

## บทที่ 5

### สรุปผล อภิปรายผลและข้อเสนอแนะ

การศึกษาในครั้งนี้เป็นการศึกษาเกี่ยวกับเรื่อง ความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสม ตลาดบริการของธุรกิจสปา วิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ ในเขตเทศบาล จังหวัดกาฬสินธุ์ ซึ่งผู้ศึกษาได้นำประเด็นสำคัญมาสรุปผลการศึกษา อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ ตามลำดับ ดังนี้

#### วัตถุประสงค์การศึกษา

- เพื่อศึกษาความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสมตลาดบริการธุรกิจสปา วิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ อำเภอเมือง จังหวัดกาฬสินธุ์
- เพื่อเปรียบเทียบความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสมตลาดบริการธุรกิจสปา วิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ อำเภอเมือง จังหวัดกาฬสินธุ์ ที่มีเพศ อายุ ระดับการศึกษา รายได้ และความถี่ในการใช้บริการ แตกต่างกัน
- เพื่อศึกษาข้อเสนอแนะต่อธุรกิจสปา วิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ อำเภอเมือง จังหวัดกาฬสินธุ์

#### สมมติฐานการศึกษา

ผู้ใช้บริการที่มีเพศ อายุ ระดับการศึกษา รายได้ และความถี่ในการใช้บริการ แตกต่างกัน มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสมตลาดบริการธุรกิจสปา วิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ อำเภอเมือง แตกต่างกัน

#### ประชากรกลุ่มตัวอย่าง

- ประชากรและกลุ่มตัวอย่างประจำด้วย
  - ประชากร (Population) ที่ใช้ในการศึกษานี้ ได้แก่ ผู้ใช้บริการในเขตเทศบาลเมืองกาฬสินธุ์ จังหวัดกาฬสินธุ์ จำนวน 36,718 คน (สำนักงานทะเบียนท้องถิ่นเทศบาลเมืองกาฬสินธุ์ 2552 : 5)

1.2 กลุ่มตัวอย่าง (Sample) ที่ใช้ในการศึกษารั้งนี้ ได้แก่ ผู้ใช้บริการในเขตเทศบาลเมืองกาฬสินธุ์ จังหวัดกาฬสินธุ์ จำนวน 396 คน โดยการคำนวณกลุ่มตัวอย่างในการเก็บข้อมูล จะใช้วิธีการแบบสุ่มของ ทาโร่ ยามานะ (Taro Yamane)

## เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา

### เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษาในครั้งนี้

เป็นแบบสอบถาม (Questionnaire) ได้สร้างตามวัตถุประสงค์และครอบแนวคิดที่กำหนดขึ้น โดยแบ่งเนื้อหาออกเป็น 3 ตอน ดังนี้

ตอนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ใช้บริการธุรกิจสถาปัตยกรรมนิคกาฬสินธุ์ ในเขตอำเภอเมืองกาฬสินธุ์ จังหวัดกาฬสินธุ์ จำนวน 5 ข้อ ลักษณะแบบสอบถามเป็นแบบตัวเลือก (Checklist) โดยครอบคลุมข้อมูลเกี่ยวกับ เพศ อายุ ระดับการศึกษา รายได้ และความถี่ในการใช้บริการ

ตอนที่ 2 ความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสมติดตามบริการของธุรกิจสถาปานิค จำนวน 35 ข้อ โดยครอบคลุมข้อมูลเกี่ยวกับคุณภาพการบริการทั้ง 7 ด้าน ได้แก่ ด้านผลิตภัณฑ์และกระบวนการบริการ จำนวน 5 ข้อ ด้านราคา จำนวน 5 ข้อ ด้านสถานที่และช่องทางการจัดจำหน่าย จำนวน 5 ข้อ ด้านการส่งเสริมการตลาด จำนวน 5 ข้อ ด้านบุคลากร จำนวน 5 ข้อ ด้านกระบวนการ จำนวน 5 ข้อ ด้านภาพลักษณ์และการนำเสนอ จำนวน 5 ข้อ โดยผู้ศึกษาได้นำแบบสอบถามไปทดสอบค่าความเชื่อมั่นของแบบสอบถามตามวิธีของ cronbach (Cronbach's Alpha Coefficient) ได้ค่าความเชื่อมั่น 0.74 ลักษณะแบบสอบถามเป็นแบบมาตราส่วนประมาณค่า (Rating Scale) 5 อันดับ

ตอนที่ 3 เป็นแบบสอบถามข้อเสนอแนะเกี่ยวกับส่วนประสมติดตามบริการของธุรกิจสถาปานิค ของผู้ใช้บริการธุรกิจสถาปัตยกรรมนิคกาฬสินธุ์ ในเขตอำเภอเมืองกาฬสินธุ์ จังหวัดกาฬสินธุ์ มีลักษณะเป็นคำถามปลายเปิด

## การวิเคราะห์ข้อมูล

ตอนที่ 1 ผลการวิเคราะห์ข้อมูลทั่วไปของผู้ใช้บริการธุรกิจสถาปัตยกรรมนิคกาฬสินธุ์ ในเขตอำเภอเมืองกาฬสินธุ์ จังหวัดกาฬสินธุ์ โดยวิธีการประมวลผลทางหลักสถิติ เชิงพรรณนา โดยการหาค่าความถี่และร้อยละ

