกเบี้ยต่ำ (ความถี่ 64) ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย เจ้าหน้าที่/พนักงานไม่ค่อยแนะนำเรื่องการให้บริการ (ความถี่ 25) ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม ธนาคารควรมีการส่งเสริมให้ทุนการศึกษานักเรียนที่เรียนดีมีความประพฤติเรียบร้อยเด่นขาดจน หลาย ๆ ทุนเพื่อเป็นการช่วยเหลือสังคม (ความถี่ 46) ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค พนักงานควรบริการด้วยความเสมอภาคเท่าเทียมกัน (ความถี่ 21) ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา พนักงานควรตรวจต่อเวลาในการนัดหมายผู้มาติดต่อขอใช้บริการ (ความถี่ 34) ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ โดยเรียงความสำคัญจากจำนวนความถี่มากไปหาน้อยได้ ดังนี้ ธนาคารควรจัดพนักงานให้บริการอย่างเพียงพอเพื่อ ไม่ผู้ใช้บริการเข้าคิวรอนานในช่วงเวลาต้นเดือน (ความถี่ 21) ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ ธนาคารควรจัดพนักงานให้บริการอย่างเพียงพอเพื่อ ไม่ผู้ใช้บริการเข้าคิวรอนานในช่วงเวลาต้นเดือน (ความถี่ 21) ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง ควรจัดให้มีพนักงานค่อยให้คำแนะนำ ปรึกษาในการทำธุรกรรมทางการเงินต่าง ๆ (ความถี่ 26) และด้านการให้บริการอย่างก้าวหน้า ธนาคารควรมีการประเมินความพึงพอใจของผู้ใช้บริการกับธนาคาร (ความถี่ 46)

## อภิปรายผล

ผลการวิจัยที่พบในครั้งนี้ มีประเด็นที่สำคัญสามารถนำมาอภิปรายผลได้ ดังนี้

1. ระดับภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก และเมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน พบว่า อยู่ในระดับมากทุกด้าน ซึ่งสามารถเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อย ดังนี้ ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม ด้านบุคลากร ด้านนโยบายการดำเนินการของธนาคาร และด้านสถานที่ ตามลำดับ ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถอภิปรายได้ว่า ในจังหวัดมหาสารคาม มีธนาคารต่าง ๆ อยู่หลายสาขา ผู้บริหารของธนาคารมีการแบ่งขันกันหาลูกค้าผู้มาใช้บริการ ธนาคารออมสินจึงมีความจำเป็นที่จะต้องคิดหาวิธีการต่าง ๆ มาสร้างความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย โดยการจัดให้มีการประชาสัมพันธ์ข้อมูลให้กับลูกค้าและประชาชนทราบ มีนโยบายการสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง จัดให้มีพนักงานค่อยให้คำแนะนำและตอบข้อซักถามแก่ลูกค้าหน้าเคาน์เตอร์ เป็นการสร้างความคุ้นเคย

ความน่าเชื่อถือให้กับลูกค้า และรับฟังความคิดเห็นชี้เสนอแนะของลูกค้าในการพัฒนาคุณภาพการให้บริการ ในด้านความรับผิดชอบต่อสังคม ธนาคารออมสินสาขาในเขตมหาสารคามได้มีส่วนร่วมในการพัฒนาชุมชน ช่วยเหลือผู้ประสบภัยทางธรรมชาติ อาทิ เช่น กัน้ำท่วม ภัยหนาว และภัยไฟ แล้ว บริษัทเงินเพื่อเป็นทุนการศึกษาศูนย์ด้วยโอกาสทางสังคมและช่วยเหลือสังคมในด้านต่าง ๆ ภาพลักษณ์ของบุคลากร พนักงานของธนาคารออมสินมีมนุษย์สัมพันธ์ที่ดีมีความเป็นกันเอง แต่งกายสุภาพเรียบร้อย มีความตั้งใจอุตสาหะใจใส่ให้บริการแก่ผู้รับบริการอย่างเต็มใจ ทำหน้าที่ทดแทนกัน ได้เพื่อให้ผู้ใช้บริการได้รับการบริการอย่างต่อเนื่อง มีภารกิจภารายที่ในการต้อนรับดี กระตือรือร้น ขอบบริการผู้มาใช้บริการ ด้านนโยบายการดำเนินการของธนาคาร มีนโยบายให้บริการ โดยยึดความพอใจของผู้รับบริการเป็นหลัก มีการนำเทคโนโลยีเข้ามาใช้ในระบบการทำงาน บริการด้วยความโปร่งใส เห็นได้ชัดว่า มีผลงานในการบริการการเงินเป็นที่ยอมรับ เสมอภาคเท่าเทียมกัน และบุคลากร มีศักยภาพด้านการบริการเป็นอย่างดี และด้านสถานที่ มีป้ายชื่อธนาคารชัดเจน สังเกตได้ง่าย ภายในธนาคารมีสิ่งอำนวยความสะดวกสำหรับผู้ที่มาใช้บริการในขณะที่รอรับบริการ เช่น หนังสือพิมพ์ วารสาร ป้ายประกาศของธนาคาร น้ำดื่ม และห้องน้ำ ธนาคารตั้งอยู่ในทำเล ที่มีความคึกคักที่ไปมา สะดวก มีระบบการรักษาความปลอดภัยที่เหมาะสม บริเวณที่จอดรถกว้างขวางเพียงพอ การตกแต่งภายในดำเนินงาน ได้เหมาะสม สะอาด และสวยงาม สถาอลล์อิง กับแนวคิดของ ธนาคารกรุงไทย (2550 : ออนไลน์) กล่าวว่า เป้าหมาย นโยบายและแนวทางปฏิบัติตามหลักบรรษัทกิจ เพื่อให้ ธนาคารให้เดินทางไปสู่ความสำเร็จ โดยมุ่งให้ธนาคารออมสินเป็นธนาคารสะดวกให้บริการทางการเงินที่ดีที่สุด ตรงตามค่านิยมภายใต้ความหลากหลายในสถานที่วิธีการที่ง่ายต่อการเสนอขาย บริการ สามารถใช้บริการ ตลอดเวลา (To Be A Convenience Bank) จุดประสงค์หลักเพื่อก่อให้เกิด ความมั่นคงเชริญรุ่งเรือง มีวิธีการสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับธนาคาร ลูกค้าธนาคารผู้เกี่ยวข้องกับธนาคาร ตลอดไป สถาอลล์อิงกับแนวคิดของ บัณฑิตา ทรัพย์กมล (2545 : 15) กล่าวว่า ความรับผิดชอบต่อสังคม หมายถึง หลักจริยธรรม คุณธรรม บทบาท และหน้าที่ รวมถึงนโยบาย กิจกรรมที่องค์กรภาคี ร่วมกัน ได้จัดขึ้น เพื่อให้ความช่วยเหลือ ปรับปรุงและส่งเสริมให้สังคมและประชาชนมีความเป็นอยู่ที่ดีขึ้น สถาอลล์อิงกับแนวคิดของ พชรวิทย์ จันทร์ศิริสิริ (2554 : 153) กล่าวว่า การพัฒนาบุคลากร คือ กระบวนการที่นำมาฝึกฝนบุคลากรเพื่อเพิ่มพูนความรู้ความสามารถ ทักษะ ทัศนคติค่านิยม เพื่อให้ สามารถปฏิบัติงานได้อย่างมีประสิทธิภาพและการพัฒนาตนเองเป็นกระบวนการในการเรียนรู้ ซึ่ง นำเสนอความรู้และแนวคิดที่ได้รับ ไปประยุกต์ใช้และสามารถปรับตัวเข้ากับการเปลี่ยนแปลงของ วิถีทางการเทคโนโลยี ค่านิยม และวัฒนธรรมทางสังคม ให้มีมาตรฐานและเป็นที่ยอมรับของสังคม สถาอลล์อิงกับแนวคิดของ กิตima ปรีดีดิก (2532 : 118) กล่าวว่า การพัฒนาบุคลากรเป็นกระบวนการ หรือกระบวนการที่ต่าง ๆ ที่มุ่งจะเพิ่มความรู้ ความชำนาญ ประสบการณ์ ให้กับบุคลากรในองค์กร

ตลอดจนพัฒนาทักษะคิดของผู้ปฏิบัติงานให้เป็นไปในทางที่ดีมีความรับผิดชอบต่องานอันจะทำให้งานมีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น สอดคล้องกับแนวคิดของ สุปรีชา หรัญโภ (2532 : 205) กล่าวว่า คุณลักษณะที่ดีของสถานที่ที่เกี่ยวข้องกับปัจจัยด้านอาคารสถานที่ว่า สถานที่ควรจะต้องมี คุณลักษณะ ความเพียงพอด้านพื้นที่ มีบริเวณ และอุปกรณ์ต่าง ๆ อย่างพอเพียงความเหมาะสม ความปลอดภัยสุขลักษณะ ระยะทางการเดินทางติดต่อใช้สอยในบริเวณน้ำยาซึ่งสามารถเปลี่ยนแปลงพื้นที่ผังกันห้องหรืออุปกรณ์เครื่องใช้ให้ใช้ประโยชน์ได้กิจกรรมหลาย ๆ อย่าง มีประสิทธิภาพการใช้พื้นที่ อาคาร อุปกรณ์ให้ได้ผลเต็มที่ การประหยัด การขยายตัวของบริเวณ และอาคาร โดยมีการออกแบบที่เหมาะสม การวางแผนบริเวณน้ำยา อาคารและการตกแต่งภายใน ภายนอกให้เป็นที่ ชื่นชมแก่ผู้พบเห็น รวมทั้งการบำรุงรักษาอาคารและสถานที่ให้สวยงามและ สะอาดอยู่เสมอ สอดคล้องกับแนวคิดของ สุเทพ การุณย์ สัญจกร (2539 : 300) กล่าวว่า สถานที่มี ขนาดสัดส่วนที่เหมาะสมเพียงพอ โดยมีการวางแผนออกแบบด้วยวิธีการใช้เทคนิควิเคราะห์การใช้ งาน ระบบการควบคุมสั่งแวดล้อมที่มีประสิทธิภาพ มีรูปแบบหรือรูปทรงที่เหมาะสมน้ำยา การจัดบรรยากาศที่เหมาะสมมีความสัมพันธ์อย่างกลมกลืนระหว่างที่ว่างและพื้นที่ใช้สอยสอดคล้อง กับงานวิจัยของ ศศิธร ชินราช (2551 : 64) กล่าวว่า ปัจจุบันท่านกลางการเปลี่ยนแปลงอย่างสูงทึ้งใน เรื่องของเทคโนโลยีและการแข่งขันส่งผลให้ผู้บริโภค มีพฤติกรรมที่เปลี่ยนไป คือ ผู้บริโภค มีความ คาดหวังต่อคุณภาพของสินค้าหรือบริการที่สูงขึ้นในราคาก็สูงลง ผู้บริโภค มีทางเลือกในการซื้อ สินค้าและบริการมากขึ้น ธนาคาร ได้เริ่มน้ำยา สำหรับ ผู้บริโภค ให้ปรับเปลี่ยน ให้การสร้างภาพลักษณ์ องค์กรของธนาคารใหม่

2. ระดับคุณภาพการบริการลูกค้าของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม โดยรวมอยู่ ในระดับมาก และเมื่อพิจารณาเป็นรายค้าน พบว่า อยู่ในระดับมากทุกค้าน โดยเรียงลำดับตาม ค่าเฉลี่ยมากไปหน้าอยู่ ดังนี้ ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค และด้านการให้บริการอย่าง เพียงพอ ตามลำดับ ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถอภิปรายได้ว่า การให้บริการเป็นการบริการตาม ความต้องการของผู้ใช้บริการให้เกิดความพึงพอใจ ธนาคารออมสินจึงเน้นการบริการอำนวยความสะดวก สะดวกให้ผู้ใช้บริการเข้ารับบริการอย่างเป็นขั้นตอน มีพนักงานที่ผลัดเวรกันในการให้บริการ สำหรับลูกค้าในช่วงเวลาพัก พัฒนาระบบการบริการเพื่อรองรับการทำงานอย่างต่อเนื่อง จัด พนักงานสำหรับบริการให้คำปรึกษาการทำธุรกรรมทางการเงินต่าง ๆ ได้ตลอดเวลา ให้ระบบ เทคโนโลยีเข้ามาใช้กับระบบงานเมื่อลูกค้าไม่สามารถมารับบริการที่ธนาคารโดยตรง ในด้านการ ให้บริการทันเวลา ธนาคารออมสินเน้นให้พนักงานตรงต่อเวลาที่นักหมายกับลูกค้าเสมอ มีการ ประชาสัมพันธ์เกี่ยวกับวัน และเวลาในการให้บริการอย่างถูกต้อง และชัดเจน หากมีปัญหาเกิด