ตอนที่ 2 ผลการวิเคราะห์ความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสานตลาดบริการธุรกิจสปาของผู้ใช้บริการธุรกิจ สปาเทคนิคการสินธุ์ ในเขตอำเภอเมืองกาฬสินธุ์ จังหวัดกาฬสินธุ์ โดยใช้สถิติเชิงพรรณนา ได้แก่ ค่าเฉลี่ย ( Mean ) และส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ( Standard Deviation ) การนำเสนอข้อมูลในรูปแบบตารางความคุ้นเคยการบรรยายและสรุปผลการดำเนินการวิจัย ซึ่งกำหนดการให้คะแนนคำตอบของแบบสอบถาม ดังนี้ ( บุญชุม ศรีสะอาด. 2545 : 102-103 )

ความพึงพอใจระดับมากที่สุด กำหนดให้ 5 คะแนน

ความพึงพอใจระดับมาก กำหนดให้ 4 คะแนน

ความพึงพอใจระดับปานกลาง กำหนดให้ 3 คะแนน

ความพึงพอใจระดับน้อย กำหนดให้ 2 คะแนน

ความพึงพอใจระดับน้อยที่สุด กำหนดให้ 1 คะแนน

แล้วหาค่าเฉลี่ยของคำตอบแบบสอบถาม โดยใช้เกณฑ์ในการแปลความหมายของค่าเฉลี่ย ( บุญชุม ศรีสะอาด. 2545 : 103 ) ดังนี้

ค่าเฉลี่ย 4.51 - 5.00 หมายถึง มีความพึงพอใจอยู่ในระดับมากที่สุด

ค่าเฉลี่ย 3.51 - 4.50 หมายถึง มีความพึงพอใจอยู่ในระดับมาก

ค่าเฉลี่ย 2.51 - 3.50 หมายถึง มีความพึงพอใจอยู่ในระดับปานกลาง

ค่าเฉลี่ย 1.51 - 2.50 หมายถึง มีความพึงพอใจอยู่ในระดับน้อย

ค่าเฉลี่ย 1.00 - 1.50 หมายถึง มีความพึงพอใจอยู่ในระดับน้อยที่สุด

ตอนที่ 3 ผลการเปรียบเทียบ ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาเทคนิคการสินธุ์ ในเขตอำเภอเมืองกาฬสินธุ์ จังหวัดกาฬสินธุ์ จำแนกตามเพศ ด้วยการใช้การทดสอบความแตกต่างระหว่างค่าเฉลี่ยของกลุ่มตัวอย่างที่มี 2 กลุ่ม โดยใช้การวิเคราะห์ *t-test*

ตอนที่ 4 ผลการเปรียบเทียบ ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาเทคนิคการสินธุ์ ในเขตอำเภอเมืองกาฬสินธุ์ จังหวัดกาฬสินธุ์ จำแนกตามอายุ การศึกษา รายได้ และความต้องการใช้บริการ โดยใช้การทดสอบความแตกต่างระหว่างค่าเฉลี่ยของกลุ่มตัวอย่างที่มีมากกว่า 2 กลุ่ม โดยใช้การวิเคราะห์ความแปรปรวน *F-test* ( Analysis of Variance : ANOVA ) และทดสอบความแตกต่างรายคู่ด้วยวิธีของ เชฟเฟ่ ( Scheffe' )

ตอนที่ 5 ผลการวิเคราะห์ข้อเสนอแนะเกี่ยวกับส่วนประสานตลาดบริการธุรกิจสปาของผู้ใช้บริการธุรกิจสปา วิทยาลัยเทคนิคการสินธุ์ ในเขตอำเภอเมืองกาฬสินธุ์ จังหวัดกาฬสินธุ์ เป็นลักษณะคำถามปลายเปิดใช้สถิติเชิงพรรณนาแล้วสรุปผล

## สรุปผล

### 1. ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง ร้อยละ 28.9 อายุระหว่าง 31—40 ปี ร้อยละ 42.5 การศึกษาอยู่ในระดับปริญญาตรี ร้อยละ 71.4 รายได้ระหว่าง 10,001—15,000 บาท ร้อยละ 33.4 และมีความต้องการใช้บริการสปา 3—4 ครั้งต่อเดือน ร้อยละ 56.9

### 2. ความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสมตลาดบริการของธุรกิจสปาวิทยาลัยเทคโนโลยีพสินธุ์

ความพึงพอใจของผู้ใช้บริการธุรกิจสปาเกี่ยวกับส่วนประสมตลาดบริการของ ธุรกิจ สปาวิทยาลัยเทคโนโลยีพสินธุ์โดยเฉลี่ยอยู่ในระดับมากใน 7 ด้านตามลำดับดังนี้ ด้าน ส่งเสริมการตลาดเป็นลำดับแรก (ค่าเฉลี่ย 3.89) รองลงมาเป็นด้านบุคลากร ด้านภาพลักษณ์ และการนำเสนอ (ค่าเฉลี่ย 3.86) ด้านผลิตภัณฑ์และการบริการ (ค่าเฉลี่ย 3.84) ด้านราคา (ค่าเฉลี่ย 3.81) ด้านกระบวนการ (ค่าเฉลี่ย 3.81) และด้านสถานที่ตั้งและช่องทาง การจัดทำหน้าที่ (ค่าเฉลี่ย 3.80)