ขึ้นกับผู้ใช้บริการธนาคารมีการแก่ปัญหาให้กับผู้ใช้บริการอย่างทันท่วงที่ มีการบริการอย่างรวดเร็ว ตรงกับเวลาที่กำหนด พนักงานทำงานตรงต่อเวลาที่นัดหมายกับผู้ใช้บริการเสมอ ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า มีการโฆษณาประชาสัมพันธ์การให้บริการของธนาคารในตื้อต่าง ๆ เป็นประจำ ธนาคารมีการนำผลการประเมินของผู้ใช้บริการมาปรับคุณภาพการให้บริการ พัฒนาการบริการเพื่อลดข้อตอนในการดำเนินงานให้กับผู้ใช้บริการอย่างรวดเร็ว และมีการประเมินผลความพึงพอใจของผู้ใช้บริการ ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค มีการให้บริการด้านธุรกิจเงิน ฝาก/ถอน ทุกประเภทต่อสูก้าทุกคนอย่างยุติธรรมเสมอ บริการแก่สูก้าทุกคน โดยไม่มีการแบ่งแยกหรือกีดกัน รับผิดชอบ หรือ ขอโทษ กรณีที่เกิดความผิดพลาดในการบริการที่ไม่เสมอภาค ให้คำแนะนำ กรณีที่เกิดความไม่ยุติธรรมในการให้บริการ จัดลำดับก่อนหลังในการบริการ ด้านการให้บริการอย่างพอเพียง ธนาคาร ยอมสินสาขาในเขตมหาสารคามมีพนักงานเพียงพอสำหรับการให้บริการ มีการจัดเอกสารแนะนำผลิตภัณฑ์และการบริการของธนาคารอย่างพอเพียง มีสถานที่ให้บริการสำหรับผู้ใช้บริการ ที่มีวัสดุ รับบริการอย่างพอเพียง เช่น ที่นั่ง เป็นต้น มีสถานที่จอดรถอย่างเพียงพอสำหรับผู้ใช้บริการ มีวัสดุ และอุปกรณ์ในการให้บริการที่เพียงพอ เช่น ปากกา กระดาษ บัตรคิว เป็นต้น สอดคล้องกับแนวคิดของ จำลักษณ์ บุนพลแก้ว (2556 : 11) กล่าวว่า การให้บริการอย่างต่อเนื่องเป็นการบริการอย่างยอดเยี่ยมนี้จะต้องมีพื้นฐานการให้บริการที่ถูกต้อง ดังนั้นการให้บริการด้วยความสม่ำเสมอ มีความ เอี่ยมเนื้นจะต้องมีพื้นฐานการให้บริการที่ถูกต้อง ดังนั้นการให้บริการด้วยความสม่ำเสมอ มีความ ต่อเนื่อง เช่น เวลาพักก็ควรจะให้พนักงานเปลี่ยนกันพักเพื่ออำนวยความสะดวกให้กับลูกค้าที่เร่งรีบ สอดคล้องกับแนวคิดของ สำนักงานวิทยบริการมหาวิทยาลัยศรีปทุม (2556 : ออนไลน์) กล่าวว่า การให้บริการอย่างต่อเนื่องหมายถึง การเปลี่ยนแปลงตามแผนหรือที่มีการกำหนดทิศทางซึ่ง การให้บริการการอย่างต่อเนื่องหมายถึง การเปลี่ยนแปลงตามแผนหรือที่มีการกำหนดทิศทางซึ่ง พฤติกรรม หรือกิจกรรม หรือการกระทำในทางที่มีคุณภาพที่บุคคลหนึ่งทำให้หรือส่งมอบต่ออีก บุคคลหนึ่ง สอดคล้องกับ สมิต ตัชญุกร (2545 : 173) กล่าวว่า การให้บริการผู้ให้บริการต้อง คำนึงถึงผู้รับบริการเป็นหลัก โดยนำเอาความต้องการของผู้รับบริการเป็นข้อกำหนดในการ ให้บริการ แม้ว่าเป็นการให้ความช่วยเหลือที่เห็นว่าเหมาะสมเดียวแก่ผู้รับบริการก็ตาม แต่ถ้า ผู้รับบริการไม่สนใจ ไม่ให้ความสำคัญ การบริการนั้นก็อาจ ไร้ค่า สอดคล้องกับ ทิพย์ฤทธิ์ ตระการ ศักดิ์กุล (2545 : 12) กล่าวว่า ประสิทธิภาพของการให้บริการนั้นต้องการให้พนักงานทำงานมากขึ้น หรือมีความชำนาญสูงขึ้น โดยจำกัดจำนวนเท่านิดเดียว เพิ่มปริมาณการให้บริการ โดยยอนสัญญาด้วยคุณภาพ บางส่วนลง เปลี่ยนบริการให้เป็นแบบอุดสาหกรรม โดยการเพิ่มเครื่องมือเข้ามาช่วยและสร้าง มาตรฐานการให้บริการ ให้บริการที่ลดการใช้บริการอื่น ออกแบบบริการให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น เช่น การนำระบบ Queueing มาใช้ในการบริการของธนาคาร การให้สิ่งของลูกค้าให้ใช้งาน เช่น เทคนแรงงานของกิจกรรม อาทิ การกรอบแบบฟอร์มการฝาก – ถอนเงินด้วยตนเอง เป็นต้น สอดคล้องกับ มิลเลท (1954 : 45) กล่าวว่า การให้บริการอย่างเสมอภาคหมายถึง การให้บริการอย่าง

เสมอภาค คือ ความยุติธรรมในการบริหารงานที่มีฐานคติที่ว่าทุกคนเท่าเทียมกัน ดังนี้ ประชาชนทุกคนจะได้รับการปฏิบัติในฐานะที่เป็นปัจเจกบุคคลที่ใช้มาตรฐานการให้บริการเดียวกัน และสอดคล้องกับ อำนวย คงมีสุข (2536 : 38) กล่าวว่า การให้บริการอย่างพอเพียง หมายถึง งานที่ทำให้ผู้อื่นเกิดความสะควรรู้เร้า ได้รับบริการด้วยความต่อเนื่องอย่างสม่ำเสมอจนลูกค้าเกิดความพึงพอใจและเกิดความประทับใจ ไม่ว่าจะเป็นความสะควรทาง ด้านสถานที่ให้บริการ ข้อมูลข่าวสารที่เพียง พนักงานให้บริการมีจำนวนเพียงพอ เป็นต้น

3. ความสัมพันธ์ของภาพลักษณ์กับคุณภาพการให้บริการของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม มีความสัมพันธ์ไปในทิศทางเดียวกันกับคุณภาพการให้บริการธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม อูฐในระดับปานกลาง ( $r_y = 0.416$ ) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ ระดับ .05 เป็นไปตามสมมติฐานของการวิจัยที่ตั้งไว้ ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถอภิปรายได้ว่า ภาพลักษณ์ของธนาคารออมสิน ในมุมมองของผู้ใช้บริการมีคุณภาพการให้บริการในด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง มีการให้บริการอย่างทันเวลา การให้บริการผู้ใช้บริการทุกคนอย่าง เสมอภาค การให้บริการก้าวหน้า มีการนำระบบเทคโนโลยีที่ทันสมัยมาให้บริการและมีอุปกรณ์อำนวยความสะดวกความสะดวกให้กับผู้ใช้บริการ อย่างเพียงพอ สอดคล้องกับ واشنา จันทร์สว่าง (2548 : 59) กล่าวว่า ภาพลักษณ์ หมายถึง เป็นภาพที่เกิดขึ้นในจิตใจของบุคคลตามความรู้สึกนึกคิดที่มีต่องค์กร สถาบัน บุคคล หรือการดำเนินงาน ภาพที่เกิดขึ้นในจิตใจนี้อาจจะเป็นผลมาจากการได้รับประสบการณ์โดยตรงหรือประสบการณ์ทางอ้อมที่บุคคลนั้นรับรู้มา สอดคล้องกับ โภวิท รพีไพบูล (2548 : 23) กล่าวว่า ภาพลักษณ์ คือ การรับรู้ของผู้บริโภคเกี่ยวกับองค์กรทั้งหมด โดยองค์การก็เปรียบเสมือนคนซึ่งยอมต้องมีบุคลิกภาพและภาพลักษณ์ที่ต่างกัน สอดคล้องกับ ศิริวรรณ เสรีรัตน์และคณะ (2546 : 35) กล่าวว่า การจะให้บริการที่มีประสิทธิภาพและเป็นประโยชน์ต่อประชาชนมากที่สุด การให้บริการไม่คำนึงถึงตัวบุคคลหรือเป็นการบริการที่ปราศจากอารมณ์ ไม่มีความชอบพอ สนใจเป็นพิเศษ ทุกคนได้รับแนวทางปฏิบัติเท่าเทียมกันตามหลักเกณฑ์เมื่ออูฐในสภาพที่เหมือนกัน และสอดคล้องกับ ชัยสมพล ชาวนะเสรีรุ (2547 : 120) กล่าวว่า การให้บริการที่ดีเลิศ (Excellent Service) ตรงกับความต้องการหรือเกินความต้องการของลูกค้า งานทำให้ลูกค้าเกิดความพอใจ (Customer Satisfaction) และเกิดความจงรักภักดี (Customer Loyalty) เมื่อพิจารณาภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินกับคุณภาพการให้บริการของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม เป็นรายด้าน ดังนี้

ด้านบุคลากร ภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม ด้านบุคลากร ผู้ใช้บริการมีความพึงพอใจในภาพลักษณ์ด้านบุคลากรค่อนข้างมาก ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถอภิปรายได้ว่า เพาะพนักงานทุกคน แต่งกายสุภาพเรียบร้อยพนักงานมีความตั้งใจดูแลเอาใจใส่และเต็มใจที่จะให้การบริการแก่ลูกค้า พนักงานทุกคนทำหน้าที่ทดแทนกันได้ เพื่อให้ผู้ใช้บริการได้รับการบริการอย่างต่อเนื่อง พนักงานมีศรีษะภารายาห์ในการต้อนรับดี มีมนุษย์สัมพันธ์ที่มีความเป็นกันเอง มีความกระตืบกระเงะตื่อเรือรับขณะบริการลูกค้า สอดคล้องกับ กาญจนานาคสกุล (2547 : 70) กล่าวว่า ภาพลักษณ์หมายถึงภาพของบุคคล องค์กร สถานที่ เป็นต้น ที่เกิดขึ้นในใจของคน นักเป็นภาพที่เกิดจากจากลักษณะและการกระทำ ความประพฤติหรือพฤติกรรมของบุคคล องค์กร และสอดคล้องกับ ชาญชัย อาจินสมานารย์ (2538 : 10) กล่าวว่า การพัฒนาบุคลากร เป็นการส่งเสริมให้บุคลากรมีความรู้ความสามารถ มีทักษะในการทำงานดีขึ้น ตลอดจนมีทัศนคติในการทำงานอันจะเป็นผลให้การปฏิบัติงานมีประสิทธิภาพดียิ่งขึ้น หรือเป็นกระบวนการที่ส่งเสริมและเปลี่ยนแปลงผู้ปฏิบัติงานในด้านต่าง ๆ เช่น ความรู้ความสามารถ ทักษะ ทัศนคติ และวิธีการทำงานอันจะนำไปสู่ประสิทธิภาพในการทำงาน

ด้านสถานที่ ภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม ด้านสถานที่  
ผู้ใช้บริการมีความพึงพอใจในภาพลักษณ์ด้านสถานที่ค่อนข้างมาก ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถ  
อภิปรายได้ว่า เพราะธนาคารออมสินสาขาในเขตมหาสารคาม มีป้ายชื่อธนาคารมีความชัดเจนทำให้  
สังเกตได้ง่าย ธนาคารจัดให้มีสิ่งอำนวยความสะดวกด้านความปลอดภัยและผู้ใช้บริการอัรับบริการ เช่น หนังสือพิมพ์  
วารสาร ป้ายประกาศของธนาคารที่น่าสนใจ น้ำดื่ม และห้องน้ำ ธนาคารตั้งอยู่ในทำเลที่มีการ  
คมนาคมที่ไปมาสะดวก มีระบบรักษาความปลอดภัยที่เหมาะสม สถานที่จอดรถกว้างขวางเพียงพอ  
มีการตกแต่งภายในดำเนินงานได้เหมาะสมสวยงาม สะอาด มีป้ายแสดงแผนกงานที่ชัดเจน  
สอดคล้องกับ สุเทพ การุณย์สัญจร (2539 : 300) กล่าวว่า สถานที่มีขนาดสัดส่วนที่เหมาะสม  
เพียงพอ โดยมีการวางแผนออกแบบด้วยวิธีการใช้เทคโนโลยีเคราะห์การใช้งาน ระบบการควบคุม  
สิ่งแวดล้อมที่มีประสิทธิภาพ มีรูปแบบหรือรูปทรงที่เหมาะสมธนาคาร การจัด บรรยากาศ  
ที่เหมาะสม มีความสัมพันธ์อย่างกลมกลืนระหว่างที่ว่างและพื้นที่ใช้สอย