#### 2.1 ความพึงพอใจของผู้ใช้บริการธุรกิจสปาเกี่ยวกับส่วนประสมตลาดด้าน การส่งเสริมการตลาด

ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาส่วนใหญ่มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสมตลาด ด้านการส่งเสริมการตลาด โดยรวมมีค่าเฉลี่ยอยู่ในระดับมาก (ค่าเฉลี่ย 3.89) เพราะมีการ ประชาสัมพันธ์ตามสื่อต่างๆอย่างต่อเนื่อง สำหรับปัจจัยอย่างทุกปัจจัยมีค่าเฉลี่ยในระดับมาก ได้แก่ มีการประชาสัมพันธ์ข่าวสารเกี่ยวกับสปาทางจดหมาย (ค่าเฉลี่ย 3.99) การโฆษณาใน วิทยุและสิ่งพิมพ์ (ค่าเฉลี่ย 3.94) บริการให้ส่วนลดตามระยะเวลาการให้บริการ โดยสะสมแต้ม หรือคูปอง (ค่าเฉลี่ย 3.88) มีระบบสมาชิกเพื่อรับส่วนลด (ค่าเฉลี่ย 3.85) และมีเอกสารหรือ คู่มือแนะนำเกี่ยวกับสปาและบริการ (ค่าเฉลี่ย 3.79)

#### 2.2 ความพึงพอใจของผู้ใช้บริการธุรกิจสปาเกี่ยวกับส่วนประสมตลาด ด้านบุคลากร

ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาส่วนใหญ่มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสมตลาด ด้านบุคลากร โดยรวมมีค่าเฉลี่ยอยู่ในระดับมาก (ค่าเฉลี่ย 3.86) สำหรับปัจจัยอย่างทุกปัจจัย มีค่าเฉลี่ยในระดับมาก ได้แก่ ผู้นวดมีบุคลิกภาพดี มีนารยาท (ค่าเฉลี่ย 3.92) ผู้นวดมีความ

ตั้งใจและกระตือรือร้นในการให้บริการ (ค่าเฉลี่ย 3.89) ผู้นวดมีประสบการณ์บัตรการอบรม วิชาชีพ (ค่าเฉลี่ย 3.86) ผู้นวดแต่งกายสะอาดเรียบร้อยเหมาะสม (ค่าเฉลี่ย 3.85) และผู้นวด เส้าใจความต้องการสามารถ ให้คำแนะนำลูกค้า และแก้ไขปัญหาได้ดี (ค่าเฉลี่ย 3.79)

### 2.3 ความพึงพอใจของผู้ใช้บริการธุรกิจสปาเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์

#### ค้านภาพลักษณ์และการนำเสนอ

ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาส่วนใหญ่มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ ค้านภาพลักษณ์การและการนำเสนอโดยรวมมีค่าเฉลี่ยอยู่ในระดับมาก (ค่าเฉลี่ย 3.86) สำหรับ ปัจจัยย่อยทุกปัจจัยมีค่าเฉลี่ยในระดับมาก ได้แก่ การตกแต่งสถานที่เป็นแบบธรรมชาติ และ การตกแต่งสถานที่มีเอกลักษณ์ (ค่าเฉลี่ย 3.92) ความมีชื่อเสียงและความน่าเชื่อถือของ สถานประกอบการ (ค่าเฉลี่ย 3.90) ความสะอาดของห้องน้ำหรือห้องอาบน้ำ (ค่าเฉลี่ย 3.82) และสถานบริการมีใบรับรอง การเป็นผู้ประกอบการตามมาตรฐานกระทรวงสาธารณสุข (ค่าเฉลี่ย 3.72)

### 2.4 ความพึงพอใจของผู้ใช้บริการธุรกิจสปาเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์

#### ค้านผลิตภัณฑ์และบริการ

ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาส่วนใหญ่มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ ค้านผลิตภัณฑ์และบริการ โดยรวมมีค่าเฉลี่ยอยู่ในระดับมาก (ค่าเฉลี่ย 3.84) สำหรับปัจจัยย่อย ทุกปัจจัยมีค่าเฉลี่ยในระดับมาก ได้แก่ ความสะอาดของอุปกรณ์ เครื่องใช้ (ค่าเฉลี่ย 3.89) การบริการเพ็คเก็จให้เลือกอย่างหลากหลาย (ค่าเฉลี่ย 3.86) รายการในสปาเมนูมีให้เลือกอย่าง หลากหลาย (ค่าเฉลี่ย 3.83) มีคนต้อนรับลงในห้องนวด เพื่อบำบัด (ค่าเฉลี่ย 3.82) และ บรรยากาศในห้องนวดสะอาด ਆกาศถ่ายเทได้สะดวก (ค่าเฉลี่ย 3.80)

### 2.5 ความพึงพอใจของผู้ใช้บริการธุรกิจสปาเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์

#### ค้านราคา

ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาส่วนใหญ่มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ ค้านราคาโดยรวมมีค่าเฉลี่ยอยู่ในระดับมาก (ค่าเฉลี่ย 3.81) สำหรับปัจจัยย่อยทุกปัจจัย มีค่าเฉลี่ยในระดับมาก ได้แก่ มีป้ายบอกราคาค่าบริการที่ชัดเจน (ค่าเฉลี่ย 3.87) มีราคา เหมาะสมกับคุณภาพ (ค่าเฉลี่ย 3.85) ความเหมาะสมของราคainแต่ละรายการในเมนูสปา (ค่าเฉลี่ย 3.82) สามารถชำระค่าบริการได้หลายรูปแบบ และความเหมาะสมของราคา ที่กำหนดสำหรับแพ็คเกจ (ค่าเฉลี่ย 3.75)

## 2.6 ความพึงพอใจของผู้ใช้บริการธุรกิจสปาเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์

### ค้านกระบวนการ

ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาส่วนใหญ่มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ ค้านกระบวนการ โดยรวมมีค่าเฉลี่ยอยู่ในระดับมาก (ค่าเฉลี่ย 3.81) สำหรับปัจจัยบ่อยทุกปัจจัยมีค่าเฉลี่ยในระดับมาก ได้แก่ มีความตรงต่อเวลาในการให้บริการ (ค่าเฉลี่ย 3.92) มีลำดับขั้นตอนการบริการที่เหมาะสม (ค่าเฉลี่ย 3.83) ระยะเวลาของการให้บริการ ในแต่ละบริการเหมาะสม (ค่าเฉลี่ย 3.82) ความสะอาดและรวดเร็วในการติดต่อเพื่อรับบริการ (ค่าเฉลี่ย 3.78) และกระบวนการในการบริการทำให้เกิดความผ่อนคลาย (ค่าเฉลี่ย 3.76)

## 2.7 ความพึงพอใจของผู้ใช้บริการธุรกิจสปาเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์

### ค้านสถานที่ตั้งและช่องทางการจัดจำหน่าย

ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาส่วนใหญ่มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ ค้านสถานที่ตั้งและช่องทางการจัดจำหน่าย โดยรวมมีค่าเฉลี่ยอยู่ในระดับมาก (ค่าเฉลี่ย 3.80) สำหรับปัจจัยบ่อยทุกปัจจัยมีค่าเฉลี่ยในระดับมาก ได้แก่ สถานที่ตั้งอยู่ในแหล่งชุมชน สะอาด ในการเดินทาง (ค่าเฉลี่ย 3.91) มีความสะอาดค้านสถานที่จอดรถ (ค่าเฉลี่ย 3.84) ระยะเวลาการเปิด–ปิด สถานบริการเหมาะสม (ค่าเฉลี่ย 3.81) สามารถติดต่อรับบริการล่วงหน้าได้ (ค่าเฉลี่ย 3.78) และมีระบบการรักษาความปลอดภัยของสถานที่ (ค่าเฉลี่ย 3.64)

### 3. ความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ตามแพ็คตามแพ็ค

3.1 ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาแพ็คหลวจและชาบ มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ โดยรวมและรายค้านทุกค้านอยู่ในระดับมาก

3.2 ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาแพ็คหลวจและชาบ มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ โดยรวมและรายค้านทุกค้านไม่แตกต่างกัน

### 4. ความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ตามอายุ

4.1 ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาทุกช่วงอายุ มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ โดยรวมและรายค้านทุกค้านอยู่ในระดับมาก ยกเว้นผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีอายุต่ำกว่า 20 ปี ที่มีความพึงพอใจเกี่ยวกับปัจจัยค้านราคาและค้านการส่งเสริมการตลาดอยู่ในระดับปานกลาง

4.2 ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีอายุแตกต่างกัน มีความพึงพอใจเกี่ยวกับ

ส่วนประสบผลลัพธ์ โดยรวมและรายค้านทุกค้านไม่แตกต่างกัน

### 5. ความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ตามระดับการศึกษา

5.1 ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาทุกรายคันการศึกษา มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วน

ประสบผลลัพธ์โดยรวมและรายค้านทุกค้านอยู่ในระดับมาก ยกเว้นผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีระดับการศึกษาสูงกว่าระดับปริญญาตรี ที่มีความพึงพอใจเกี่ยวกับปัจจัยค้านราคากลางอยู่ในระดับปานกลาง

5.2 ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีระดับการศึกษาแตกต่างกัน มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ในค้านผลิตภัณฑ์และบริการ ค้านราคา ค้านการส่งเสริมการตลาด ค้านบุคลากร ค้านกระบวนการ ค้านภาพลักษณ์และการนำเสนอไม่แตกต่างกัน ยกเว้นปัจจัยโดยรวมและรายค้านในด้านสถานที่และช่องทางการจัดจำหน่ายแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

#### 6. ความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ตามรายได้ต่อเดือน

6.1 ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีรายได้ต่อเดือนต่างกัน มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์โดยรวมและรายค้านทุกค้านอยู่ในระดับมาก ยกเว้นผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีรายได้ต่ำกว่า 5,000 บาท ที่มีความพึงพอใจเกี่ยวกับปัจจัยค้านราคากลางอยู่ในระดับปานกลาง

6.2 ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีรายได้ต่อเดือนแตกต่างกัน มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์โดยรวมและรายค้านในค้านราคา ค้านสถานที่และช่องทางการจัดจำหน่าย ค้านส่งเสริมการตลาด ค้านบุคลากร ค้านกระบวนการ ค้านภาพลักษณ์และการนำเสนอไม่แตกต่างกัน ยกเว้นรายค้านในค้านผลิตภัณฑ์และบริการแตกต่างกัน อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

#### 7. ความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์ตามความถี่การใช้บริการเฉลี่ยต่อเดือน

7.1 ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีความถี่การใช้บริการเฉลี่ยต่อเดือนต่างกัน มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์โดยรวมและรายค้านทุกค้านอยู่ในระดับมาก ยกเว้นผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีความถี่เฉลี่ยการใช้บริการ 1 – 2 ครั้ง และมากกว่า 4 ครั้ง ที่มีความพึงพอใจเกี่ยวกับค้านกระบวนการและโดยรวมทุกค้านอยู่ในระดับปานกลาง

7.2 ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีความถี่การใช้บริการเฉลี่ยต่อเดือนแตกต่างกัน มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์โดยรวมและรายค้านทุกค้านไม่แตกต่างกัน