ด้านเป้าหมาย ภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย ผู้ใช้บริการมีความพึงพอใจในภาพลักษณ์ด้านเป้าหมายอยู่ในระดับ

ปานกลาง ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถอภิปรายได้ว่า ธนาคารออมสินในเขตมหาสารคามมีการประชาสัมพันธ์ข้อมูลให้กับลูกค้าและประชาชนทราบ ธนาคารมีนโยบายการสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง จัดพนักงานให้คำแนะนำและตอบข้อข้อคำถามแก่ผู้ใช้บริการหน้าเคาน์เตอร์ พนักงานมีมนุษย์สัมพันธ์ที่ดีสร้างความคุ้นเคย ความเชื่อถือให้กับผู้ใช้บริการ รับฟังความคิดเห็นของลูกค้าและนำเสนอพัฒนาคุณภาพการให้บริการ ตลอดส่วนกับธนาคารกรุงไทย (2550 : ออนไลน์) กล่าวว่า การสร้างธุรกิจ ธนาคารมุ่งขยายสินเชื่อรองรับความต้องการสำหรับหน่วยงานภาครัฐและธุรกิจที่มีศักยภาพ การให้บริการลุ่มลูกค้าธุรกิจขนาดใหญ่แบบเชิงรุก การเป็นพันธมิตร ทางธุรกิจและสร้างความเข้มแข็งให้กับลูกค้า SME รักษาและขยายฐานเงินฝากกับทุกภาคธุรกิจตลอดจน การสร้างความพึงพอใจให้แก่ลูกค้าเงินฝากโดยการพัฒนาผลิตภัณฑ์เงินฝากที่ตอบสนองความต้องการของลูกค้าแต่ละกลุ่ม

**ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม ภาคลักษณ์ของธนาคารออมสิน ในเขตมหาสารคาม**  
 ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม ผู้ใช้บริการมีความพึงพอใจในภาคลักษณ์ด้านความรับผิดชอบต่อสังคมอยู่ในระดับปานกลาง ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถอภิปรายได้ว่า ธนาคารใส่ใจกับการสร้างและการมีส่วนร่วมในการพัฒนาชุมชน ให้ความช่วยเหลือแก่ผู้ประสบภัยทางธรรมชาติ อาทิ เช่น กัยน้ำท่วม กัยหนาว และภัยแล้ง มีการบริจาคเงินเพื่อทุนการศึกษา แก่ผู้ด้อยโอกาสทางสังคม มีนโยบายด้านความรับผิดชอบต่อสังคม โดยการจัดสรรทุนเพื่อช่วยเหลือสังคมในด้านต่าง ๆ ตลอดส่วนกับ พชรี นิวัฒนเจริญชัยกุล (2546 : 21) กล่าวว่า ความรับผิดชอบต่อสังคม หมายถึง สถาบันทางการประหน้าที่ตลอดจนคุณธรรมและจริยธรรมของบุคคล กลุ่มนบุคคลสมาชิกของสังคม หรือบทบาทภาระหน้าที่ต่อสังคม คุณธรรมและจริยธรรมของบุคคล กลุ่มนบุคคลสมาชิกของสังคม หรือของประเทศรวมถึงนโยบาย กิจกรรม ท่องเที่ยวภาคธุรกิจ ได้จัดขึ้น เพื่อให้ความช่วยเหลือปรับปรุง และส่งเสริมให้สภาพสังคมโดยรวมดีขึ้น และสถาบัน กษชย สันติวงศ์ (2546 : 96-98) กล่าวว่า การรับผิดชอบต่อสังคมคือ การยอมรับว่าธุรกิจมีความรับผิดชอบทั้งสองทางสู่กัน คือ การทำกำไรทางเศรษฐกิจและการรับผิดชอบต่อสังคมในเชิงของความรับผิดชอบในทางเศรษฐกิจนั้นคือ การมุ่งทำกำไรและเพิ่มส่วนทุนของผู้ถือหุ้น ให้สูงขึ้น ส่วนอีกทางหนึ่งคือ ความรับผิดชอบต่อสังคม ซึ่งหมายถึงการมุ่งสนับสนุนให้ปัญหาทางสังคมที่กำลังเกิดขึ้นในขณะนี้ แต่ขอบเขตการเข้าไปช่วยแก้ไขปัญหาทางสังคมนี้จะถูกจำกัด โดยจะมีเฉพาะภัยในกรอบที่จะไม่ทำให้องค์กรต้องสูญเสียประโยชน์ทางเศรษฐกิจจนเกิดความเสียหายขึ้นตามรูปแบบนี้ องค์กรจะยอมรับในบทบาทของลุ่มค่า ฯ ที่ทำกิจกรรมทางสังคมและหรืออาจเข้าไปสนับสนุนโดยตรง พร้อมกับการส่งเสริมให้ผู้บริหารและพนักงานของตนออกไปร่วมมีบทบาท

**ด้านนโยบายการดำเนินการของธนาคาร ภาคลักษณ์ของธนาคารออมสิน ในเขตมหาสารคาม ด้านนโยบายการดำเนินการของธนาคาร ผู้ใช้บริการมีความพึงพอใจในภาคลักษณ์ด้าน**

นโยบายการดำเนินการของธนาคารอุปถัมภ์ในระดับปานกลาง ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถอภิปรายได้ว่า ธนาคารให้บริการผู้ใช้บริการ โดยมีความพอดีของผู้ใช้บริการเป็นหลัก มีการนำเทคโนโลยีเข้ามาใช้ระบบการทำงานเพื่อความทันสมัย ให้บริการไปร่องสีความเชื่อถือได้สร้างผลงานในการบริการ การเงินให้เป็นที่ยอมรับ ให้บริการอย่างเสมอภาคเท่าเทียม มีศักยภาพของบุคลากรค้านการบริการอย่างต่อเนื่อง สอดคล้องกับ ธนาคารกรุงไทย (2550 : อ่อน ไลน์) กล่าวว่า นโยบายการดำเนินงาน ต้องให้ความรู้สึกเชื่อมั่น ได้ว่าสุจริต โปร่งใส เป็นธรรม ไม่คดโกง หรือเอาเปรียบลูกค้า และสังคม การสร้างภาพลักษณ์ขององค์กร โดยรวมนอกจากมีความสำคัญและส่งผลโดยตรงต่อความน่าเชื่อถือ ความไว้วางใจของลูกค้า หรือผู้รับบริการแล้ว ยังก่อให้เกิดภาพลักษณ์ที่ดีอันเป็นเอกลักษณ์ขององค์กร สามารถอำนวยประโภชน์ให้แก่ธุรกิจหรือองค์กร ได้เป็นอย่างมาก ซึ่งผู้บริหารองค์กรจัดตั้งคำนึงถึงและพยายามรักษาให้คงอยู่ตลอดไป

ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา คุณภาพการให้บริการของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถอภิปรายได้ว่า พนักงาน ตรงต่อเวลาที่นัดหมายกับลูกค้าเสมอ มีการประชาสัมพันธ์เกี่ยวกับวัน และเวลาในการให้บริการ ได้อย่างถูกต้อง และชัดเจน เมื่อมีปัญหาเกิดขึ้น มีการแก้ปัญหาให้กับผู้ใช้บริการอย่างทันท่วงที ให้บริการ ได้อย่างรวดเร็ว ตรงกับเวลาที่กำหนด และส่งมอบงานที่ได้มาตรฐานตามกำหนด สอดคล้องกับ จริยา บุญยะประภัสสร (2552 : 45) กล่าวว่า การบริการที่ตรงต่อเวลาหมายถึง ความตั้งใจแน่วแน่ในการปฏิบัติงานและดำเนินการกิจที่รับผิดชอบให้สำเร็จบรรลุตามเป้าหมายที่กำหนด โดยการส่งมอบงานที่ได้มาตรฐานตามที่กำหนดตรงต่อเวลา พร้อมทั้งสามารถวิเคราะห์แก้ไขปัญหา อุปสรรค รวมทั้งกำหนดพัฒนาแก้ไข หรือนำเสนอที่มุ่งเน้นการพัฒนาผลผลิต และผลลัพธ์อย่างสม่ำเสมอ และสอดคล้องกับ ศรีญญา สังเคร (2551 : 65) กล่าวว่า การบริการที่ตรงต่อเวลา ต้องมีความตั้งใจมุ่งนั่นในการเรียนรู้ และตั้งใจในการพัฒนาความ สามารถทั้งในสายงานและนอกสายงาน เพื่อนำความรู้ ทักษะ และความสามารถที่เพิ่มพูนขึ้น มาใช้ในการให้คำแนะนำหรือปรึกษาแก่ผู้ร่วมงาน รวมทั้งวิเคราะห์ คิดออกแบบ และปรับปรุงการดำเนินงาน และการให้บริการที่รับผิดชอบ รวมทั้งหน่วยงานให้มีประสิทธิภาพอย่างต่อเนื่อง

ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง คุณภาพการให้บริการของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถอภิปรายได้ว่า ธนาคารมีการอำนวยความสะดวกในระหว่างการเข้ารับบริการอย่างเป็นขั้นตอน มีพนักงานผลักเวกันในการให้บริการ สำหรับลูกค้าในช่วงเวลาพัก พัฒนาระบบการบริการเพื่อรองรับการทำงานอย่างต่อเนื่อง จัดพนักงานสำหรับบริการให้คำปรึกษาการทำธุกรรมทางการเงินต่าง ๆ ตลอดเวลา มีการใช้ระบบ

เทคโนโลยีเข้ามาใช้กับระบบงานเมื่อถูกค้าไม่สามารถมารับบริการที่ธนาคารโดยตรง สอดคล้องกับ มิลเลต (1954 : 45) กล่าวว่า การให้บริการอย่างต่อเนื่องหมายถึง การให้บริการสาธารณะที่เป็นไปอย่างสม่ำเสมอ โดยยึดประโยชน์ของสาธารณะเป็นหลัก ไม่ใช้ข้อความพอใจของหน่วยงานที่ให้บริการจะให้หรือหยุดบริการเมื่อใดก็ได้ และสอดคล้องกับสำนักงานวิทยาบริการมหาวิทยาลัยศรีปทุม (2556 : ออนไลน์) การให้บริการการอย่างต่อเนื่อง หมายถึงการเปลี่ยนแปลงตามแผนหรือที่มีการกำหนดพัฒนาชั้งพุทธิกรรม หรือกิจกรรม หรือการกระทำในทางที่มีคุณภาพที่บุคคลหนึ่งทำให้หรือส่งมอบต่ออีกบุคคลหนึ่ง

**ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค** คุณภาพการให้บริการของธนาคารออมสินในเขตมหาสารคาม ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถอภิปรายได้ว่า ธนาคารให้บริการด้านธุรกิจเงิน ฝาก/ถอน ทุกประเภทต่อผู้ใช้บริการทุกคนอย่างยุติธรรมเสมอ บริการแก่ลูกค้าทุกคน โดยไม่มีการแบ่งแยกหรือกีดกัน พนักงานแสดงความรับผิดชอบหรือขอโทษ กรณีที่เกิดความผิดพลาดในการบริการที่ไม่เสมอภาค ผู้บริหารธนาคารให้คำแนะนำ กรณีที่เกิดความไม่ยุติธรรมในการให้บริการและบริการแก่ลูกค้าตามลำดับก่อนหลัง สอดคล้องกับ ทิพย์ฤทธิ์ ตระการศักดิ์กุล (2545 : 12) กล่าวว่า การให้บริการอย่างเสมอภาค หมายถึงการให้บริการที่เท่าเทียมกัน ไม่มีการแบ่งแยกกีดกันในการให้บริการประชาชนจะได้รับการปฏิบัติและให้การบริการแก่ลูกค้าตามลำดับก่อนหลังด้วยความยุติธรรม และสอดคล้องกับ สมิต ตั้ชญุกร (2546 : 51) กล่าวว่า การให้บริการอย่างเสมอภาคหมายถึงการปฏิบัติงานที่กระทำหรือ คิดต่อและเกี่ยวข้องกับผู้ใช้บริการอย่างเท่าเทียมกันให้เป็นการบริการอย่างเดียวกัน โดยมุ่งหวังให้ลูกค้าเกิดความพึงพอใจ

**ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า** คุณภาพการให้บริการของธนาคารออมสินสาขาในเขตมหาสารคาม ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถอภิปรายได้ว่า ธนาคารออมสินสาขาในเขตมหาสารคามมีการโฆษณาประชาสัมพันธ์การให้บริการของธนาคารในสื่อต่างๆ เป็นประจำ นำผลการประเมินมาปรับคุณภาพการให้บริการ ธนาคารมีการพัฒนาด้านการบริการเพื่อลดขั้นตอนในการดำเนินงานให้กับผู้ใช้บริการ ได้อย่างรวดเร็ว ใช้เทคโนโลยีที่ทันสมัยมาให้บริการเพื่อให้เกิดความสะดวกรวดเร็ว และมีการประเมินความพึงพอใจในการบริการ สอดคล้องกับ วิชัย ธัญญาณิชช์ (2554 : 5) กล่าวว่า การให้บริการอย่างก้าวหน้าหมายถึง การให้บริการที่จะสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้า การบริการนั้นจะต้องมีความทันสมัย โดยผู้ให้บริการจะต้องมีความเข้าใจในระบบงาน มีสิ่งหนึ่งในการให้บริการอย่างพอดี เช่น การใช้บัตรคิวที่ลูกค้ากดตามลำดับ เพื่อเวลาการรออยู่ในการบริการเป็นต้น และสอดคล้องกับแนวคิดของ จริยา เรือนแก้ว (2550 : 13) กล่าวว่า การรออยู่ในการบริการเป็นต้น และสอดคล้องกับแนวคิดของ จริยา เรือนแก้ว (2550 : 13) กล่าวว่า การให้บริการคือ การสร้างความพึงพอใจให้ลูกค้าโดยการให้ความสะดวกสบาย ความรวดเร็ว ความ

ถูกต้องแม่นยำ การแก้ไขปัญหาของลูกค้าอย่างถูกต้อง ในขณะที่ลูกค้ามาใช้บริการหรือภายหลังจากที่ลูกค้ามาใช้บริการแล้ว

ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ คุณภาพการให้บริการของธนาคารออมสินในเขต  
มหาสารคาม ด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ ผลการวิจัยดังกล่าว สามารถอภิปรายได้ว่า ธนาคารออม  
สินสาขาในเขตมหาสารคามมีพนักงานที่เพียงพอสำหรับการให้บริการ มีการจัดเอกสารแน่นำ  
ผลิตภัณฑ์และการบริการของธนาคารอย่างพอเพียง มีสถานที่ให้บริการสำหรับผู้ใช้บริการและรองรับ  
บริการอย่างพอเพียง เช่น ที่นั่ง เป็นต้น สถานที่จอดรถอย่างเพียงพอต่อผู้มาใช้บริการ มีการจัดวัสดุและ  
อุปกรณ์ในการให้บริการที่เพียงพอ เช่นป้ายก้า กระดาย บัตรคิว เป็นต้น สอดคล้องกับแนวคิดของ  
อำนวย คงมีสุข (2536 : 38) กล่าวว่า การให้บริการอย่างพอเพียง คืองานที่ทำให้ผู้อื่นเกิดความสะทึก  
รวดเร็ว ได้รับบริการด้วยความต่อเนื่องอย่างสม่ำเสมอจนถูกคำเกิดความพึงพอใจและเกิดความ  
ประทับใจ ไม่ว่าจะเป็นความสะดวกทางด้านสถานที่ให้บริการ ชื่อムูลช่าวสารที่เพียง พนักงาน  
ให้บริการมีจำนวนเพียงพอ และสอดคล้องกับ แนวคิดของ วงศ์พัฒนา ศรีประเสริฐ (2552 : 199-201)  
กล่าวว่า การให้บริการอย่างพอเพียง คือ การให้บริการสามารถต้องมีลักษณะ มีจำนวนการให้บริการ  
และสถานที่ให้บริการอย่างเหมาะสม ความเสมอภาคหรือการตรงต่อเวลาจะไม่มีความหมายเลยถ้ามี  
จำนวนการให้บริการที่ไม่เพียงพอและสถานที่ดังให้บริการสร้างความไม่ยุติธรรมให้เกิดขึ้นแก่  
ผู้รับบริการ

ข้อเสนอแนะ

จากผลการวิจัย เรื่อง ความสัมพันธ์ของภาพลักษณ์กับคุณภาพการให้บริการของธนาคาร  
ออมสิน ในเขตมหาสารคาม ผู้วิจัยขอเสนอแนะเกี่ยวกับผลการวิจัยครั้งนี้ 2 ประเด็น ได้แก่  
ข้อเสนอแนะในการนำผลการวิจัยไปใช้ และข้อเสนอแนะสำหรับการทำวิจัยต่อไป ดังนี้

## 1. ข้อเสนอแนะในการนำผลวิจัยไปใช้

เพื่อให้การนำไปใช้ประโยชน์สำหรับผู้บริหารธนาคารออมสินสาขาในเขต  
มหาสารคาม และผู้ที่เกี่ยวข้องกับธนาคาร นำผลการวิจัยไปเป็นข้อมูลสำหรับการตัดสินใจ วางแผน  
ปรับปรุงโครงสร้างการให้บริการให้เกิดประสิทธิภาพและประสิทธิผล ในการให้บริการยิ่งขึ้น ดังนี้

1.1 ด้านภาพลักษณ์ การวิเคราะห์ความพึงพอใจเกี่ยวกับภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินสาขาในเขตมหาสารคาม พบว่า โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก และเมื่อพิจารณารายด้าน พบว่า อยู่

ในระดับมากทุกด้าน ซึ่งสามารถเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อยได้ ดังนี้ ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม ด้านบุคลากร ด้านนโยบายการดำเนินการของธนาคาร และด้านสถานที่ จากการวิเคราะห์ดังกล่าว ผู้วิจัยมีข้อเสนอแนะ ดังนี้