#### 8. ข้อเสนอแนะเกี่ยวกับความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลลัพธ์บริการของ

**ธุรกิจสปา วิทยาลัยเทคนิคพาณิชย์**

จากคำถามเกี่ยวกับข้อเสนอแนะเกี่ยวกับความพึงพอใจส่วนประสบผลลัพธ์และบริการของธุรกิจสปา สามารถสรุปได้ ดังนี้

### **1. ด้านผลิตภัณฑ์และบริการ**

1. ควรมีการเสนอการบริการที่มีรูปแบบที่หลากหลายเพื่อให้ผู้ใช้บริการสามารถเลือกได้ตามต้องการเพิ่มขึ้นจากเดิมที่ให้บริการ
2. ผลิตภัณฑ์ที่นำมาใช้บริการควรมีความหลากหลายและมีคุณภาพเพื่อให้ลูกค้าสามารถเลือกได้ตามความต้องการ เช่น กติ่นของสมุนไพร ความหมายสมกับสภาพผิว
3. ควรจัดรูปแบบการให้บริการที่หลากหลาย เพื่อให้น่าสนใจของผู้ใช้บริการ ทั้งในด้านแพ็คเกจของผลิตภัณฑ์ การบริการ ส่วนลดและราคาต่อแพ็คเกจที่ลูกค้าพึงพอใจ และรับได้
4. ควรจัดผลิตภัณฑ์ให้มีความพึงพอใจในด้านราคากองผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสมกับผู้ใช้บริการ

### **2. ด้านราคา**

1. ควรมีการทำหนี้ราคาย่อยๆ เพื่อเป็นทางเลือกให้กับผู้ใช้บริการ
2. ควรมีการทำหนี้ส่วนลดเพื่อเป็นการชูใจให้เข้ามาใช้บริการ
3. ควรบริการให้มีความพึงพอใจในด้านราคากองผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสมกับการนวัตกรรมรายการ

### **3. ด้านสถานที่และช่องทางการจัดจำหน่าย**

1. ควรมีสถานที่ให้บริการจอดรถที่สะดวกและห่างไกล
2. ควรจัดสถานที่ให้บริการมีความเหมาะสมกับจำนวนของผู้ใช้บริการ
3. ควรทำความสะอาดสถานที่ที่เพียงพอแม้ในช่วงเวลาที่มีผู้ใช้บริการเยอะ
4. ควรจัดสถานที่ที่อยู่ใกล้สถานที่ท่องเที่ยวและสถานที่ท่องเที่ยวที่มีคนเดินทาง
5. ควรมีระบบบริการความปลอดภัยที่น่าไว้วางใจ
6. ควรจัดสถานที่ให้ร่มรื่น มีอากาศดีเย็นๆ ให้สะดวก

### **4. ด้านการส่งเสริมการตลาด**

1. ควรมีการสะสมแต้มเช่น ใช้บริการ 1 ครั้งฟรี 1 ครั้ง เป็นต้น
2. ควรจัดให้มีส่วนลดพิเศษในบางรายการสำหรับลูกค้าประจำ
3. ควรจัดให้มีโปรโนชั่นลดราคาเดือนละ 1 ถึง 3 ครั้งต่อเดือน

### **5. ด้านบุคลากรให้บริการ**

1. พนักงานบริการควรมีความรอบรู้และทักษะในการให้บริการ

2. พนักงานควรมีความสามารถในการแนะนำข้อมูลที่เป็นประโยชน์ต่อลูกค้า  
ในการใช้บริการ

3. ควรจัดทำพนักงานให้เพียงพอต่อการบริการ
4. พนักงานบริการควรมีความเพียงพอต่อความต้องการของผู้ใช้บริการ

#### **6. ด้านกระบวนการ**

1. ควรบริการให้ครบตามกระบวนการและต้องบริการเต็มเวลา  
2. การนิวนางรายการมีผู้ใช้บริการมากควรมีการจัดระบบการบริการให้  
เหมาะสมเพื่อลดความล่าช้า

3. ควรมีรัฐบ-ส่งใบยังที่ขอครด
4. ควรบริการที่รวดเร็วและถูกต้องตามข้อกำหนดที่ตกลงกัน

#### **7. ด้านภาพลักษณ์และการนำเสนอ**

1. ควรจัดห้องให้บริการมีความสะอาดเหมาะสม
2. ควรมีการทำความสะอาดห้องอาบน้ำทุกครั้งหลังผู้ใช้บริการใช้แล้ว
3. ควรตกแต่งมีความเป็นเอกลักษณ์และลงตัว
4. ควรมีพื้นที่สถานที่ให้บริการเป็นส่วนตัว

สรุปจากข้อเสนอแนะเกี่ยวกับความพึงพอใจส่วนประสมตลาดบริการของธุรกิจ  
สปา ที่ให้ผู้กรอกแบบสอบถามแสดงความคิดเห็น จะเห็นว่าผู้กรอกแบบสอบถามเยินแสดง  
ความคิดเห็นคิดได้ร้อยละ 50 ทั้งนี้ เพราะว่าคำ답นีมีความคล้ายกันกับความพึงพอใจเกี่ยวกับ  
ส่วนประสมตลาดบริการของธุรกิจสปา วิทยาลัยเทคโนโลยีภาคตะวันออก ขนาด จังหวัด  
ภาคตะวันออก ข้อเสนอแนะเกี่ยวกับความพึงพอใจจึงเป็นข้อความสั้น ๆ ที่สามารถนำไปปรับปรุง  
ธุรกิจสปาได้ รวมทั้งในสถานที่ดังกล่าวผู้ใช้บริการมาผ่อนคลายความเครียดจากการ  
ทำงาน ทำให้ไม่ใช้เวลาในเรื่องของวิชาการเท่าที่ควร