1.1.1 ด้านบุคลากร พนักงานควรให้บริการด้วยการยิ้มเย้ม แจ่มใส บริการลูกค้าด้วยความเต็มใจ และให้บริการด้วยความรวดเร็วไม่ควรปล่อยให้ผู้ใช้บริการนั่งรอนานจนเกินไป

1.1.2 ด้านสถานที่ เนื่องจากสถานที่ของธนาคารคับแคบบริเวณที่ขอรถจักรถีไม่เพียงพอ เพราะธนาคารมีผู้มาใช้บริการมากในแต่ละวัน ธนาคารจึงควรจะมีพื้นที่สำหรับจอดรถลูกค้าเพิ่มขึ้น โดย เก้าอี้นั่ง มีไม่เพียงพอสำหรับผู้ใช้บริการ ควรมีการจัดเพิ่มขึ้นให้มากกว่านี้ เพื่อไม่ให้ผู้มาใช้บริการยืนรอรับบริการ

1.1.3 ด้านนโยบายการดำเนินงาน ธนาคารควรมีนโยบายช่วยเหลือผู้มีรายได้น้อย ให้เข้าถึงแหล่งเงินทุน ควรมีการวางแผนนโยบายในการลดภาระที่การถือเงิน ให้ผู้มีรายได้น้อยสามารถถือเงินไปลงทุนได้ในอัตราดอกเบี้ยต่ำ เอกสารที่ใช้ในการทำธุรกรรมไม่ควรมีมากจนเกินไปทำให้ยุ่งยาก และควรลดขั้นตอนในการดำเนินงานเพื่อความสะดวกของผู้ใช้บริการ

1.1.4 ด้านความสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมาย ธนาคารควรจัดเจ้าหน้าที่/พนักงาน คอยให้คำแนะนำเรื่องการให้บริการทำธุรกรรมทางการเงิน และธนาคารควรมีกต่องรับฟังความคิดเห็น ข้อเสนอแนะของผู้มาใช้บริการกับธนาคาร เพื่อธนาคารจะได้นำข้อมูลไปวางแผนนโยบายปรับปรุงแก้ไขในการให้บริการ

1.1.5 ด้านความรับผิดชอบต่อสังคม ธนาคารควรมีการส่งเสริมให้ทุนการศึกษา นักเรียนที่เรียนดีแต่ยากจน หลาภูมิฯ จนเรียนจบมีญัญญาตรี เพื่อเป็นการช่วยเหลือสังคม และควรมีการจัดสรรงบประมาณเพื่อช่วยเหลือสังคมในการจัดกิจกรรมต่าง ๆ ในชุมชน เช่น กีฬาในชุมชน งานประเพณีต่าง ๆ ที่ชุมชนจัดขึ้น

1.2 ด้านคุณภาพการให้บริการ การวิเคราะห์ความพึงพอใจเกี่ยวกับคุณภาพการให้บริการของธนาคาร omnichannel ในเขตมหาสารคาม พบว่า โดยภาพรวมอยู่ในระดับมาก และเมื่อพิจารณารายด้าน พบว่า อัตราในระดับมากทุกด้าน ซึ่งสามารถเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากมากไปหาน้อยได้ ดังนี้ ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค และด้านการให้บริการอย่างเพียงพอ จากการวิเคราะห์ดังกล่าว ผู้วิจัยมีข้อเสนอแนะ ดังนี้

2.1.1 ด้านการให้บริการอย่างเสมอภาค พนักงานควรให้บริการตามลำดับก่อน-หลัง ทุกคน ไม่ควรเลือกปฏิบัติ และควรให้บริการด้วยความเสมอภาคเท่าเทียมกัน

2.2.2 ด้านการให้บริการอย่างทันเวลา พนักงานของธนาคารควรตรงต่อเวลาในการนัดหมายผู้มาติดต่อขอใช้บริการ และควรมีการประชาสัมพันธ์เกี่ยวกับวัน และเวลา ในการให้บริการอย่างถูกต้อง ชัดเจน

2.2.3 ด้านการให้บริการอย่างพอเพียง ควรมีการประชาสัมพันธ์เกี่ยวกับวัน และเวลา ในการให้บริการอย่างถูกต้อง ชัดเจน ธนาคารควรจัดพนักงานให้บริการอย่างเพียงพอเพื่อไม่ผู้ใช้บริการเข้าคิวรอนานในช่วงเวลาด้านเดียว

2.2.4 ด้านการให้บริการอย่างต่อเนื่อง ธนาคารควรจัดพนักงานโดยให้คำแนะนำ ปรึกษาในการทำธุรกรรมทางการเงินต่าง ๆ และในช่วงเวลาที่ยังวันพนักงานมีน้อยคนทำให้การบริการล่าช้า รอนาน เสียเวลามาก

2.2.5 ด้านการให้บริการที่มีความก้าวหน้า ธนาคารควรมีการประเมินความพึงพอใจของผู้ใช้บริการ และควรลดขั้นตอนในการดำเนินงานเพื่อให้บริการได้อย่างรวดเร็ว

## 2. ข้อเสนอแนะในการศึกษาครั้งต่อไป

2.1 ในการวิจัยครั้งต่อไปควรจะยกถumper ตัวอย่างไปยังธนาคารออมสินสาขาอื่น เพื่อที่จะได้ทราบผลการวิจัยที่เป็นภาพรวมของผู้มาใช้บริการ และนำผลการวิจัยที่ได้มาเปรียบเทียบ กับผลการวิจัยครั้งนี้ ว่าเหมือนหรือต่างกันอย่างไร เพื่อนำข้อมูลที่ได้มารับรุ่งเพื่อการพัฒนา ธนาคารให้มีประสิทธิภาพตรงกับความต้องการของผู้ใช้บริการกับทางธนาคาร

2.2 การวิจัยครั้งนี้เป็นการศึกษาเกี่ยวกับภาพลักษณ์ของธนาคารที่มีความสัมพันธ์กับ คุณภาพการให้บริการ ดังนั้นในการวิจัยครั้งต่อไป ควรศึกษารายละเอียดด้านอื่น ๆ ที่มีผู้ใช้บริการ กับทางธนาคาร เช่น คุณภาพการให้บริการมีความสัมพันธ์ผลการดำเนินงานของธนาคารออมสิน ในเขตมหาสารคาม

2.3 ควรศึกษาเพื่อกันหาแนวทางการพัฒนา ประสิทธิภาพของธนาคารออมสินสาขาในเขตมหาสารคามต่อไป