#### **8. ผลการทดสอบสมนติฐาน**

เพศ อายุ รายได้ และความถี่ในการใช้บริการ แตกต่างกันมีความพึงพอใจ  
เกี่ยวกับส่วนประสมตลาดบริการธุรกิจสปาไม่แตกต่างกัน ไม่เป็นไปตามสมนติฐาน  
ระดับการศึกษาที่แตกต่างกันมีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสมตลาดบริการ  
ธุรกิจสปา แตกต่างกัน เป็นไปตามสมนติฐาน

## อภิปรายผล

ผลการศึกษาเรื่อง ความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสานตลาดบริการของธุรกิจสปา วิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ ในเขตเทศบาล จังหวัดกาฬสินธุ์ มีประเด็นการทันทุน ที่ควรนำมาอภิปรายผลดังนี้

1. ความพึงพอใจของผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีเกี่ยวกับส่วนประสานตลาดบริการของธุรกิจสปาวิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ อยู่ในระดับมาก ทั้งนี้อาจเนื่องมาจากการลักษณะและการนำเสนอ ของธุรกิจสปาวิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ ที่มีเอกสาร/คู่มือแนะนำเกี่ยวกับสปาและบริการให้กับลูกค้า มีการโฆษณาผ่านสื่อวิทยุและสื่อพิมพ์ ที่คลื่น 105.25 MHZ และหนังสือพิมพ์คนอีสานของจังหวัดกาฬสินธุ์ มีระบบสมาชิก ซึ่งผู้ที่สมัครเป็นสมาชิกจะได้รับส่วนลดรวมทั้งมีการสะสมแต้มซึ่งเป็นการส่งเสริมการตลาดที่พิเศษของธุรกิจสปา และมีการจัดตั้งเอกสารข่าวสารเกี่ยวกับการบริการใหม่ ๆ ให้กับสมาชิก ซึ่งสอดคล้องกับผลการศึกษาของศรีสุดา ชัยชนะ (2546) ที่ศึกษากระบวนการตัดสินใจของผู้บริโภคในการเลือกใช้บริการสปาในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ และศุภรี พัตรกันยารัตน์ (2547) ที่ศึกษาความพึงพอใจของลูกค้าที่มีต่อส่วนประสานทางการตลาดของธุรกิจสปาน้ำตกเชียงใหม่ พบว่า ผู้ใช้บริการธุรกิจสปามีความพึงพอใจต่อส่วนประสานตลาดบริการของธุรกิจสปานะดับมาก โดยประเมินความพึงพอใจของผู้ใช้บริการของธุรกิจสปาร่วมกับส่วนประสานตลาดโดยเฉลี่ยอยู่ในระดับมากทุกด้านเท่านั้น

2. จากการศึกษาพบว่าผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มี เพศ อาชีพ การศึกษา รายได้และความถี่ในการใช้บริการธุรกิจสปาระหว่างกัน มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสานตลาด จำแนกตามกรอบแนวความคิดในการศึกษาได้ดังนี้

2.1 เพศ จากการศึกษาพบว่าผู้ใช้บริการธุรกิจสปามีเพศหญิงและชายมีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสานตลาดบริการธุรกิจสปาระหว่างและรายค่าน้ำตกด้าน “ได้แก่ ด้านผลิตภัณฑ์และบริการ ด้านราคา ด้านสถานที่และช่องทางการจัดจำหน่าย ด้านการส่งเสริมการตลาด ด้านบุคลากร ด้านกระบวนการ และด้านภาพลักษณ์และการนำเสนอ” ไม่แตกต่างกันทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งไม่สอดคล้องกับสมมติฐาน ที่เป็นเช่นนี้อาจสืบเนื่องมาจาก การให้บริการของธุรกิจสปาวิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ เน้นการให้บริการที่มีคุณภาพ สำหรับผู้ใช้บริการทุกคนภายใต้กรอบมาตรฐานเดียวกัน ซึ่งผลการศึกษาสอดคล้องกับ วรเดช โพธิ์ระดก (2548:74) ที่ศึกษาไปจัยที่มีความสำคัญต่อการเลือกใช้บริการธุรกิจ

สถาปัตย์และสถาปัตยกรรม จังหวัดนครราชสีมา ที่พบว่า ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีอายุแตกต่างกัน มีปัจจัยโดยรวม และรายค้านมีความสำคัญต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจสปา ไม่แตกต่างกัน

2.2 อายุ จากการศึกษาพบว่าผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีอายุแตกต่างกันมีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลตอบรับธุรกิจสปา โดยรวมและรายค้านทุกค้าน ได้แก่ ค้านผลิตภัณฑ์และบริการ ค้านราคา ค้านสถานที่และช่องทางการจัดจำหน่าย ค้านการส่งเสริมการตลาด ค้านบุคลากร ค้านกระบวนการ และค้านภาพลักษณ์และการนำเสนอ ไม่แตกต่างกันทางสถิติที่ระดับ .05 ซึ่งไม่สอดคล้องกับสมมติฐาน ทั้งนี้อาจเนื่องมาจากการที่ผู้ที่มีความต้องการหรือผู้ที่ใช้บริการธุรกิจที่ไม่ว่าจะอยู่ในช่วงวัยใด ล้วนเดลิเวอร์เป็นผู้ที่ให้ความสำคัญและเอาใจใส่คุณลักษณะภาพ ซึ่งผู้ใช้บริการส่วนใหญ่จะเป็นวัยหนุ่มสาวอายุระหว่าง 31-40 ปี ซึ่งต้องการการเอาใจใส่สุขภาพและผ่อนคลายความตึงเครียดจากการทำงาน และต้องการคุณภาพและผิวพรรณของตนเองเพื่อหน้าตาผิวพรรณเป็นส่วนหนึ่งที่จะสร้างความคึ่งคุคิ้วให้แก่ผู้พบเห็นทั่วไปและสร้างความเชื่อมั่นให้แก่ผู้ใช้บริการอีกด้วย จึงส่งผลให้ผู้ใช้บริการที่มีอายุแตกต่างกันมีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลตอบรับธุรกิจสปา ไม่แตกต่างกัน ซึ่งผลการศึกษาสอดคล้องกับผลการวิจัยของ วรเดช พิธีรัตน์ ( 2548 : 74 ) ที่ศึกษาปัจจัยที่มีความสำคัญต่อการเลือกใช้บริการธุรกิจสปานอกจากชื่อ จังหวัดนครราชสีมา ที่พบว่า ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีอายุแตกต่างกัน มีปัจจัยโดยรวม และรายค้านมีความสำคัญต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการธุรกิจสปานไม่แตกต่างกัน

2.3 ระดับการศึกษา จากการศึกษาพบว่าผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีระดับการศึกษาแตกต่างกัน มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลตอบรับธุรกิจสปามากกว่า ค้านสถานที่ และอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 เมื่อพิจารณาในแต่ละค้านพบว่า ค้านสถานที่ และช่องทางการจัดจำหน่ายแตกต่างกันมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ส่วนค้านผลิตภัณฑ์และบริการ ค้านราคา ค้านการส่งเสริมการตลาด ค้านบุคลากร ค้านกระบวนการ และค้านภาพลักษณ์และการนำเสนอ ไม่แตกต่างกันทางสถิติที่ระดับ .05 ทั้งนี้อาจเนื่องมาจากการที่ผู้ที่จะใช้บริการธุรกิจสปานั้นต้องมีความรู้ความเข้าใจในกระบวนการขั้นตอนการให้บริการพอสมควร เพื่อป้องกันและควบคุมการให้บริการเพื่อให้มีความปลอดภัยและมีคุณภาพ จะสังเกตได้ว่า ผู้ใช้บริการธุรกิจสปานส่วนใหญ่มีการศึกษาระดับปริญญาตรี และคงว่าในระดับการศึกษาแตกต่างกันที่มีผลต่อการใช้บริการธุรกิจสปาร่วมอย่างยั่งยืน ซึ่งผลการศึกษาสอดคล้องกับ วรเดช พิธีรัตน์ ( 2548 : 74 ) ที่ศึกษาปัจจัยที่มีความสำคัญต่อการเลือกใช้บริการธุรกิจสปานนอก

สำนักงานป่าช่อง จังหวัดนราธิวาสีมา และเสตชั่น แอน ฟูตเทลล์ Station and Futrell (1987 : 649 : Personal Factors) ที่พบว่าผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีระดับการศึกษาต่ำกว่าปริญญาตรี มีความพึงพอใจเกี่ยวกับ ด้านสถานที่และช่องทางการจัดทำหน่วย สูงกว่ากลุ่มปริญญาตรี และกลุ่มสูงกว่าปริญญาตรีอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

2.4 รายได้ จากการศึกษาพบว่า ผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีระดับรายได้แตกต่างกัน มีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลตอบรับบริการธุรกิจสปา โดยรวมแต่ละด้านของมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 เมื่อพิจารณาในแต่ละด้านพบว่า ด้านผลิตภัณฑ์และบริการ แตกต่างกันมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ส่วน ด้านราคา ด้านสถานที่ และช่องทางการจัดทำหน่วย ด้านการส่งเสริมการตลาด ด้านบุคลากร ด้านกระบวนการ และด้านภาพลักษณ์และการนำเสนอ ไม่แตกต่างกันทางสถิติที่ระดับ .05 ทั้งนี้อาจเนื่องจาก ธุรกิจสปาจัดเป็นธุรกิจ บริการประเภทฟื้นฟูเพื่อประโยชน์สุข ที่รายได้ของผู้ใช้บริการเป็นตัวแปรสำคัญต่อการตัดสินใจใช้บริการ ซึ่งผลการศึกษาสอดคล้องกับ วรเดช โพธิ์รัตน (2548 : 74) ที่ศึกษาปัจจัยที่มีความสำคัญต่อการเลือกใช้บริการธุรกิจสปานั้น เขียนว่า “ในประเทศไทย จังหวัดนราธิวาสีมา และเสตชั่น แอน ฟูตเทลล์ Station and Futrell (1987 : 649 : Personal Factors) ที่พบว่าผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีรายได้ 5,000 บาทลงมา มีความพึงพอใจด้านผลิตภัณฑ์และบริการ สูงกว่าผู้ใช้บริการที่มีรายได้มากกว่า 15,000 บาท”

2.5. ความถี่ในการใช้บริการ จากการศึกษาพบว่าผู้ใช้บริการธุรกิจสปาที่มีความถี่ในการใช้บริการเฉลี่ยต่อเดือนแตกต่างกันมีความพึงพอใจเกี่ยวกับส่วนประสบผลตอบรับบริการธุรกิจสปา โดยรวมและรายด้านทุกด้าน ได้แก่ ด้านผลิตภัณฑ์และบริการ ด้านราคา ด้านสถานที่ และช่องทางการจัดทำหน่วย ด้านการส่งเสริมการตลาด ด้านบุคลากร ด้านกระบวนการ และด้านภาพลักษณ์และการนำเสนอ ไม่แตกต่างกันทางสถิติที่ระดับ .05 ทั้งนี้อาจเนื่องจากในปัจจุบันความตึงเครียดทางสังคมมีสูง อาการเหนื่อยล้าจากความตึงเครียดจึงเกิดขึ้นได้ตลอดเวลาในบุคคลทุกเพศทุกวัย ทำให้ธุรกิจสปานั้นเพียงแต่เป็นการรูด攘สุขภาพผิวพรรณ แต่ยังช่วยในการผ่อนคลายความตึงเครียดให้บุคคลให้ผ่อนคลายยามเหนื่อยล้าได้อีกด้วย ฉะนั้น ถูกคำสั่นไหวอยู่ที่ใช้บริการจึงมีความเต็มใจที่จะเข้าใช้บริการธุรกิจสปากล่าวความเต็มใจจึงมีความพึงพอใจไม่แตกต่างกัน

## ข้อเสนอแนะจากการศึกษาค้นคว้า

### 1. ข้อเสนอแนะสำหรับการนำผลการศึกษาไปใช้

จากผลการศึกษาพบว่า ด้านที่มีความสำคัญต่อความพึงพอใจของผู้ใช้บริการ ธุรกิจสปามากที่สุด คือ ด้านการส่งเสริมการตลาด ด้านบุคลากร ด้านภาพลักษณ์และการนำเสนอ ด้านผลิตภัณฑ์และการบริการ ด้านราคา ด้านกระบวนการ และด้านสถานที่ตั้งและช่องทางการจัดจำหน่ายตามลำดับ ผู้ศึกษาจึงขอเสนอแนะดังนี้

1.1 ผู้ประกอบการธุรกิจสปาวิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ เขตเทศบาลเมือง จังหวัดกาฬสินธุ์ควรจัดการส่งเสริมการตลาด โดยการประชาสัมพันธ์ หรือแจ้งสมาชิกให้ทราบถึงส่วนลดของบริการสปาในแต่ละครั้งที่สมาชิกมาเข้ารับบริการ หรือในแต่ละเดือนที่มีการจัดให้มีส่วนลดของเดือนนั้น ๆ

1.2 ผู้ประกอบการธุรกิจสปาวิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ เขตเทศบาลเมือง จังหวัดกาฬสินธุ์ ควรสร้างคุณภาพการบริการ โดยการสร้างข้อมูลระบบที่เพียงพอ ถูกต้อง ทันสมัย เพื่อนำข้อมูลนั้นมาวิเคราะห์ พัฒนาและปรับปรุงการบริการให้เหมาะสมตรงตามความต้องการของผู้ใช้บริการ

1.3 หนึ่งตรวจสอบคุณภาพของผลิตภัณฑ์ที่นำมาให้บริการแก่ผู้ใช้บริการอยู่เสมอ เพื่อให้เหมาะสมกับสภาพแวดล้อมของท้องถิ่นนั้น ๆ และวัยของผู้ใช้บริการธุรกิจสปาวิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ นอกจากนั้นผลิตภัณฑ์ต่าง ๆ ต้องมีความหลากหลายทันสมัย อายุตลอดเวลา

1.4 ผู้ใช้บริการส่วนใหญ่มีรายได้ในช่วง 10,000–10,500 บาท ซึ่งจะทำให้เห็นว่าราคาไม่ส่วนช่วยทำให้ผู้ใช้บริการมากหรือน้อยขึ้นอยู่กับรายได้คนนั้น ธุรกิจสปาของวิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ ควรจัดผลิตภัณฑ์ให้มีราคาต่ำลง

### 2. ข้อเสนอแนะในการศึกษาค้นคว้าครั้งต่อไป

2.1 ควรมีการศึกษาถึงปัจจัยที่ส่งผลต่อความพึงพอใจของผู้มาใช้บริการธุรกิจสปาวิทยาลัยเทคนิคกาฬสินธุ์ เขตเทศบาลเมือง จังหวัดกาฬสินธุ์

2.2 ควรมีการศึกษาตัวแปรอื่น ๆ ที่คิดว่า่น่าจะเป็นปัจจัยที่ส่งผลต่อความพึงพอใจของผู้มาใช้บริการธุรกิจสปา อาทิ ความชื่นชอบใช้บริการธุรกิจสปา สาเหตุที่ชอบใช้บริการในธุรกิจสปา วัตถุประสงค์ของการใช้บริการธุรกิจสปา รับรู้ข้อมูลบริการธุรกิจสปาจากแหล่งใด ค่าใช้จ่ายในการใช้บริการต่อครั้ง เป็นต้น

- 2.3 ครรศึกษามีปัจจัยที่มีความสำคัญต่อการเลือกใช้บริการธุรกิจสปา
- 2.4 ครรศึกษามีแนวทางการพัฒนาการตลาดของธุรกิจสปาวิทยาลัยเทคนิค  
กาฬสินธุ์ ในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดกาฬสินธุ์ต่อไป
- 2.5 ครรให้บุคลากรที่ให้บริการได้รับการพัฒนาเกี่ยวกับธุรกิจสปา เช่น พัฒนา  
บุคลิกภาพ การจัดทำผลิตภัณฑ์ การทำสปาฐานแบบใหม่ เป็นต้น



มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม  
RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY