

บทที่ 2

วรรณกรรมและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การศึกษาเรื่องปัจจัยทางการจัดการที่มีความสัมพันธ์กับความพึงพอใจเกี่ยวกับองค์ประกอบคุณภาพบริการด้านงบประมาณ ของเทศบาลตำบลคินคำ อำเภอจังหาร จังหวัดร้อยเอ็ด ครั้งนี้ ผู้ศึกษาได้ทำการศึกษาแผลความคิด ทฤษฎี และวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง และได้นำเสนอเรียงตามลำดับ ดังต่อไปนี้

แนวคิดเกี่ยวกับบริบท

- องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น
- เทศบาลตำบลคินคำ อำเภอจังหาร จังหวัดร้อยเอ็ด
- การคลังส่วนท้องถิ่น
- การบริหารงบประมาณขององค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น

แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวข้องกับปัจจัยทางการจัดการ

- ปัจจัยพื้นฐานทางการจัดการ
- กระบวนการบริหารจัดการ

แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวข้องกับความพึงพอใจเกี่ยวกับองค์ประกอบคุณภาพบริการ

- ความพึงพอใจ
- การให้บริการ
- คุณภาพการบริการ
- ปัจจัยที่ลูกค้าใช้ประเมินคุณภาพบริการ

งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

กรอบแนวคิดในการศึกษา

แนวคิดเกี่ยวกับบริบท

การศึกษาครั้งนี้ในส่วนที่เกี่ยวข้องกับแนวคิดเกี่ยวกับบริบท ผู้ศึกษาได้ทำการศึกษาเรื่ององค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น เทศบาลตำบลดินด้า อำเภอจังหาร จังหวัดร้อยเอ็ด การคลังส่วนท้องถิ่น และการบริหารงบประมาณขององค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น โดยมีรายละเอียดตามลำดับดังต่อไปนี้

1. องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น

องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นเป็นองค์กรที่มีความสำคัญ และใกล้ชิดกับชุมชนโดยประชาชนสามารถมีส่วนร่วมในการบริหารงานด้านต่างๆ รวมทั้งด้านงบประมาณในการศึกษาครั้งนี้จึงขอเชิญถึงองค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น ดังนี้

1.1 ความหมายของการปกครองส่วนท้องถิ่น

การปกครองท้องถิ่น หมายถึง การปกครองที่รัฐบาลกลางให้อำนาจ หรือกระจายอำนาจไปให้หน่วยการปกครองท้องถิ่น เพื่อเปิดโอกาสให้ประชาชนในท้องถิ่นได้มีส่วนร่วมในการปกครองท้องที่และชุมชน โดยมีองค์กรผู้รับผิดชอบ มีอิสระในการใช้คุณยพินิจ มีเจ้าหน้าที่และ งบประมาณในการดำเนินงาน แยกออกจากราชการส่วนภูมิภาค แต่องค์กรปกครองท้องถิ่นก็ไม่ได้มีอธิบดีโดยในตัวอย่างต้องอยู่ภายใต้การควบคุมของรัฐบาลกลาง ตามวิธีการที่เหมาะสม การปกครองส่วนท้องถิ่น เป็นรากฐานของการปกครองระบบ ประชาธิปไตยในระดับชาติ เพราะเป็นสถาบันที่ฝึกหัดให้ประชาชนได้มีส่วนร่วมทางการเมือง การปกครองทำให้ประชาชนมีความรู้สึกเป็นเจ้าของท้องถิ่นอันเป็นที่อยู่ของตนเอง เกิดความห่วงเห็นและความรับผิดชอบ ต่อชุมชนท้องถิ่น ซึ่งเป็นผลให้ประชาชนมีความรู้สึกที่ดีต่อการปกครองในระบบประชาธิปไตยของชาติ (กระทรวงมหาดไทย. ม.ป.ป: ออนไลน์) มีนักวิชาการให้ความหมายของคำว่า การปกครองส่วนท้องถิ่น ไว้ดังนี้ เช่น

robson (Robson, 1953 : 574) ได้กล่าวว่า การปกครองท้องถิ่น หมายถึง หน่วยการปกครองซึ่งรัฐได้จัดตั้งขึ้นและให้มีอำนาจการปกครองตนเอง (Autonomy) มีสิทธิตามกฎหมาย (Legal Rights) และต้องมีองค์กรที่จำเป็นในการปกครองเพื่อปฏิบัติหน้าที่ให้สมตามความมุ่งหมายของการปกครองท้องถิ่นนั้นๆ

วิท (Wit. 1967 : 14-21) ได้กล่าวไว้ว่า การปกครองท้องถิ่น หมายถึง การปกครองที่รัฐบาลกลางให้อำนาจ หรือกระจายอำนาจไปให้หน่วยการปกครองท้องถิ่นเพื่อเปิดโอกาสให้ประชาชนในท้องถิ่นได้มีอำนาจในการปกครองร่วมกันทั้งหมด หรือเพียงบางส่วนในการบริหารท้องถิ่น โดยประชาชนและเพื่อประชาชน ดังนั้น การบริหารการปกครองท้องถิ่นจึงจำเป็นต้องมีองค์กรเป็นของตนเอง อันเกิดจากการกระจายอำนาจของรัฐบาลกลาง โดยให้องค์กรอันนี้ได้เป็นส่วนหนึ่งของรัฐบาลกลางมีอำนาจในการตัดสินใจและบริหารงานภายใต้ท้องถิ่นในเขตอำนาจของตน

1.2 การปกครองท้องถิ่นในรูปแบบเทศบาล

ประทาน คงฤทธิศึกษากร (2534 : 71) กล่าวว่า เทศบาลเป็นหน่วยการปกครองท้องถิ่นที่จัดตั้งขึ้นในชุมชนที่มีความเจริญ หรือที่เรียกว่าชุมชนเมือง ในประเทศต่าง ๆ โดยเฉพาะอย่างยิ่งประเทศที่พัฒนาแล้ว ได้เดิมพันถึงความจำเป็นของเทศบาล (Municipality) และได้ใช้เทศบาลเป็นเครื่องมือสำคัญในการปกครองท้องถิ่นของประเทศอย่างมีประสิทธิภาพ แต่โดยเหตุที่การปกครองท้องถิ่นรูปแบบเทศบาลของประเทศต่าง ๆ มีความแตกต่างกัน ออกໄປตามระบบการปกครองในระดับชาติ หรือรูปแบบของรัฐบาล เพราะรูปแบบของรัฐบาลนั้นจะเป็นแบบที่สำคัญของรูปแบบหน่วยการปกครองท้องถิ่น และจะสร้างความเชื่อมโยง การรับรู้บทบาท (Role Perception) ได้เป็นอย่างดี ดังนั้น ก่อนที่จะมีการกล่าวถึงรูปแบบของเทศบาลก็ควรที่จะได้กล่าวถึงรูปแบบของรัฐบาลเสียก่อน ทั้งนี้ เพื่อช่วยให้เห็นถึงการปกครองท้องถิ่นรูปแบบเทศบาล ได้ชัดเจนยิ่งขึ้น

รูปแบบของรัฐบาล โดยทั่วไปรูปแบบของรัฐบาล หากพิจารณาในแง่ ความสัมพันธ์ระหว่างอำนาจฝ่ายนิติบัญญัติและอำนาจฝ่ายบริหารแล้ว รัฐบาลที่เกิดขึ้นจะมีอยู่ 2 รูปแบบ คือ

1.2.1 รัฐบาลโดยประธานาธิบดี (Presidential Government) เป็นรูปแบบ การแบ่งแยกอำนาจ (Separation of Power) ระหว่างฝ่ายนิติบัญญัติและฝ่ายบริหาร กล่าวคือ ประธานาธิบดีจะเป็นหัวหน้ารัฐบาลรับผิดชอบการบริหาร และก็จะมาจากการเลือกตั้งโดยตรง จากประชาชน ในกรณีนี้จะไม่มีรูปแบบของการเป็นรัฐบาลจากรัฐสภา ตัวอย่างการแบ่งแยกอำนาจดังกล่าว เช่น รัฐบาลของสหรัฐอเมริกา และในบางประเทศ เช่น ฟิลิปปินส์ รูปแบบ รัฐบาลโดยประธานาธิบดีนี้ ความจริงประธานาธิบดีก็ทำได้มีอำนาจเด็ดขาดจนกินไป หากแต่ ก็ยังอยู่ในการถ่วงอำนาจของรัฐสภาโดยเฉพาะอำนาจสอบสวนการกระทำการของประธานาธิบดี

ที่เรียกว่า Impeachment เป็นต้น กล่าวได้ว่ารูปแบบนี้เป็นไปตามระบบการเมืองของประเทศที่ เคยชินในการแบ่งแยกอำนาจ เช่น สหรัฐอเมริกา

1.2.2 รัฐบาลโดยรัฐสภา (Parliamentary Government) เป็นรูปแบบรัฐบาลที่ใช้ กันอยู่ในประเทศต่าง ๆ เช่น อังกฤษ ญี่ปุ่น และของไทย เป็นต้น รัฐบาลโดยรัฐสภาเป็นด้วย รัฐบาลจะมาจากการเลือกตั้งสมาชิกสภาผู้แทนราษฎรก่อน แล้วสมาชิกสภาผู้แทนราษฎรที่มีเสียงข้างมาก (Majority) จะมีโอกาสในการจัดตั้งรัฐบาล นับว่าเป็นการหด拢กันซึ่งอำนาจ (Fusion of Power) และเมื่อจัดตั้งรัฐบาลแล้วสภาผู้แทนราษฎรที่ยังมีอำนาจควบคุมรัฐบาลอยู่ด้วย การตั้ง กระทรวง ภารกิจ การเปิดการอภิปราย และการเป็นกรรมการสภา อย่างไรก็ตาม รัฐบาลก็กลับมี อำนาจเหนือสภาผู้แทนราษฎรอยู่ด้วยอำนาจการบุบสภา

1.3 รูปแบบของเทศบาลที่ใช้อยู่ในต่างประเทศ

รูปแบบของเทศบาลที่ใช้กันอยู่ในประเทศต่าง ๆ มีหลายรูปแบบ ส่วนมากจะ เป็นการจำลองมาจากรูปแบบของรัฐบาลในประเทศนั้น ๆ ที่สำคัญที่จะกล่าวถึงในที่นี้มีอยู่ 4 รูปแบบด้วยกัน (วิชัย วิรชันภิวารรณ. 2538 : 8-18) ดังนี้

1.3.1 เทศบาลแบบนายกเทศมนตรีและสภาเทศบาล (The Mayor Council Form) เป็นรูปแบบที่คณะผู้บริหาร คือ นายกเทศมนตรีและเทศมนตรีมาจากการเลือกตั้ง ทางอ้อม (Indirect Election) กล่าวคือ ประชาชนผู้มีสิทธิออกเสียงเลือกตั้งฝ่ายนิติบัญญัติ คือ สมาชิกสภาเทศบาล แล้วสมาชิกสภาเทศบาลจะเลือกฝ่ายบริหาร ซึ่งประกอบด้วย นายกเทศมนตรีและเทศมนตรีอีกหกคน อำนาจของฝ่ายบริหารกับฝ่ายนิติบัญญัติแยก จากกันไม่เด็ดขาดหรือไม่เคร่งครัด ฝ่ายนิติบัญญัติ หรือสภาเทศบาลสามารถตัดความ และ ตรวจสอบการบริหารงานของฝ่ายบริหาร ได้หลายกรณี เช่น การอนุมัติงบประมาณ การลงมติ ไม่ไว้วางใจ การแต่งตั้ง โยน้ายของฝ่ายบริหาร การตั้งกระทรวง การตรากฎหมายหรือระเบียบ ข้อบังคับและการสอนสวน หรือศึกษา กิจการเรื่องราวใด ๆ ที่อยู่ในอำนาจหน้าที่ของฝ่าย นิติบัญญัติ เป็นต้น

1.3.2 เทศบาลแบบนายกเทศมนตรีที่เข้มแข็งและสภาเทศบาล (The Strong Mayor-Council Form) เป็นแบบที่คณะผู้บริหารเทศบาล คือนายกเทศมนตรีและเทศมนตรีมา จากการเลือกตั้งทางอ้อม (Indirect Election) กล่าวคือ ประชาชนผู้มีสิทธิเลือกตั้งทำการเลือก สมาชิกเทศบาล เข้าไปปฏิบัติงานในสภาเทศบาล จากนั้นสมาชิกสภาเทศบาลก็จะเลือก

นายกเทศมนตรีและเทศมนตรีจากสماชิกสภากาชาดที่ได้รับการเลือกตั้งเข้ามา เพื่อไปทำหน้าที่เป็นฝ่ายบริหารสิ่งสำคัญของเทศบาลแบบนี้ก็คือ ตัวนายกเทศมนตรีมีอำนาจ มีความเชื่อมแข็งแกร่งมั่นคง อันจะส่งผลให้การบริหารงานท้องถิ่นคล่องตัวมากขึ้น

สำหรับอำนาจของนายกเทศมนตรีนี้ เป็นอำนาจตามกฎหมายและอำนาจในทางปฏิบัติที่สำคัญ เช่น อำนาจในการขับยึ้งเทศบาลญัตติที่เสนอโดยสภากาชาด นอกจากนี้ นายกเทศมนตรี ยังเป็นผู้แนะนำหรือเสนอนโยบาย มีอำนาจหน้าที่ในการแต่งตั้งและถอนคอดถอนเทศมนตรี หัวหน้ากองงานต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นหัวหน้าพนักงานดับเพลิง และพนักงานประเมินภาษี ในกรณีบริหารงานภายใต้เทศบาลภายใต้รูปแบบนี้ ถึงแม้ว่า พนักงานเทศบาลในหลาย ๆ เทศบาลจะเป็นสมาชิกของสหภาพแรงงานเทศบาล ซึ่งมีระเบียบเกี่ยวกับการปกป้องอายุการทำงาน(Tenure Protection) แต่ในหลาย ๆ เทศบาล พนักงานเทศบาลได้ตกลอยู่ภายใต้การอุปถัมภ์ของนายกเทศมนตรี นอกเหนือไปจากนี้ นายกเทศมนตรียังทำหน้าที่จัดเตรียมงบประมาณและเป็นผู้กำหนดอัตรางบประมาณ รายจ่ายและอัตราภาษีอีกด้วย ปัจจุบันเทศบาลในเมืองใหญ่ได้ก่อตั้งสำนักงบประมาณขึ้นเอง โดยขึ้นตรงแบบจากสำนักงานบริหารและงบประมาณ (The Office of Management and Budget) ของทำเนียบทราวา ประกอบกับลักษณะส่วนตัวของนายกเทศมนตรี เช่น เป็นผู้มีการมีผลประโยชน์ที่ต้องถือกับนายกเทศมนตรี ไม่ใช่ผู้ที่มีอำนาจและเชื่อมแข็งแกร่งมากขึ้นด้วย

1.3.3 เทศบาลแบบนายกเทศมนตรีที่ไม่เชื่อมแข็งแกร่งสภากาชาด (The Weak Mayor-council Form) เป็นแบบที่คณะผู้บริหารเทศบาล คือนายกเทศมนตรีและเทศมนตรีมาจากการเลือกตั้งทางอ้อมเจ่นเดียวกัน แต่ตัวนายกเทศมนตรีไม่มีอำนาจมากในการบริหารงาน ต้องถูกควบคุม โดยต้องได้รับเสียงสนับสนุนและฟังคำแนะนำจากสภากาชาด อันเป็นการปกครองท้องถิ่นแบบที่ต้องประนีประนอมกับสภากาชาด (The Compromise Type of Government) เมื่อเป็นเช่นนี้จึงมีส่วนสำคัญที่ทำให้การบริหารงานของนายกเทศมนตรีไม่คล่องตัวและนายกเทศมนตรีขาดความเชื่อมแข็งแกร่งไม่มั่นคง เทศบาลแบบนี้มีหลักการสำคัญที่ต้องการให้ฝ่ายบริหาร คือ คณะเทศมนตรีและฝ่ายนิติบัญญัติ คือ สภากาชาดร่วมมือกันทำงาน แต่ในทางปฏิบัติปัจจุบันที่เกิดขึ้น ก็คือ นายกเทศมนตรี ไม่อาจบริหารงานได้อย่างคล่องตัว เพราะต้องพะวงกับเสียงสนับสนุนของสภากาชาดตลอดเวลา นอกจากนี้แล้ว หลักการสำคัญอีกประการหนึ่งของการปกครองท้องถิ่น รูปนี้ก็คือ นายกเทศมนตรีต้องรับผิดชอบต่อสภากาชาด โดยสภากาชาดต้องไปรับผิดชอบต่อประชาชนที่เลือกตั้งอีกทอดหนึ่ง

1.3.4 เทศบาลแบบคณะกรรมการ (The commission form) เทศบาลแบบนี้เกย์

ได้รับความนิยมอย่างมากหลังจากนั้นจึงได้เปลี่ยนมาใช้แบบสภากเทศบาลและผู้จัดการเทศบาล (The Council Manager Form) เทศบาลแบบคณะกรรมการเริ่มใช้ครั้งแรกในปี ก.ศ. 1900 ที่ เมืองกัลเวสตัน นครรัฐเท็กซัส ประเทศสหรัฐอเมริกา โดยเมืองกัลเวสตันซึ่งเป็นเมืองอยู่ติดกับทะเล ได้ประสบอุทกภัยบ้านเรือนเสียหายและมีประชาชนเสียชีวิตเป็นจำนวนมาก ในช่วงเวลา นั้น เมืองกัลเวสตันใช้เทศบาลแบบนายกเทศมนตรีกับสภากเทศบาล แต่ก็ไม่อาจแก้ไขปัญหา ของเมืองได้ ดังนั้น เพื่อแก้ปัญหานี้อย่างรวดเร็ว สภากฎหมายรายถ้วนนครรัฐเท็กซัส ได้ออกกฎหมายยกเลิกเทศบาลเดิม และให้แต่งตั้งบุคคลขึ้นคณะหนึ่งเป็นคณะกรรมการ (Board of Commissioners) มีจำนวน 5 คน ให้คณะกรรมการนี้ทำหน้าที่บริหารให้เมืองกัลเวสตันกลับเข้าสู่สภาพเดิมความสำเร็จในการบริหารและซ่อมแซมเมืองกัลเวสตัน ทำให้เทศบาลแบบคณะกรรมการนี้ได้รับความนิยมแพร่หลายในเวลาต่อมาทั่วในสหรัฐอเมริกาและในประเทศต่าง ๆ โดยอีก 10 ปีต่อมา ในสหรัฐอเมริกามีเมืองที่ใช้เทศบาลแบบนี้มากถึง 108 แห่งปัจจุบัน เทศบาลแบบนี้ไม่เป็นที่นิยมมากนัก กระนั้นก็ตามเทศบาลแบบคณะกรรมการก็มีลักษณะที่น่าสนใจหลายประการ เช่น มีลักษณะคล้ายการปกครองท้องถิ่นขององค์กรภูมิในปัจจุบันและเป็นแบบที่มีการกระจายอำนาจจากว่าเทศบาลแบบนายกเทศมนตรีและสภากเทศบาล และแบบสภากเทศบาลและผู้จัดการเทศบาล คณะกรรมการของเทศบาลแบบนี้ได้รับการเลือกตั้งโดยตรงจากประชาชนในท้องถิ่น มีระยะเวลาในการดำรงตำแหน่งและได้รับเงินเดือน คณะกรรมการโดยทั่วไปจะมีจำนวน 3-7 คน โดยทำหน้าที่เป็นประธาน 1 คน ซึ่งคล้ายกับนายกเทศมนตรี (The Mayor) แต่อำนาจในการบริหารอยู่ที่คณะกรรมการ

คณะกรรมการออกกฎหมายอ่านจากหน้าที่ด้านนิติบัญญัติ คือ ตราเทศบัญญัติ และกำหนดนโยบายแล้ว ยังมีอำนาจหน้าที่บริหารอีกด้วย ในด้านบริหารคณะกรรมการแต่ละคนทำหน้าที่บริหารงานประจำของหน่วยงานต่าง ๆ ภายในเทศบาล ดังนั้น คณะกรรมการจึงเป็นที่นักการเมืองและนักบริหารในเวลาเดียวกัน เทศบาลแบบนี้กล่าวกันว่าเป็นเทศบาลแบบที่มีการกระจายอำนาจ โดยมีการแบ่งส่วนหรือแบ่งอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบให้คณะกรรมการแต่ละคน กล่าวได้ว่าเทศบาลแบบนี้ได้นำหรือเลียนแบบระบบการจัดองค์กรและวิธีการบริหารงานแบบธุรกิจเอกชนบางส่วน เช่นเดียวกับเทศบาลแบบสภากเทศบาลและผู้จัดการเทศบาล จึงทำให้การบริหารงานเกิดความคล่องตัว รวดเร็ว รวมทั้งประหยัด เพราะมีผู้บริหารจำนวนน้อยในเวลาเดียวกัน เทศบาลแบบคณะกรรมการ ก็มีข้อเสียบางประการ เช่น การรวมอำนาจด้านบริหารและนิติบัญญัติไว้ที่คณะกรรมการ อาจเกิดการใช้อำนาจในทาง

นิชอนได้จ่าย เนื่องจาก การไม่มีการถ่วงดุลอำนาจ ไม่เพียงแต่เท่านั้น ยังไม่มีหลักประกันว่า ผู้ได้รับเลือกตั้งเข้ามายเป็นคณะกรรมการจะมีความสามารถในการปฏิบัติหน้าที่ได้อย่างแท้จริง ข้อเสียอีกประการหนึ่ง ก็คือ คณะกรรมการแต่ละคนมุ่งสนใจงานในส่วนที่ตนเองมีหน้าที่รับผิดชอบหลัก ทำให้ขาดความสนใจปัญหาส่วนร่วมและเกิดความขัดแย้งกัน ได้จ่าย เนื่องจากแต่ละคนมาจากการเลือกตั้ง เมื่อเกิดความขัดแย้งกันก็มักจะอ้างว่าตัวเองได้รับมอบอำนาจมาจากประชาชน ตัวอย่างเทศบาลนครที่ใช้การ บริหารงานแบบคณะกรรมการนี้ ได้แก่ เทศบาลนครทัลชา มลรัฐ โอดคลา โรมานา เทศบาลนครเมืองฟิล มลรัฐเทนเนสซี เทศบาลนครพอทแวนด์ มลรัฐออริกอน และเทศบาลนครเซนต์ปอล มลรัฐมินนิโซตาเป็นต้น

1.3.5 เทศบาลแบบสภากเทศบาลและผู้จัดการเทศบาล (The Council Manager Form) หรือในบางครั้งเรียกว่า เทศบาลแบบผู้จัดการเทศบาล (The City Manager Form) เทศบาลแบบนี้ได้เกิดขึ้นในปี ค.ศ. 1909 ที่เมืองสตอต顿ตัน มลรัฐแวร์จิเนีย ในช่วงก่อน สองรุ่น โลกรึ่งที่หนึ่งสาระสำคัญของเทศบาลแบบนี้ ก็คือมีการเลือกตั้งสมาชิกสภา (Council) หรือสภากเทศบาลก่อนแล้วสภากเทศบาลไปจัดหาและว่าจ้างบุคคลที่มีความสามารถในการบริหารเมืองมาเป็นผู้จัดการเมือง(City Manager) หรือเรียกว่า ผู้จัดการเทศบาล โดยผู้จัดการเทศบาลอยู่ในการควบคุมดูแลของสภากเทศบาล และเมื่อได้ก็ตามที่ผู้จัดการเทศบาลมิได้ปฏิบัติงานให้เป็นไปตามความต้องการของสภากเทศบาลแล้ว สภากเทศบาลก็อาจจะลงมติอดถอนหรือเลิกจ้างผู้จัดการเทศบาล ให้สำหรับสภากเทศบาลจะมีประธานสภากเทศบาลเป็นหัวหน้า ซึ่งเรียกว่า นายกเทศมนตรี (The Mayor) โดยทำหน้าที่เป็นประธานในการประชุมและในพิธีการต่าง ๆ (Ceremonial Head) แต่ไม่มีอำนาจบริหารงานเทศบาลเทศบาลแบบสภากเทศบาลและผู้จัดการเทศบาลนี้ มีวัตถุประสงค์เพื่อเน้นประสิทธิภาพในการบริหารงานเป็นหลัก และเน้นวิธีบริหารงานแบบธุรกิจเอกชน โดยว่าจ้างผู้บริหารที่มีความรู้ความเชี่ยวชาญหรือเป็นมืออาชีพ (Professional) ที่เป็นกลางมาบริหารงาน โดยเฉพาะอย่างยิ่งในท้องถิ่นที่มีความเจริญทางด้านเศรษฐกิจและอุดหนุนรัฐ ยิ่งไปกว่านั้น การนำเอาเทศบาลแบบสภากเทศบาลและผู้จัดการมาใช้ ยังมุ่งหวังที่จะขับบรรดาเจ้าหน้าที่ที่อาศัยอิทธิพลทางการเมืองหนุนหลังให้หมดไป จากเทศบาล รวมถึงขัดการเล่นพรรคเล่นพวกและขัดความขัดแย้งระหว่างส่วนต่าง ๆ ในเทศบาลด้วย อาจกล่าวได้ว่าเทศบาลแบบนี้มีวัตถุการมาจากการนำเทศบาลแบบคณะกรรมการ

1.3.6 เทศบาลแบบผู้บริหารหรือนายกเทศมนตรีมาจากการเลือกตั้งโดยตรงของประชาชน (The Direct Election and Strong Executive Form) เทศบาลแบบนี้มีหลักการสำคัญที่

ต้องการให้ฝ่ายบริหารมีความเข้มแข็งในการบริหารงาน โดยให้ประชาชนเป็นผู้เลือกผู้บริหาร หรือนายกเทศมนตรีโดยตรง เพื่อให้เข้ามาเป็นฝ่ายบริหารทำให้ผู้บริหารหรือนายกเทศมนตรีไม่ต้องได้รับคะแนนเสียงสนับสนุนจากสภาเทศบาลหรือสมาชิกสภาเทศบาล และสภาเทศบาล ก็ไม่อาจลงมติไม่ไว้วางใจหรือให้นายกเทศมนตรีออกจากตำแหน่งได้โดยง่าย เพราะทั้งตัวนายกเทศมนตรีและสภาเทศบาลต่างก็ถือว่าตนได้รับการเลือกตั้งมาจากประชาชนโดยตรง จึงต้องรับผิดชอบต่อประชาชนโดยตรงเท่านั้น นายกเทศมนตรีหรือฝ่ายบริหาร ทำหน้าที่บริหารท้องถิ่นตามโครงการและงานประมาณที่สภากำชับ ได้อันมัติ ส่วนสภากำชับถือว่าผู้บริหารท้องถิ่นนั้นนิิตินัยสูติ คือ ออกกฎหมายข้อบังคับ และอนุมัติงบประมาณของท้องถิ่น

สิ่งสำคัญของเทศบาลแบบนี้คือ นายกเทศมนตรีจะต้องมาจากการเลือกตั้งของประชาชนโดยตรง (Direct Election) และนายกเทศมนตรีมีอำนาจในการบริหารงานมาก มีความเข้มแข็ง (Strong Executive) อำนาจของฝ่ายบริหารและฝ่ายนิติบัญญัติแยกออกจากกัน อย่างเด็ดขาดหรืออย่างเคร่งครัด ฝ่ายบริหารไม่ต้องตอบกระทู้ ไม่มีการเสนอญัตติ และไม่มีอำนาจยุบสภาเทศบาลในเวลาเดียวกันฝ่ายนิติบัญญัติหรือสภาเทศบาลก็ไม่มีอำนาจตัดตอน หัวหน้าฝ่ายบริหาร หรือนายกเทศมนตรีออกจากตำแหน่งด้วยการแสดงความไม่ไว้วางใจ เป็นต้น กล่าวได้ว่าเทศบาลแบบนี้ได้จำลองการปกครองระบบประธานาธิบดี (The Presidential System) ซึ่งใช้อยู่ในประเทศสหรัฐอเมริกามาใช้ โดยฝ่ายบริหารมาจากการเลือกตั้งโดยตรงและมีความเข้มแข็ง เทศบาลแบบนี้ประเทศไทยปั้นได้นำไปใช้ในหน่วยการปกครองท้องถิ่นของตน (ประยุทธ์ แหงทองคำ. 2526 : 60 -61)

โดยสรุปรูปแบบการเลือกตั้งนายกเทศมนตรีโดยตรง คือ รูปแบบเทศบาลแบบผู้บริหารหรือนายกเทศมนตรีมาจากการเลือกตั้งโดยตรงและสภาเทศบาล (The Direct Election and Strong Executive Form) มีลักษณะคล้ายคลึงกับรูปแบบการปกครองประเทศรูปแบบประธานาธิบดี (Presidential Government)

โภวิท พวงงาม (2546 : 144-146) มีความเห็นว่า เหตุที่ต้องมีการเลือกผู้บริหาร ห้องถิ่นโดยตรง เพราะมีความจำเป็นหลายประการ เป็นดังนี้ว่า

1. โครงสร้างของเทศบาลไม่เอื้ออำนวยต่ออำนาจการบริหาร เพราะคณะกรรมการผู้บริหาร (นายกเทศมนตรีและเทศมนตรี) ต้องขึ้นอยู่กับเสียงสนับสนุนของสมาชิกสภาเทศบาล
2. เป็นการแก้ไขปัญหาที่ทำให้การบริหารองค์กรมีประสิทธิภาพเป็นที่เชื่อถือ ศรัทธาของประชาชนที่ต้องได้รับการตอบสนองและแก้ไขปัญหาความเดือดร้อน

3. จะไม่เป็นเหมือนระบบประชานาธิบดี เพราะไม่ได้แยกความสัมพันธ์กับฝ่ายสถาปัตยเด็ขาด ยังมีความสัมพันธ์ในลักษณะความรับผิดชอบร่วมกันคล้ายกรุงเทพมหานคร เพราะหากเกิดความขัดแย้งจะนำไปสู่การยุบสภานายกเทศมนตรีต้องออกจากตำแหน่งด้วยข้อเสนอทางออกของการเสริมสร้างองค์กรปกครองท้องถิ่นเข้มแข็งส่วนหนึ่งมองว่าการเลือกตั้งผู้บริหารโดยตรงจากประชาชนจะเป็นเครื่องหมายของมิติใหม่ที่ประชาชนสามารถเข้ามามีส่วนร่วมเลือกผู้บริหารโดยตรงสามารถตรวจสอบ กำกับ ติดตามนโยบาย ความรับผิดชอบต่อประชาชน และท้องถิ่นมากขึ้น ซึ่งจะสามารถสร้างความเป็นประชาสังคม (Civil Society)

สรุปได้ว่า การเลือกตั้งนายกเทศมนตรีโดยตรงของประชาชน จะทำให้ประชาชน มีทางเลือกในการเลือกผู้บริหารท้องถิ่นของตนเอง มีส่วนร่วมในการปกครองท้องถิ่นและ ควบคุมการบริหารเทศบาล ได้ใกล้ชิดยิ่งขึ้น นายกเทศมนตรีจะมีความคล่องตัวในการบริหาร สามารถจัดบริการสาธารณูปโภคตามอำนาจหน้าที่ได้อย่างมีประสิทธิภาพ มีความมั่นคงในตำแหน่ง หน้าที่ไม่ต้องccbหงับหงับกับเสียงสนับสนุนในสภาก รวมทั้งเป็นการแบ่งแยกอำนาจฝ่ายบริหาร ออกจากฝ่ายนิติบัญญัติอย่างชัดเจน จึงต่างทำหน้าที่ของแต่ละฝ่ายได้เต็มที่

1.4 การปกครองท้องถิ่นในรูปแบบเทศบาลที่ใช้อยู่ในประเทศไทย

ชูวงศ์ ฉายบุตร (2539 : 121) กล่าวไว้ว่า ในปี พ.ศ. 2473 พระบาทสมเด็จพระปรมเกล้าเจ้าอยู่หัว ทรงจัดการปกครองท้องถิ่นในรูปแบบเทศบาลขึ้น โดยที่ กระทรวงมหาดไทยได้ทูลเกล้าถวายแผนการ โครงการพร้อมด้วยร่างกฎหมายที่ทำสำเร็จ เรียบร้อยแล้วเพื่อทรงพิจารณา พระองค์ฯ ได้ทรงนาเข้าไปศึกษาในที่ประชุมเสนาบดีซึ่งที่ประชุมไม่เห็นด้วยโดยให้เหตุผลว่าระบบใหม่นี้เป็นของดี แต่เมื่อพระราชทานไปยังรายอุตรที่ยังไม่เข้าใจระบบดังกล่าว ผลดีก็จะไม่เกิดขึ้นกลับถูกปฏิเสธ จึงจะเกิดผลดีตามที่พระองค์ฯ ประโคนา และอีกประการหนึ่ง การพระราชทานสิทธิแก่ประชาชนอยู่ในที่ทั้งที่เดียวไม่เป็นการเหมาะสม ควรแก้ไขให้อยู่เป็นอย่างไป อย่างไรก็ตามพระองค์ทรงทราบว่าการจัดการปกครองแบบเทศบาลจะเป็นการให้การศึกษาแก่ประชาชนในการที่จะก้าวไปสู่การปกครองแบบประชาธิปไตย

กระทรวงมหาดไทยได้กำหนดหลักเกณฑ์การจัดตั้งเทศบาลตามลักษณะที่ต้องการ ดังนี้ (2539 : 125)

1. เทศบาลตำบล มีหลักเกณฑ์ดังนี้

- 1.1 มีรายได้จริงโดยไม่รวมเงินอุดหนุนในปีงบประมาณที่ผ่านมา ตั้งแต่ 12,000,000 บาท ขึ้นไป
 - 1.2 มีประชากรตั้งแต่ 7,000 คนขึ้นไป
 - 1.3 ความหนาแน่นของประชากรตั้งแต่ 1,500 คนต่อหนึ่งตารางกิโลเมตรขึ้นไป
 - 1.4 ได้รับความเห็นชอบจากรายภูรในท้องถิ่นนั้น
2. เทศบาลเมือง มีหลักเกณฑ์การจัดตั้ง ดังนี้
 - 2.1 ท้องที่ที่เป็นที่ตั้งศาลากลางจังหวัดทุกแห่ง ให้ยกฐานะเป็นเทศบาลเมืองได้ โดยไม่ต้องพิจารณาถึงหลักเกณฑ์อื่น ๆ ประกอบ
 - 2.2 ส่วนท้องที่ที่มิใช่เป็นที่ตั้งศาลากลางจังหวัดจะยกฐานะเป็นเทศบาลเมือง ต้อง ประกอบด้วยหลักเกณฑ์ ดังนี้
 - 2.2.1 เป็นท้องที่ที่มีพื้นเมืองตั้งแต่ 10,000 คนขึ้นไป
 - 2.2.2 รายภูรอยู่กันหนาแน่น ไม่ต่ำกว่า 3,000 คนต่อหนึ่งตารางกิโลเมตร
 - 2.2.3 มีรายได้พอกแก่การปฏิบัติหน้าที่อันต้องทำตามที่กฎหมายกำหนดไว้
 - 2.2.4 มีพระราชบัญญัติยกฐานะเป็นเทศบาลเมือง
 3. เทศบาลนคร มีหลักเกณฑ์การจัดตั้ง ดังนี้
 - 3.1 เป็นท้องที่ที่มีพื้นเมืองตั้งแต่ 50,000 คนขึ้นไป
 - 3.2 รายภูรอยู่กันหนาแน่น ไม่ต่ำกว่า 3,000 คนต่อหนึ่งตารางกิโลเมตร
 - 3.3 มีรายได้พอกแก่การปฏิบัติหน้าที่อันต้องทำตามที่กฎหมายกำหนดไว้
 - 3.4 มีพระราชบัญญัติยกฐานะเป็นเทศบาลนคร

1.5 โครงสร้างของเทศบาล

ตามพระราชบัญญัติเทศบาล พ.ศ. 2496 ได้แบ่งโครงสร้างของเทศบาลออกเป็น 2 ส่วนคือ สถาบันเทศบาล และคณะกรรมการ สำหรับการปฏิบัติงานตามหน้าที่ของเทศบาลแล้วจะ มีโครงสร้างเพิ่มขึ้นอีกหนึ่งส่วน คือ พนักงานเทศบาล

1.5.1 สถาบันเทศบาล ประกอบด้วยสมาชิก ดังนี้

- 1) สถาบันเทศบาลตำบล มีสมาชิก 12 คน
- 2) สถาบันเทศบาลเมือง มีสมาชิก 18 คน
- 3) สถาบันเทศบาลนคร มีสมาชิก 24 คน

สถานศึกษามีประธานสภา 1 คน และรองประธานสภาอีก 1 คน ซึ่งผู้ว่าราชการจังหวัดแต่งตั้งตามที่สมาชิกสภามีมติเลือก

1.5.2 คณะเทศมนตรีมีอำนาจในการบริหารเทศบาล ประกอบด้วยนายกเทศมนตรีและเทศมนตรี 2-4 คน ตามฐานะของเทศบาล กล่าวคือ

- 1) เทศบาลเมืองและเทศบาลตำบลมีเทศมนตรีได้ 2 คน
- 2) เทศบาลนครมีเทศมนตรีได้ 4 คน

1.5.3 พนักงานเทศบาล

พนักงานเป็นเข้าหน้าที่ท้องถิ่นของเทศบาลที่ปฏิบัติหน้าที่อันเป็นภารกิจประจำของสำนักงานซึ่งมีความเกี่ยวพันใกล้ชิดกับประชาชนเพราะหน้าที่ของเทศบาลต้องติดต่อ กับประชาชนตั้งแต่เกิดจนตาย มีปลัดเทศบาลเป็นหัวหน้าปักธงบัญชาหน้าที่งานเทศบาล รองจากนายกเทศมนตรี

สรุปได้ว่า การปักธงท้องถิ่นเป็นหน่วยงานที่ส่งเสริมให้ท้องถิ่นได้มีอิสระในการปกครองตนเอง มีส่วนร่วมในทางบริหาร มีสิทธิในการปกครองกันเอง อันเป็นรากฐาน และวิถีทางของการปกครองตามระบบประชาธิปไตยสอดคล้องกับนโยบายการกระจายอำนาจของรัฐที่ต้องการให้กระจายอำนาจจากส่วนกลาง เป็นยังท้องถิ่น ทำให้ประชาชนในท้องถิ่นได้ทำกิจกรรมต่างๆ ได้ โดยมีความเป็นอิสระปลอดจากการขึ้นนำจากรัฐบาล ตอบสนองความต้องการของประชาชนในท้องถิ่น แต่ทั้งนี้ในด้านนโยบายที่สำคัญยังคงต้องยึดหลักตามแนวโน้มนโยบายแห่งรัฐ เช่น นโยบายการเงินการคลัง นโยบายการป้องกันประเทศ เป็นต้น ซึ่งผู้ศึกษาได้นำแนวคิดเกี่ยวกับองค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นมาปรับใช้ในการศึกษาครั้งนี้ในประเด็นของโครงสร้างของเทศบาลตำบล และอำนาจหน้าที่ในการจัดการเทศบาลตำบล เพื่อศึกษาว่ามีปัจจัยทางการจัดการด้านใดบ้างที่มีความสัมพันธ์กับความพึงพอใจเกี่ยวกับองค์ประกอบคุณภาพบริการด้านงบประมาณของเทศบาลตำบลดินคำ

2. เทศบาลตำบลดินคำ อำเภอจังหาร จังหวัดร้อยเอ็ด

ตำบลดินคำ เป็นตำบลที่ตั้งอยู่ริมฝั่งแม่น้ำซี บริเวณด้านน้ำเป็นที่ตั้งของหมู่บ้าน ในหมู่บ้านมีบ่อคินคำ ซึ่งเป็นคินเหนือบ้านเนื้อจะอีกด้วยปืนภานะ เวลาดำเนินไปเพาไฟจะมีกินหอม จึงเรียกหมู่บ้านนี้ว่า “บ้านคินคำ” และมีล้าน้ำซีไหลผ่าน มีความอุดมสมบูรณ์จึงได้สมญานามว่า คินคำน้ำซุ่ม เป็นนามของตำบลคินคำราบเทาทุกวันนี้

เทศบาลตำบลคินคำ ตั้งอยู่ทางตะวันออกเฉียงเหนือ ระยะทาง 12 กิโลเมตร

จากอำเภอจังหาร จังหวัดร้อยเอ็ด (เทศบาลตำบลคินคำ. 2552 : 5)

1. ทิศเหนือ ใจกลางน้ำมีชี ตำบลเจ้าท่า อําเภออมลากาสัย จังหวัดกาฬสินธุ์
2. ทิศใต้ ใจดินพื้นที่ ตำบลแสนชาติ ตำบลป่าฝ่า อําเภอจังหาร จังหวัดร้อยเอ็ด
3. ทิศตะวันออก ใจดินพื้นที่ ตำบลเชียงขวัญ อําเภอเชียงขวัญ จังหวัดร้อยเอ็ด
4. ทิศตะวันตก ใจดินพื้นที่ ตำบลแสนชาติ อําเภอจังหาร จังหวัดร้อยเอ็ด

เทศบาลตำบลคินคำ มีเนื้อที่ในความรับผิดชอบ 31.15 ตารางกิโลเมตรลักษณะภูมิประเทศ พื้นที่ส่วนใหญ่เป็นที่ราบ ลาดเอียงลงสู่แม่น้ำชี ซึ่งอยู่ทิศเหนือ เทศบาลตำบลคินคำ มีลักษณะการปักครอง คือจัดตั้งเป็นเทศบาลตำบลตามประกาศกระทรวงมหาดไทย ลงวันที่ 16 เดือน กรกฎาคม พ.ศ. 2551

เทศบาลตำบลคินคำ มีจำนวนหมู่บ้านในเขตปักครองของเทศบาลตำบลคินคำ 17 หมู่บ้าน มีประชากรรวมทั้งสิ้น 7,429 คน แยกเป็น ชาย 3,715 คน หญิง 3,714 คน มีความหนาแน่นโดยเฉลี่ย 251 คน/ตารางกิโลเมตร

โดยสรุปแล้วเทศบาลตำบลคินคำ อําเภอจังหาร จังหวัดร้อยเอ็ด มีฐานะเป็นเทศบาล ตำบล เป็นหน่วยงานบริหารราชการส่วนท้องถิ่นหนึ่งของประเทศไทย มีฐานะเป็นนิติบุคคล และได้รับการจัดสรรงบประมาณจากรัฐบาลประเทศไทย จัดสรรงบประมาณประจำปีเพื่อพัฒนาท้องถิ่น จำนวนหน้าที่ จึงมีหน้าที่ส่วนหนึ่งที่สำคัญคือ จัดสรรงบประมาณประจำปีเพื่อพัฒนาท้องถิ่น ในเขตเทศบาลตำบลคินคำ ผู้ศึกษาจึงได้นำประเด็นของงบประมาณมาศึกษาว่าเทศบาลตำบลคินคำ มีคุณภาพนวัตกรรมด้านงบประมาณในรูปแบบใด เพาะระบบประมาณของเทศบาลตำบลคินคำ แก่ความไม่สมดุลระหว่างงบประมาณที่ได้รับกับประมาณการรายได้ ซึ่งตั้งประมาณการรับไว้กินจริง ทำให้รายรับจริงน้อยกว่าประมาณการ ส่งผลให้เกิดปริมาณเงินทุนเพื่อผลิตบริการสาธารณะแก่ประชาชนในท้องถิ่น ไม่เพียงพอต่อความต้องการของประชาชน

3. การคลังส่วนท้องถิ่น

การคลังส่วนท้องถิ่นเกี่ยวข้องกับรายได้ขององค์กรปักครองส่วนท้องถิ่น ใน การศึกษาระบบที่ ผู้ศึกษาได้ศึกษารายละเอียดเกี่ยวกับ ทฤษฎี และแนวคิด ดังนี้

3.1 ทฤษฎีเกี่ยวกับการบริหารงานการคลังและงบประมาณ

พนน พินกร ณ อุษยา (2532 : 15) กล่าวว่า การบริหารงานคลังในระดับชุมชน (Micro Approach) หมายถึง การบริหารคือ การจัดการเกี่ยวกับกิจกรรมทางการคลังในด้านต่าง ๆ ให้เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ (Efficiency) และประสิทธิผล (Effectiveness) มากที่สุด โดยอาจจะต้องวิเคราะห์ถึงประเด็น หรือตัวแปรทางการบริหารต่าง ๆ เช่น การจัดการองค์การ การวางแผนงานการกำหนดนโยบาย การอำนวยการ การประสานงาน ระบบรายงาน การตรวจสอบความคุณ และ ติดตามประเมินผล รวมถึงกระบวนการตัดสินใจและระบบ ข้อมูลของหน่วยงานที่รับผิดชอบในด้านต่าง ๆ เพื่อหาข้อสรุปในประเด็นปัญหาแต่ละเรื่องและหาแนวทางในการแก้ปัญหา ได้แก่ การบริหารงบประมาณแผ่นดิน การบริหารการจัดเก็บภาษี การบริหารหนี้สาธารณะ การบริหารเงินคลังการบริหารเงินกองงบประมาณ การบริหารเงินทุนหมุนเวียน และกองทุนพิเศษ การบริหารการประเมินผล การบริหารทรัพย์สิน และการบริหารพัสดุ เป็นต้น

การบริหารงานคลังรัฐบาลมีความเกี่ยวข้องกับการดำเนินกิจกรรมทางเศรษฐกิจ การเมืองของรัฐบาล การคลังมีวิวัฒนาการมาข้านาน ซึ่งอาจจะมีกำหนดมาตั้งแต่รัฐบาลเริ่มนี้ ความจำเป็นที่จะต้องหาแหล่งเงินมาเพื่อเป็นรายได้ในการดำเนินกิจกรรมทางเศรษฐกิจ นอกจากนี้การบริหารงานคลังรัฐบาลยังมีความสำคัญต่อนักคลังที่อยู่อาศัยในระบบเศรษฐกิจแต่ละบุคคลด้วย เพราะรัฐบาลรวมทั้งนักบริหารในระบบราชการมีหน้าที่ตอบสนองความต้องการของส่วนรวม ถ้ารัฐบาลกำหนดนโยบายการคลังและการบริหารงานคลังเพื่อสนับสนุนความต้องการของประชาชนแล้ว ความเจริญก่อการเจริญไปอย่างทั่วถึง ก่อให้เกิดการพัฒนาเศรษฐกิจโดยรวมของประเทศ

การกระจายอำนาจการคลังยุคโภคภัตตน์ มีนักวิเคราะห์การเงินการคลังภาครัฐหลายคนยึดถือแนวความคิดที่ว่ารัฐบาลระดับใด (รัฐบาลระดับชาติ รัฐบาลท้องถิ่น) เก็บภาษีอากรได้เท่าใดก็ให้ถือเป็นรายได้ของรัฐบาลระดับนั้น เช่น รัฐบาลระดับชาติเก็บภาษีศุลกากร ภาษีมูลค่าเพิ่ม ภาษีสรรพสามิต ภาษีเงินได้บุคคลธรรมดาและนิติบุคคล ฯลฯ ที่เมื่อวันเป็นรายได้ของรัฐบาลระดับชาติ และไม่ใช่ของรัฐบาลท้องถิ่น ซึ่งรัฐบาลระดับชาติสามารถนำไปใช้จ่ายในกิจกรรมของรัฐบาลเท่านั้น ส่วนรัฐบาลท้องถิ่นจะจัดทำกิจกรรมอะไรก็ต้องหาเงินมาใช้เอง (คือต้องเก็บภาษีมาใช้จ่ายเอง) จะหวังพึ่งภาษีที่รัฐบาลกลางเก็บย่อมไม่ถูกต้องหลักการบริหารงานคลังภาครัฐ รัฐบาลทุกระดับจะต้องบริหารระบบเศรษฐกิจและจัดการทางการคลังร่วมกันเพื่อระบบเศรษฐกิจของประเทศและชุมชน ย่อมสามารถปรับตัวเข้าสู่

ระบบเศรษฐกิจโลกได้ การใช้วิธีแบ่งเขตแบ่งเรา ต่างคนต่างทำเห็นที่เคยปฏิบัติตามแต่ก่อนนั้น ย่อมไม่สามารถก้าวทันโลกได้

แนวความคิดที่ถูกต้องนั้น ควรแยกเรื่องการกระจายอำนาจทางการเมืองการปกครอง ออกจากเรื่องการบริหารการจัดเก็บภาษีให้ชัดเจน เพราะสองเรื่องนี้ไม่จำเป็นต้องไปด้วยกันได้ ในทุกกรณีในการวางแผนการบริหารการจัดเก็บภาษี หรือกล่าวอีกนัยหนึ่งการแบ่งหน้าที่ใน การจัดเก็บภาษีระหว่างรัฐบาลกลางกับรัฐบาลท้องถิ่นนั้น จะต้องคำนึงถึงความสะดวก ความเป็นธรรม ความประหยัด และมีประสิทธิภาพในการจัดเก็บภาษี นอกจากนั้นภาษีบาง ประเภทยังอาจถูกใช้เป็น เครื่องมือในการดำเนินนโยบายทางเศรษฐกิจ ในระดับมหาภาค (เช่น ส่งเสริมการลงทุน ส่งเสริมการส่งออก รักษาสถิติรายภาพทางเศรษฐกิจ ฯลฯ เป็นต้น) ในขณะที่ เป็นเครื่องมือหารายได้เข้ารัฐไป พร้อมๆ กัน ดังนั้นภาษีบางชนิดจึงต้องให้รัฐบาลระดับชาติ เป็นผู้จัดการรัฐบาลระดับท้องถิ่นเก็บไม่ได้ เพราะจะเกิดความยุ่งยากและมีปัญหาหลายอย่าง ตามมา ในทำนองเดียวกันอาจมีภาษีบางประเภท ที่หน่วยงานปกครองท้องถิ่นสามารถจัดเก็บ ได้ผลดีกว่า ประหยัดกว่า และถูกต้องมากกว่าให้รัฐบาลกลางจัดเก็บ แต่เงินที่ได้จากการเก็บภาษีอาจกระทั่งไป (General tax) ไม่ว่ารัฐบาลระดับไหนเป็นผู้จัดการควรถือเป็นรายได้ของรัฐ ทั้งถิ่น เงินเหล่านี้มาจากแหล่งเดียวกัน คือ จากประชาชนท้องถิ่นต่าง ๆ ซึ่งเป็นผู้รับภาระภาษี (ยกเว้นภาษีบางประเภทที่สามารถผลักภาระไปยังผู้บริโภคในแต่ละประเภท) ส่วนประเด็น ที่ว่ารัฐบาลระดับไหนควรมีสิทธิ์ที่จะใช้เงินเหล่านี้มากน้อยเท่าใดนั้น ย่อมขึ้นอยู่กับ ภารกิจของ รัฐบาลแต่ระดับ ที่ไหนมีภารกิจมากก็ต้องใช้เงินมากตามสัดส่วนที่จำเป็น

อย่างไรก็ตาม โดยประเทศญี่ปุ่นในนานาประเทศนั้น รัฐบาลมักอนุญาตให้ห้องถิ่น จัดเก็บภาษีทั่วไปบางประเภท และสามารถนำไปใช้จ่ายในการดำเนินกิจกรรมของห้องถิ่นได้ โดยตรงซึ่งทำให้ห้องถิ่นสามารถวางแผนการเงินการคลังของห้องถิ่นได้ทั้งระบบ (ทั้งด้าน รายได้และรายจ่าย) นอกจากนั้นรัฐบาลท้องถิ่นในบางประเทศอาจเก็บภาษีบางประเภทเพิ่ม การพิเศษ (Special Tax)

3.2 แนวคิดเกี่ยวกับการคลังส่วนท้องถิ่น

ศึกษาด้านการคลังหน่วยได้ตามมักให้ความสนใจและให้ความสำคัญอย่างยิ่งกับ ฐานะรายได้ ฐานะรายจ่าย และความสามารถในการใช้จ่ายตามข้อผูกพันในอนาคต ขณะนี้จึง กล่าวได้ว่าสมรรถนะทางการคลัง(Financial capability) หน่วยการปกครองส่วนท้องถิ่นก็คือ “สมรรถนะในการจัดหารายได้และสร้างประสิทธิภาพลดลงประสิทธิผลในการใช้จ่าย”

จากความหมายข้างต้นที่น่าพิจารณา ดังนี้ (ไตรรัตน์ โภคพลากรณ์. 2547 : 13-23)

3.2.1 เกี่ยวข้องกับรายได้ เมื่อจากองค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นมีภารกิจที่จะต้องปฏิบัติโดยการผลิตสินค้าและบริการสาธารณะ เพื่อตอบสนองความต้องการของประชาชน องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นจำเป็นจะต้องจัดหารายได้มาในลักษณะต่าง ๆ ประเด็นที่น่าสนใจคือ “จะหารายได้มาจากไหน” เพราะในการจัดหารายได้จะต้องสัมพันธ์กับด้านภาษี ซึ่งเท่ากับจะต้องเคลื่อนย้ายทรัพยากรจากประชาชนมาสู่องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น ก็จะเป็นผลให้ประชาชนในท้องถิ่นมีทรัพยากรลดน้อยลง เป็นประเด็นที่ตามต่อไปว่า เมื่อประชาชนมีทรัพยากรลดน้อยลงแล้ว ประชาชนจะยินยอมและยินดีเสียสละหรือไม่

3.2.2 เกี่ยวข้องกับรายจ่าย การท่องเที่ยองค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นมีภารกิจที่จะต้องผลิตสินค้าและบริการสาธารณะต่าง ๆ ทั้งทางด้านการให้การศึกษา การบริการสาธารณสุข สาธารณูปโภค และอื่น ๆ การให้บริการดังกล่าวจะต้องใช้ต้นทุนหรืองบประมาณ เพื่อตอบสนองความต้องการของประชาชน องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นย่อมจะต้องศึกษาหาความต้องการที่แท้จริงของประชาชนในท้องถิ่น และจัดสรรทรัพยากรเพื่อผลิตสินค้าและบริการให้สอดคล้องกับความต้องการ อันจะทำให้ประชาชนรู้สึกว่าเมื่อเสียภาษีให้กับรัฐบาลหรือรัฐบาลท้องถิ่นแล้ว คงกราบกรุ่นส่วนท้องถิ่นได้ด้วยการ ตอบสนองความต้องการ ได้อย่างดีเยี่ยม ประชาชนก็จะยอมที่จะเสียสละทรัพยากรของตน ได้อย่างเต็มใจ

3.2.3 การจัดการ ซึ่งเกี่ยวข้องทั้งการจัดการเพื่อให้มีรายได้จำนวนมากที่สุด โดยใช้จ่ายงบประมาณน้อยที่สุด นั้นคือประสิทธิภาพ (Efficiency) และเมื่อมีการใช้จ่ายสามารถตอบสนองความต้องการของประชาชนนั้นคือ ประสิทธิผล (Effectiveness) การดำเนินการเพื่อให้ได้ทั้งประสิทธิภาพ และประสิทธิผลก็จะต้องอาศัยกลไก บุคลากร กลยุทธ์ และอื่น ๆ ให้เหมาะสมสอดคล้องกับบริบทของท้องถิ่นแต่ละแห่ง

จิระ ประทีป (2548 : 234) ได้กล่าวถึงความสำคัญของการบริหารการคลังส่วนท้องถิ่นว่า การบริหารการคลังส่วนท้องถิ่นจะทำหน้าที่เฉพาะในกิจการที่เกี่ยวข้องกับการจัดหารายได้การบริหารรายจ่าย และการจัดบริการสาธารณะในท้องถิ่น การบริหารท้องถิ่นจึงมีความสำคัญ ดังนี้

1. ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการจัดสรรงบริการสาธารณะบางประการและสามารถตอบสนองความต้องการของประชาชนในพื้นที่ได้อย่างดี เพื่ององค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นย่อมทราบความต้องการของประชาชนในท้องถิ่นเป็นอย่างดี และสามารถปรับก่อใช้จ่ายของตนเองได้อย่างเหมาะสมกับรายได้ภาษีอากรที่จัดเก็บจากประชาชนและเหมาะสมกับฐานะ

ทางการเงินของท้องถิ่น โดยหลักการแล้วรายจ่ายในการผลิตบริการต่าง ๆ จะต้องมาจากการ
อากรของประชาชนในท้องถิ่น

2. ทำให้เกิดการแข่งขันและร่วมมือกันระหว่างท้องถิ่นในการผลิตบริการ
สาธารณะเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด การที่ท้องถิ่นสามารถจัดเก็บรายได้และบริหารรายจ่าย
รวมทั้งสามารถกำหนดนโยบายการจัดเก็บภาษีและบริหารรายจ่ายจะช่วยทำให้เกิดการแข่งขัน
ระหว่างท้องถิ่นในการให้บริการสาธารณะและการสร้างความเชื่อมให้แก่ท้องถิ่น

3. เปิดโอกาสให้ประชาชนได้เข้าไปมีส่วนร่วมในการกำหนดนโยบายและ
การบริหารทรัพยากรของท้องถิ่น และเป็นการสร้างจิตสำนึกในการเสียภาษีอากรของ
ประชาชนให้เพิ่มสูงขึ้น เพราะผู้เสียภาษีจะได้ทราบว่าภาษีอากรที่ตนเสียไปจะส่งผลประโยชน์
กลับมาอย่างต่อเนื่องอย่างไร

4. ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการจัดเก็บภาษี ทำให้ธุรกิจและประชาชนมารู้สึกใน
ระบบภาษีมากขึ้น การให้ท้องถิ่นเป็นผู้บริหารในการจัดเก็บภาษีบางอย่างจะทำให้การจัดเก็บ
ภาษีเป็นไปอย่างทั่วถึง เนื่องจากมีความชำนาญในพื้นที่ ซึ่งรายได้จากการจัดเก็บภาษีมี
ความสำคัญในการนำไปใช้ในการจัดบริการสาธารณะสำหรับท้องถิ่นนั้น ๆ

สรุปได้ว่า การคลังส่วนท้องถิ่น เป็นการเก็บภาษีเรียกว่า “ภาษีท้องถิ่น” ถือเป็น
รายได้เฉพาะท้องถิ่นนั้น ๆ และเป็นความเสียสละของผู้คนในชุมชนนั้น ๆ ที่ต้องการให้ท้องถิ่น
พัฒนาหรือจัดการงานประเภทดีหรือมีคุณภาพสูงกว่าท้องถิ่นอื่น ๆ ผู้ศึกษาจึงได้นำแนวคิด
เกี่ยวกับการคลังส่วนท้องถิ่นมาใช้ในการศึกษาครั้งนี้ โดยจะนำมาใช้ในประเด็นที่เกี่ยวข้องกับ
การบริหารจัดการรายได้ท้องถิ่นให้มีประสิทธิภาพสูงสุด เพราะภาษีท้องถิ่นมีผลโดยตรงกับ
การจัดสรรงบประมาณของเทศบาลต่ำสุดคิดคำ ขั้นตอนจังหวัด จังหวัดร้อยเอ็ด

4. การบริหารงบประมาณขององค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น

กระบวนการงบประมาณ (Budget process) มีความหมายเดียวกันกับวงจร
งบประมาณและวิธีการงบประมาณ ซึ่งหมายถึงลำดับขั้นตอนในการดำเนินงานที่เกี่ยวกับ
งบประมาณที่ต่อเนื่องกันไปตั้งแต่การจัดทำงบประมาณ อนุมัติงบประมาณ และการบริหาร
งบประมาณ (จีระ ประทีป. 2548 : 254-261)

4.1 กระบวนการงบประมาณของห้องถินโดยทั่วไป

กระบวนการงบประมาณของห้องถินทั่วไปมีขั้นตอนในการดำเนินงานที่คล้ายกับกระบวนการงบประมาณของรัฐบาล ซึ่งประกอบด้วย 3 ขั้นตอน ดังนี้

4.1.1 การจัดเตรียมงบประมาณ การจัดเตรียมงบประมาณของห้องถินเป็นหน้าที่ของฝ่ายบริหารขององค์กรปกครองส่วนท้องถิน ซึ่งประกอบด้วย คณะกรรมการห้องถินที่มาจากการเลือกตั้ง โดยประชาชนและฝ่ายข้าราชการประจำที่มีหน้าที่รับผิดชอบในการจัดทำงบประมาณการจัดเตรียมงบประมาณ โดยทั่วไปจะเริ่มจากการกำหนดปฎิทินงบประมาณประจำปี เพื่อให้ผู้ที่มีหน้าที่ทุกฝ่ายทราบว่ากระบวนการงบประมาณในรายละเอียดแต่ละขั้นตอนจะเริ่มต้นและสิ้นสุดเมื่อใด เมื่อมีการกำหนดปฎิทินงบประมาณห้องถินแล้ว คณะกรรมการห้องถินจะดำเนินการทบทวนแผนพัฒนา ห้องถิน และผลการดำเนินงานที่ผ่านมา และกำหนดนโยบาย แนวทางในการจัดทำงบประมาณ เพื่อให้เจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวข้องจัดทำงบประมาณให้สอดคล้องกับนโยบายและแผนที่วางไว้ในทางปฏิบัติเจ้าหน้าที่ฝ่ายต่าง ๆ ของห้องถินจะจัดทำงบประมาณรายจ่ายประจำปี ในรูปของแผนงานและโครงการตามระบบงบประมาณแบบต่าง ๆ ที่มีการนำมาใช้ในห้องถิน ได้แก่ ระบบงบประมาณแบบวางแผนและแผนงาน (Planning Programming Budgeting System - PPBS) ระบบงบประมาณแบบมุ่งเน้นผลงาน (Performance Based Budgeting System - PBBS) ระบบงบประมาณแบบฐานศูนย์ (Zero Based Budgeting- ZBBS) หรืองบประมาณแบบอื่น ๆ แล้วน้ำเสนของงบประมาณนี้ ต่อ เจ้าหน้าที่งบประมาณของห้องถิน เมื่อคณะกรรมการห้องถินให้ความเห็นชอบคำของบประมาณแล้ว เจ้าหน้าที่งบประมาณท้องถินจะรวบรวมจัดทำเป็นร่างกฎหมายรายจ่ายประจำปีขององค์กรปกครองส่วนถินนี้ เสนอต่อสภาห้องถินเพื่อนุมัติต่อไป

4.1.2 การอนุมัติงบประมาณ เมื่อฝ่ายบริหารของห้องถิน จัดเตรียมงบประมาณเสร็จ เรียบร้อยแล้ว ก็จะจัดทำเป็นร่างกฎหมายงบประมาณรายจ่ายประจำปี เพื่อเสนอต่อสภาห้องถินในฐานะตัวแทนประชาชนผู้เสียภาษีเป็นผู้พิจารณาอนุมัติ ซึ่งการพิจารณาอนุมัติของสภาห้องถินจะมีการพิจารณาเป็น 3 วาระ ซึ่งมีลักษณะใกล้เคียงกับการพิจารณาร่างพระราชบัญญัติงบประมาณรายจ่ายประจำปีของสภาผู้แทนราษฎร

4.1.3 การบริหารงบประมาณ เมื่อกฎหมายงบประมาณรายจ่ายประจำของห้องถินประกาศใช้แล้ว หน่วยงานต่าง ๆ ของห้องถินก็จะดำเนินการบริหารงบประมาณ โดยการเบิกจ่ายเงินงบประมาณไปใช้จ่ายตามแผนงานและโครงการต่าง ๆ ต่อไปตามระเบียบและวิธีการที่กำหนด ในการปฏิบัติตามแผนงาน โครงการของห้องถินในบางครั้งไม่สามารถดำเนินการตาม

ที่กำหนดไว้ในกฎหมายงบประมาณรายจ่ายได้ เนื่องจากมีเหตุจำเป็นบางประการ คณะผู้บริหาร ห้องคืนอาจพิจารณาแก้ไขเพิ่มแปลง หรือโอนเงินงบประมาณรายจ่ายเป็นรายการใหม่ได้ หันนี้ต้องเป็นไปตามกฎหมายระเบียบ หรือข้อบังคับให้อำนาจไว้ และในกรณีที่ห้องคืนไม่สามารถเบิกจ่ายเงินงบประมาณเพื่อไปใช้จ่ายได้ทันภายในปีงบประมาณ คณะผู้บริหารห้องคืน อาจอนุมัติให้มีการขยายระยะเวลาการเบิกจ่ายเงิน หรือให้มีการกันเงินไว้เบิกเหลือนปีได้ตาม กฎหมาย ระเบียบ หรือข้อบังคับให้อำนาจไว้ในขั้นตอนการบริหารงบประมาณนี้ คณะผู้บริหาร ห้องคืนและเจ้าหน้าที่งบประมาณจะร่วมกับควบคุมการตรวจสอบการใช้จ่ายเงินงบประมาณ และการปฏิบัติตามเพื่อให้เป็นไปตามกฎหมาย ระเบียบ ข้อบังคับ และเมื่อสิ้นปีงบประมาณ ผู้บริหารห้องคืนจะต้องประกาศรายงานการรับจ่ายเงินงบประมาณประจำปีอย่างเปิดเผย

4.2 กระบวนการงบประมาณห้องคืนไทย

กระบวนการงบประมาณห้องคืนของไทยโดยส่วนใหญ่เป็นกระบวนการที่ ดำเนินงานตามระเบียบกระทรวงมหาดไทยว่าด้วยวิธีการงบประมาณขององค์กรปกครองส่วน ห้องคืน พ.ศ.2541 แก้ไขเพิ่มเติม (ฉบับที่ 2) พ.ศ. 2543 และแก้ไขเพิ่มเติม (ฉบับที่ 3) พ.ศ. 2543 โดยมีกฎหมายและระเบียบอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกับกระบวนการงบประมาณขององค์กรปกครอง ส่วนห้องคืนของไทยในส่วนที่เกี่ยวข้องกับการบริหารในองค์การบริหารส่วนตำบล ได้แก่

4.2.1 พระราชบัญญัติองค์การบริหารส่วนตำบล พ.ศ. 2496 และแก้ไขเพิ่มเติม

(ฉบับที่ 4) พ.ศ. 2505

4.2.2 พระราชบัญญัติกำหนดแผนและขั้นตอนการกระจายอำนาจให้แก่องค์กร ปกครองส่วนห้องคืน พ.ศ. 2542

4.2.3 ระเบียบกระทรวงมหาดไทยว่าด้วยวิธีการงบประมาณขององค์กรปกครอง ส่วนห้องคืน พ.ศ. 2541 แก้ไขเพิ่มเติม (ฉบับที่ 2) พ.ศ. 2543 และแก้ไขเพิ่มเติม (ฉบับที่ 3)

พ.ศ. 2543

4.2.4 ระเบียบกระทรวงมหาดไทยว่าด้วยการรับเงิน การเบิกจ่ายเงิน การฝากเงิน การเก็บรักษาเงิน และการตรวจเงินแผ่นดินขององค์กรปกครองส่วนห้องคืน พ.ศ. 2547 สำหรับกระบวนการงบประมาณขององค์กรปกครองส่วนห้องคืน มีการดำเนินงานเป็นขั้นตอน เช่นเดียวกับกระบวนการงบประมาณโดยทั่วไป คือ การจัดเตรียมงบประมาณการอนุมัติ งบประมาณ การบริหารงบประมาณ และการควบคุมงบประมาณ โดยมีรายละเอียดดังนี้
(ไตรรัตน์ โภคพลากรณ์. 2547 : 6,7-11)

สรุปได้ว่า แนวคิดเกี่ยวกับการคลัง คือ ดำเนินการด้านงบประมาณที่เกี่ยวกับงบประมาณที่ต่อเนื่องกันไปตั้งแต่การจัดทำงบประมาณ อนุมัติงบประมาณ และการบริหารงบประมาณ ที่เกี่ยวข้องกับรายได้ เกี่ยวข้องกับรายจ่าย และการจัดการ ซึ่งผู้ศึกษาได้ศึกษาแนวคิดเกี่ยวกับการคลังแล้วได้นำมาปรับใช้ในการศึกษาครั้งนี้ในประเด็นของกระบวนการทางงบประมาณของห้องถัง เพราะมีผลโดยตรงกับคุณภาพบริการด้านงบประมาณ ของเทศบาลตำบลคินค่า อำเภอจังหาร จังหวัดร้อยเอ็ด

แนวคิดและทฤษฎีที่เกี่ยวข้องกับปัจจัยทางการจัดการ

การศึกษาครั้งนี้มีแนวคิดและทฤษฎีที่เกี่ยวข้องกับปัจจัยทางการจัดการ โดยผู้ศึกษาได้ศึกษาถึงปัจจัยพื้นฐานทางการจัดการ และกระบวนการบริหารจัดการ โดยมีรายละเอียดดังนี้

1. ปัจจัยพื้นฐานทางการจัดการ

คำว่า “การจัดการ” หรือ “การบริหาร” นั้นตรงกับคำในภาษาอังกฤษว่า Management ซึ่ง เว็บสเตอร์ (Webster) ให้ความหมายว่า เหมือนกับคำ Administration ดังนั้นคำ 2 คำ จึงให้ลักษณะเด่นที่กันได้ เพราะต่างก็ใช้ทรัพยากรที่มีอยู่ทั้งหมดเป็นปัจจัยพื้นฐานในการบริหารได้แก่ คน (Man) เงิน (Money) วัสดุ (Materials) วิธีการจัดการ (Management) เครื่องมือ (Machine) และวิธีการทำงาน (Methodology and Information) หรือ 6 M's ให้ประสิทธิภาพและได้ผลผลิตสูงที่สุด (วงศ์พัฒนา ศรีประเสริฐ. 2552 : 45-48)

1.1 คน (Man)

คน หมายถึง ปัจจัยที่เป็นคน หรือการจัดหากำลังคนให้เพียงพอในการประกอบธุรกิจ เพราะการผลิตจะเกิดขึ้น ได้ก็ต้องการใช้กำลังคน ฉะนั้นจึงเป็นความจำเป็นที่จะต้องมีการคัดเลือกบุคคลที่มีความสามารถในการทำงานในธุรกิจมาช่วยดำเนินงานเพื่อให้ได้ผลงานที่ดี

1.2 เงิน (Money)

เงิน หมายถึง ปัจจัยที่เป็นเงินและแหล่งเครดิตหรือสินเชื่อ ซึ่งเป็นปัจจัยอันสำคัญที่จะช่วยให้ธุรกิจดำเนินไปได้โดยราบรื่น ธุรกิจทุกชนิดไม่สามารถจะดำเนินไปได้โดยไม่มีต้นทุนหรือเครดิต แหล่งเงินทุนและเครดิตจะหาได้จากสถาบันการเงินต่างๆ เช่น ธนาคารพาณิชย์หรือบริษัทเงินทุน เป็นต้น เครดิตเป็นการอาศัยสถาบันการเงินใช้ช่วงระยะเวลาหนึ่งเพื่อก่อให้เกิดการซื้อขายแลกเปลี่ยน โดยมีธนาคารเป็นสื่อกลางทุนในทางธุรกิจ แยกตามวัตถุประสงค์ที่ใช้ได้ 2 ประเภทใหญ่ๆ คือ

1.2.1 ทุนคงที่หรือทุนประจำ (Fixed Capital) คือ ทุนที่ธุรกิจนำมาใช้เพื่อซื้อทรัพย์สินที่มีอายุการใช้งานนาน ที่เรียกว่า “สินทรัพย์ถาวร” ซึ่ง ได้แก่ ที่ดิน อาคาร เครื่องจักร และอุปกรณ์ต่างๆ ทุนคงที่มักจะเป็นจำนวนที่แน่นอนไม่ค่อยเปลี่ยนแปลงมากนัก

1.2.2 ทุนหมุนเวียน (Working Capital) คือ ผู้ที่ถูกนำไปใช้หมุนเวียนภายในการดำเนินงาน (Operating Cycle) เช่น ร้านค้าปลีก จ่ายเงินสดไปซื้อสินค้าเข้าร่วม ต่อมาเมื่อขายสินค้านั้นไป ก็ได้รับชำระค่าสินค้าเป็นเงินสดกลับคืนมา และนำเงินสดนั้นไปซื้อสินค้าไว้ขายอีก หมุนเวียนเช่นนี้อีกตลอดไป นอกจากนี้ทุนหมุนเวียนจะถูกใช้ไปเพื่อการชำระหนี้ค่าซื้อสินค้าเชื้อ จ่ายค่าแรง และค่าใช้จ่ายต่างๆ ในการดำเนินงาน ดังนั้นจำนวนเงินทุนที่ใช้หมุนเวียนมักจะผันแปรไปตามวัฏจักรธุรกิจ

1.3 วัสดุ (Materials)

วัสดุ หมายถึง วัตถุคิดที่ใช้ในการผลิตวัตถุคิดต่างๆ นั้นได้มาจากพื้นดิน อากาศ และมหาสมุทร เช่น น้ำ แร่ธาตุต่างๆ และไม่ในป่า เป็นต้น นักธุรกิจต่างก็มีความวิตกในด้านความหายากของวัตถุคิดบางอย่าง ทั้งนี้เพราะจำนวนประชากรโลกเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ แต่โลกมิได้ใหญ่เท่านั้น ด้วยเหตุนี้ธุรกิจต่างๆ จึงพยายามที่จะค้นหาแหล่งวัตถุคิดใหม่ๆ เช่น โครงการเจาะน้ำมันให้ลึกลงไปในพื้นดินยิ่งขึ้น การส่งจรวดไปดวงจันทร์ ดาวพระศุกร์ ดาวพระอังคาร ฯ เพื่อที่จะได้ใช้เป็นแหล่งวัตถุคิดที่จะนำไปใช้ในการผลิตในอนาคต

1.4 การจัดการ (Management)

การจัดการ หมายถึง ปัจจัยการจัดการการเดือดร้อนบุคคลที่จะเป็นผู้ประกอบการในธุรกิจใดๆ จะต้องเป็นผู้ที่มีความรู้ ความสามารถ ในการประกอบธุรกิจนั้นเป็นอย่างดี จะต้องรู้จักวางแผนอย่างละเอียด รวมถึงมีความรับผิดชอบ ทั้งยังเป็นผู้ที่มีความเชี่ยวชาญในการนำที่ดิน แรงงาน

และทุนซึ่งเป็นทรัพยากรที่มีอยู่อย่างจำกัดมาร่วมกันในวิธีทางที่จะสามารถทำให้มีการใช้ทรัพยากรทั้ง 3 อย่างข้างต้น เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพที่สุด เพราะผู้ประกอบการจะเรียนรู้ การเสียบภัยของธุรกิจไว้ด้วย ผู้ประกอบการธุรกิจในฐานะเป็นหัวหน้า ผู้จัดการ ได้แก่ ผู้อำนวยการ ผู้จัดการ หัวหน้าฝ่ายขาย หัวหน้าฝ่ายสนับสนุน เช่น หัวหน้าฝ่ายการบัญชีการเงิน และการงานประมาณ เป็นต้น

1.5 เครื่องมือ (Machine)

เครื่องมือ หมายถึง ด้านการจัดองค์กร ซึ่งหมายถึง การกำหนดโครงสร้างและ การกิจขององค์กร การแบ่งส่วนขององค์กร การกำหนดกิจกรรมของแต่ละหน่วยงาน การกำหนดตำแหน่งงาน (Position) พร้อมหน้าที่ความรับผิดชอบและอำนาจ (Authority) ของแต่ละตำแหน่งแต่ละส่วนแต่ละระดับ (Level) และขององค์กรเป็นส่วนรวมและ การกำหนดโครงสร้างและความสัมพันธ์ของงานส่วนต่างๆ ของแต่ละองค์กรและการสร้างระบบการควบคุมให้ทุกส่วนขององค์กร ให้เป็นอย่างถูกต้องและมีเหตุผล (Unity)

1.6 วิธีการทำงาน (Methodology and Information)

วิธีการทำงาน หมายถึง องค์ความรู้และข้อมูลข่าวสารอันมีค่าที่นักบริหารและ ต้องนำมาใช้ในงานวางแผนการเลือกใช้กลยุทธ์ (Strategy) และกิจกรรม (Activity) ที่ควรดำเนินการ การจัดหน่วยงานและวางแผนงาน การติดต่อสื่อสาร การอำนวยการ การตัดสินใจ การแก้ปัญหา การติดตามและควบคุมงาน การประสานงาน การทำงานร่วมกับหน่วยงานอื่นๆ หรือภาคเอกชน ชุมชน ประชาชน และอาสาสมัครกลุ่มและรูปแบบต่างๆ ให้ลูกค้าต้องเหมาะสม มีประสิทธิภาพและได้ผล และประเมินผลการปฏิบัติงานและผลงานการแก้ไขปรับปรุงงานและ วิธีการทำงานเพื่อให้งานของหน่วยงานเข้าเป้าหมาย และเป็นที่พึงพอใจแก่สังคม และประชาชน กลุ่มเป้าหมาย และโดยทั่วไปในสังคม

สรุปได้ว่า การบริหาร คือ เทคนิควิธีการที่ผู้บริหาร ได้ทำการศึกษาและพัฒนาปรับปรุงมา อย่างต่อเนื่อง เพื่อใช้กับองค์กรในการดำเนินกิจกรรมต่างๆ ให้ประสบผลสำเร็จ ถือเป็น กระบวนการ การบริหารอย่างหนึ่ง ที่จะทำให้องค์กรธุรกิจประสบความสำเร็จตามเป้าหมายที่ กำหนดไว้ โดยผู้บริหารจะต้องเป็นผู้ที่มีความรู้ความเข้าใจในการพัฒนาทรัพยากรต่างๆ เช่น คน เงิน วัสดุดิบ และการบริหารขององค์กรให้เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพและ ประสิทธิผล และดำเนินการเป็นขั้นตอนอย่างต่อเนื่อง ซึ่งผู้ศึกษาได้อาศัยแนวคิดดังกล่าวมาใช้

เป็นกรอบแนวคิดของการวิจัยในครั้งนี้ อันได้แก่ การวางแผน การจัดการองค์การ การจัดคน เข้าทำงาน การอำนวยการ การประสานงาน การรายงาน และการงบประมาณ โดยนำมา กำหนดเป็นตัวแปรกลุ่มที่ 1 เพื่อทำให้ได้ข้อสนับสนุนในการบริหารจัดการ ทั้งนี้เพื่อเป็น ประโยชน์ในการบริหารงาน ของเทศบาลตำบลคลินคำ อำเภอจังหาร จังหวัดร้อยเอ็ด และใน จังหวัดอื่น ๆ ของประเทศไทย ต่อไป

2. กระบวนการบริหารจัดการ

ประมาณปี ก.ศ. 1936 สูเทอร์ ဂูลิก และลินดอล เออร์วิค (Luther Gulick & Lyndall Urwick) ได้กล่าวถึงกระบวนการบริหารไว้ 7 ประการ หรือที่รู้จักกันดีว่า โพสโคร์บ (POSDCoRB) โดยคำย่อที่มาระบุจากตัวอักษรตัวต้นของแต่ละขั้น คือ การวางแผน (Planning) การจัดองค์กร (Organizing) การจัดบุคคลเข้าทำงาน (Staffing) การอำนวยการ (Directing) การประสานงาน (Coordinating) การรายงาน (Reporting) และการงบประมาณ (Budgeting) ซึ่งเป็นที่นิยมแพร่หลายมาก คือ (วงศ์พัฒนา ศรีประเสริฐ. 2552 : 79-88) ดังนี้

2.1 การวางแผน (Planning)

การวางแผน หมายถึง การวิเคราะห์สถานการณ์และปัญหา กำหนดวัตถุประสงค์ และเป้าหมาย ตลอดจนกำหนดแนวทางปฏิบัติไว้ล่วงหน้า ทั้งนี้เพื่อให้ทราบถึงรูปแบบและ วิธีการระยะเวลาที่ปฏิบัติงานในอนาคต การวางแผน จะประกอบด้วย การพยากรณ์ การกำหนดวัตถุประสงค์และเป้าหมาย การกำหนดแผนการ และการจัดสรรงบประมาณและ ทรัพยากรต่างๆ ดังนั้นการวางแผน จึงคือการหาทางเลือกที่ดีที่สุด ใน การปฏิบัติงาน โดยใช้ ปัจจัยต่างๆ ที่มีอยู่ให้เกิดผลตามเป้าหมายมากที่สุด หรือการใช้ความรู้ในทางวิทยาการและ วิชาการณ์วินิจฉัยเหตุการณ์ในอนาคต แล้วกำหนดวิธีการ โดยถูกต้อง และมีเหตุผลเพื่อให้ การดำเนินงานในอนาคตเป็นไปโดยเรียบร้อย และมีประสิทธิภาพที่สุด

การวางแผนมีความสำคัญต่อองค์กร และการปฏิบัติหน้าที่บริหารเป็นอย่างมาก กล่าวคือ การกำหนดวัตถุประสงค์ (Objective) นั้นจะเท่ากับเป็นการเลือกจุดมุ่งหมาย ในนั้น ปลายของกลุ่ม ท่านองเดียวกันการจัดทำนโยบาย (Policy) และกลยุทธ์ (Strategy) ก็จะสำคัญใน แห่งของการให้มีแนวทางของการทำงานที่จะนำไปสู่ผลสำเร็จตามวัตถุประสงค์หรือเป้าหมายได้ เพื่อให้วัตถุประสงค์ที่ต้องการสำเร็จผลสูงสุดเท่าที่จะทำได้นั้น จุดเริ่มต้นทั้งหมดจะอยู่ที่อนาคต

ของความพยายามคิดหาวิธีกระทำที่มีประสิทธิภาพสูงสุดเสมอ การมีวิธีการกระทำหรือแผนงานที่ดีกว่าคนอื่นเสมอข้อมูลจะเป็นโอกาสให้องค์กรทำงานโดยได้ผลผลิตสูงกว่าผู้อื่นทุกครั้ง (Goodman, & Love. 2004 : 34)

ก่อนลงมือทำงาน นักบริหารจะต้องคิดล่วงหน้าว่าหน่วยงานของตนจะทำอย่างไร จึงจะได้ผลตามแนวคิดนโยบายและคำสั่งที่หน่วยเหนือมอบมาให้ ซึ่งส่วนใหญ่มักจะอยู่ในรูปนามธรรมหรือสิ่งที่จับต้องไม่ได้ นักจัดการขั้นสูง มีภาระที่จะต้องกำหนดกิจกรรมที่จะต้องทำ เมื่อปฏิบัติได้ผลแล้วจะสามารถเชต้นรรมณ์ของหน่วยเหนือที่จะสั่งการมาได้ เมื่อกำหนดกิจกรรมแล้วก็จะต้องคิดหากกลวิธีแบบยกและเหมาะสมกับสถานการณ์ด้วย นอกจากนี้ยังต้องคำนึงถึงว่าจะต้องทำที่ไหน ขนาดใดหรือหน่วยงานใด ใครหรือหน่วยงานใดได้สั่งก็ต้องรับไปทำเมื่อไหร่ และจะต้องให้ทรัพยากรสนับสนุนเท่าใด เขาจึงสามารถปฏิบัติงานได้และได้ผลตามที่ต้องการนักจัดการหรือนักบริหารขั้นสูง มีหน้าที่หลักในด้านการสนับสนุนหน่วยงานระดับปฏิบัติ ดังนั้น จะต้องมีแผนที่จัดเตรียมทรัพยากรที่จะส่งไปให้กับหน่วยปฏิบัติโดยจึงจะดีที่สุด

การวางแผนเป็นการพิจารณา และกำหนดแนวทางปฏิบัติงานให้บรรลุเป้าหมาย ที่ประสงค์ เปรียบเสมือนเป็นสะพานเชื่อม ໂโยระหว่างปัจจุบันและอนาคต (Where we are to where we want to go) เป็นการคาดการณ์สิ่งที่ยังไม่เกิดขึ้น เนื่องจากการวางแผนถือเป็นกระบวนการ การทางสติปัญญาที่พิจารณากำหนดแนวทางปฏิบัติงานที่มี רקฐานการตัดสินใจตาม วัตถุประสงค์ ความรู้และการคาดคะเนอย่างใช้คุณพินิจ ดังนั้นการวางแผน จึงมีความเกี่ยวข้อง กับการคาดการณ์ต่างๆ ในอนาคตและตัดสินใจแนวทางปฏิบัติที่ดีที่สุด โดยผ่านกระบวนการ การคิดก่อนทำ อันเกิดจากความพยายามที่เป็นระบบ (Systematic attempt) เพื่อตัดสินใจเลือก แนวทางปฏิบัติที่ดีที่สุด สำหรับอนาคตเพื่อให้องค์กรบรรลุผลที่ประสงค์

ดังนั้นการวางแผน จึงเป็นการกำหนดเป้าหมายสำหรับการปฏิบัติงาน หรือสิ่งที่ต้องการเปลี่ยนแปลงในอนาคต ซึ่งองค์กรจะต้องวางแผนเพื่อพัฒนาความร่วมมือภายในโครงการ ด้วยการนำบุคลากรจากหน้าที่ต่างๆ ขององค์กรมาทำงานเป็นทีม เพื่อให้บรรลุเป้าหมายขององค์กร ทำให้ส่งผลกระทบด้านบวกต่อองค์กร เพราะการวางแผนจะช่วยให้มีโอกาสที่ดีในการดำเนินงาน และเห็นอุปสรรคจากภายนอก การวางแผนจะต้องมองเหตุการณ์ในอดีต และปัจจุบันเพื่อคาดคะเนเหตุการณ์ในอนาคต

2.2 การจัดการองค์กร (Organizing)

การจัดการองค์กรเป็นงานที่ดำเนินมาต่อเนื่องจากการวางแผน เป็นความพยายามที่แสดงให้เห็นถึงลักษณะของโครงสร้างองค์กรที่จะช่วยให้แผนที่ได้จัดไว้ประสบความสำเร็จ การจัดการองค์กรเป็นความพยายามที่ผู้บริหารกำหนดโครงสร้างขององค์กรที่สามารถเอื้ออำนวยให้แผนที่จัดทำขึ้น ไปสู่การสมบูรณ์ผลลัพธ์ที่บรรลุนา หากสามารถจัดการจัดการองค์กรได้อย่างเหมาะสมและสอดคล้องกับลักษณะขององค์กร นอกจากทำให้การบริหารงานเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพและทำให้ประหยัดและคุ้มค่า เพราะไม่เกิดปัญหาความซ้ำซ้อนและความล่าช้า แล้วยังทำให้องค์กรสามารถพัฒนาและเจริญเติบโตต่อไป อันเกิดมาจากการที่สมาชิกร่วมแรงร่วมใจกันทำงาน มีขวัญและกำลังใจในการปฏิบัติงาน

หน้าที่ขององค์กรนี้จะเป็นตัวกำหนดโครงสร้างที่เหมาะสม ทั้งนี้เพื่อให้กิจกรรมบรรลุเป้าหมาย (Goal-seeking activities) โดยทั่วไปโครงสร้างขององค์กรจะแสดงออกมาในรูปของแผนภูมิองค์กร (Organization chart) หรือพิรัมิดของการงาน (Job-task pyramid) และยังแสดงให้เห็นถึงความสัมพันธ์ด้านอำนาจหน้าที่ (Authority) และความรับผิดชอบ (Responsibility) ระหว่างด้านต่างๆ ในองค์กร โดยที่ให้เห็นว่า 机构ต้องรายงานให้แก่ใคร หรือโครงสร้างบัญชาใคร นั้นเอง (Who reports to whom) จึงกล่าวได้ว่า โครงสร้างขององค์กรมีความสัมพันธ์โดยตรง กับการบรรลุเป้าหมายขององค์กร

การจัดการองค์กร จึงเป็นการพิจารณาถึงสิ่งที่ต้องการทำ ด้วยการใช้ความพยายามในการกำหนดงานและความสำคัญของอำนาจหน้าที่ มีการกำหนดลักษณะเฉพาะของงานมีการกำหนดส่วนงานย่อยในโครงสร้างของโครงการ ขนาดของการควบคุม และสายการบังคับบัญชา โครงสร้างจะต้องระบุถึงวิธีการใช้ทรัพยากร และวิธีการซึ่งกำหนดไว้ในวัตถุประสงค์ขององค์กร

การจัดการองค์กรที่สามารถกระทำได้ถูกต้องจะก่อประ โ ยชันน์ประการสำคัญช่วยให้มีผลดีและมีประสิทธิภาพสูงในการใช้ทรัพยากรต่างๆ ในการจัดโครงสร้างองค์กรให้เหมาะสม และมีประสิทธิภาพตลอดเวลาอีก ย่อมขึ้นอยู่กับการพิจารณาออกแบบให้สอดคล้องกับปัจจัยในสภาพแวดล้อมที่มีผลกระทบต่อองค์กร โดยเฉพาะต่อตัวโครงสร้าง ซึ่งจะช่วยให้โครงสร้างองค์กรมีประสิทธิภาพเหมาะสมกับเหตุการณ์ได้อย่างดี การขัดวงรูปองค์กรที่ดี มีส่วนสัมพันธ์กับความสำเร็จของกิจการ ทั้งนี้เนื่องจากลักษณะชีวิตความเป็นอยู่ของมนุษย์ในปัจจุบันได้แสดงให้เห็นถึงความจำเป็นที่จะต้องเข้ารวมกลุ่มกันทำงานในองค์กรต่างๆ โดยองค์กรต่างๆ เหล่านี้จะเป็นกลไกหรือโครงสร้าง ซึ่งจะช่วยให้มนุษย์เข้าทำงานร่วมกันได้อย่าง

มีประสิทธิภาพตรงกับแผนที่ได้วางไว้แล้ว จากขั้นของการวางแผน ขนาดขององค์กรหรือจำนวนตำแหน่งหน้าที่งานต่างๆ ที่ออกแบบขึ้นนี้ จะมีมากน้อยเพียงใด ย่อมเป็นเหตุเป็นผลโดยตรงกับขนาดและชนิดของแผน

2.3 การจัดคนเข้าทำงาน (Staffing)

เมื่อผู้บริหาร ได้กำหนดตำแหน่งหน้าที่และทำการตัดสินใจในเรื่องของหน้าที่และความรับผิดชอบอย่างเหมาะสมในหน้าที่ทางด้านการจัดองค์กรแล้ว การจัดหานคนเข้าทำงาน จะเป็นเรื่องเกี่ยวกับการจัดหานบุคคลที่เหมาะสม สำหรับการปฏิบัติงานดังกล่าวหน้าที่ทางด้านการจัดองค์กรและการจัดหานคนเข้าทำงานเป็นงานที่จะต้องปฏิบัติอยู่เรื่อยๆ ในกรณีที่มีการเปลี่ยนแปลงตำแหน่งหน้าที่ต่างๆ และตัวบุคคล การบริหารงานทรัพยากรมนุษย์เป็นกระบวนการที่ผู้บริหารใช้ศักดิ์และกลยุทธ์ต่างๆ พิจารณาบุคคลที่อยู่ในองค์กร เพื่อคำนึงถึงการพิจารณาสรรหาคัดเลือกและบรรจุบุคคลที่มีคุณสมบัติเหมาะสมเข้ามาอยู่ในองค์กร ในขณะที่บุคคลเข้ามานายปฏิบัติงานในองค์กร ได้มีการจัดกิจกรรมพัฒนาชาร์จรักษาให้บุคคลที่คัดเลือกเข้ามาเพิ่มพูนความรู้ความสามารถมีสุขภาพกาย และสุขภาพจิตที่ดีในการทำงาน และยังรวมไปถึงการแสวงหาวิธีการที่ทำให้สามารถในองค์กรที่ต้องพ้นจากการทำงาน สามารถดำรงชีวิตอยู่ในสังคมอย่างมีความสุขจากความคิดของนักวิชาการหลายท่าน ได้ให้ลักษณะของ การบริหารงานบุคคลว่า เป็นกระบวนการที่ได้คุณ และบำรุงรักษาคน โดยมีขอบเขตตั้งแต่เริ่มต้นจนแก่ไขอายุ จึงกล่าวได้ว่า การจัดการทรัพยากรมนุษย์ฯ เป็นกระบวนการที่เกี่ยวข้องกับบุคคล ตั้งแต่ก่อนการบรรจุจนพ้นจากหน้าที่อย่างมีประสิทธิภาพและประสานประโยชน์ระหว่างบุคคลและองค์กร

ดังนั้นการจัดบุคคลเข้าทำงานในองค์กร จึงประกอบไปด้วยกิจกรรมต่างๆ เช่น การสรรหา การสัมภาษณ์ การทดสอบ การคัดเลือก การปฐมนิเทศ การฝึกอบรม การพัฒนา การบำรุงรักษา การประเมินผล การให้รางวัล วินัย การเลื่อนตำแหน่ง การยกย้าย การลดตำแหน่ง การเลิกจ้าง เป็นต้น ซึ่งกิจกรรมเหล่านี้จะมีขึ้นในทุกระดับของโครงการ ผู้จัดการโครงการจะต้องเอาใจใส่ และให้ความสำคัญต่อทรัพยากรมนุษย์

2.4 การอำนวยการ (Directing)

การสั่งการ หมายถึง ภาระหน้าที่ในการใช้ความสามารถชักจูงคนงานให้ปฏิบัติงานอย่างดีที่สุด จนกระทั่งองค์กรสามารถบรรลุผลสำเร็จตามวัตถุประสงค์ได้ลักษณะของ

การสั่งการที่ดีจะต้องไม่ใช่วิธีการสั่งการ โดยใช้อำนาจหน้าที่แบบแพดดี้การ พนักงานทุกคนควรจะมีสิทธิทราบถึงข้อมูลที่จำเป็นและเกี่ยวข้องกับงานในแต่ต่างๆ เช่น ปริมาณ คุณภาพและเวลา ที่ใช้ทำงานนั้นเป็นต้น ข้อมูลต่างๆ เหล่านี้จะมีความสมบูรณ์ชัดเจน ขณะเดียวกันผลงานที่ต้องการก็ควรอยู่ในวิสัยที่ทำได้ นอกจากนี้อุปกรณ์และสิ่งจำเป็นเพื่อการปฏิบัติงานก็จะต้องมี การจัดเตรียมไว้พร้อมด้วย

การเอาแผนงาน หรือระเบียบปฏิบัติงานและเอกสารอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง มาให้แก่ผู้ที่จะร่วมปฏิบัติงาน การออกแบบ ทำการซึ่งทาง และการอธิบายให้แก่ทุกคนที่จะต้องรับผิดชอบ เพื่อให้เข้าสามารถทำงานได้ถูกต้องตามเจตนาของ และแผนที่กำหนดไว้และเมื่อผู้ปฏิบัติงาน แยกย้ายกันไปปฏิบัติงานแล้ว นักจัดการหรือนักบริหารงานที่ทำหน้าที่บังคับบัญชา ก็มีหน้าที่ในการกำกับตรวจสอบ และติดตามปฏิบัติงานของเขาระบุ เพื่อให้แน่ใจว่าเขาเหล่านั้น สามารถปฏิบัติงานได้ตามแผน หากมีข้อขัดแย้ง หรือปัญหาประการใดผู้ที่ทำหน้าที่บังคับ บัญชาจะมีหน้าที่ในการที่จะช่วยแนะนำ หรือช่วยเหลือตามแต่เห็นสมควร หรือการให้กำลังใจ แก่ผู้ปฏิบัติ เมื่อผู้ปฏิบัติเกิดการห้อยดอย เมื่อเผชิญกับความยุ่งเหยิง นักจัดการและนักบริหาร ใน การปฏิบัติงานในด้านอำนวยการนั้น ต้องมีหน้าที่ในการที่จะให้มีการสื่อข้อความให้แก่ ผู้ปฏิบัติงาน ได้ทราบ ทั้งนี้เพื่อให้การปฏิบัติงานภายใต้มีความชื่อมโยงและ สัมพันธ์กันอย่างใกล้ชิด

2.5 การประสานงาน (Co-coordinating)

การประสานงาน การตรวจสอบความร่วมมือและการทำงานร่วมกับหน่วยงานอื่น และกับแขกชั้น นักบริหารงานมีหน้าที่ในลำดับต่อไปนี้คือ การติดต่อกับหน่วยงานอื่น ทั้ง ภาครัฐและเอกชนหรือจะเป็นชุมชน หรือประชาชนทั่วไปที่มีวงจรที่เกี่ยวข้องด้วย เพื่อที่จะได้ ให้หน่วยงานของตนสามารถทำงานเชื่อมโยงกับหน่วยงานอื่น ๆ หรือเชื่อมโยงกับสังคม ชุมชน หรือประชาชน ผู้เป็นเป้าหมายของงานได้อย่างกว้างขวาง มีประสิทธิภาพ และสัมฤทธิผลตามที่ มีเจตนาไว้ อันแท้จริงกำหนดไว้ งานบางอย่างของหน่วยงานของตนจะสามารถทำได้ดีขึ้น หากมีโอกาสเข้าใจหรือร่วมมือผนึกกำลังกัน หรือทำงานเชื่อมโยงกันเป็นขั้นตอน นักบริหาร ต้องเข้าใจว่า งานพัฒนาสังคมนั้น ไม่ใช่เรื่องที่ตนเอง หรือหน่วยงานของตนจะต้องทำเอง ทั้งหมด ไม่ใช่ผู้ที่จะต้องแบกรับภาระ ในขณะที่ผู้ที่เป็นเป้าหมาย หรือสังคมส่วนรวมก็มีหน้าที่ที่ จะต้องช่วยตนเอง และเพื่อร่วมชุมชน เพื่อนร่วมชาติด้วย ดังนั้นนักบริหารพัฒนาสังคม ที่จะลาก

ก็จะต้องกำหนดกลวิธีและวิธีการทำงานที่จะเป็นผู้สนับสนุน และผู้ผลักดันให้ผู้ที่มีความสามารถและผู้สมควรที่จะรับภาระนี้ไปดำเนินการมากกว่า

2.6 การรายงาน (Reporting)

การรายงาน การประเมินผล และการแก้ไขปรับปรุง นักจัดการจะสามารถปฏิบัติงานของตนเองได้ดีขึ้น หรือการปฏิบัติงานของหน่วยงานคนให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น และสัมฤทธิ์ผลมากขึ้นย่อมต้องอาศัยความรู้เกี่ยวกับข้อเท็จจริง ผลงานที่หน่วยงานสามารถสร้างขึ้น ข้อมูลรองหรือปัญหาต่างๆ ที่เกิดขึ้นแก่การปฏิบัติงานของหน่วยงานของตน ซึ่งสิ่งเหล่านี้จะมาจากการรายงานผลข้อมูล (Feedback) ดังนั้นในระบบการจัดการสมัยใหม่ นั้น ภาระหน้าที่ของนักบริหารที่จะต้องทำสามารถแสดงข้อเท็จจริงที่เป็นประโยชน์แก่หน่วยงาน ในการที่จะแก้ไขปรับปรุงการปฏิบัติงานของหน่วยงานในระยะต่อไปให้เข้าเป้าหมายมากขึ้น มีประสิทธิภาพมากขึ้นเป็นที่พอยใจแก่ผู้เป็นเป้าหมายมากขึ้นและเป็นการช่วยทำให้ผู้ปฏิบัติงานได้ง่ายขึ้น

การรายงานบางอย่างมีความ слับซับซ้อน ที่ต้องมาคิดวิเคราะห์ก่อนที่จะทราบ สมมติฐานที่แท้จริง หรือก่อนที่จะสามารถติดตามวิธีการที่ถูกว่ามาปฏิบัติงานในรอบต่อไป และเรื่องบางอย่างก็เสมีอนเพียงพอเตือนเดิมทั้งหมด

2.7 การงบประมาณ (Budgeting)

งบประมาณเป็นแผนงานชนิดหนึ่งที่แสดงให้เห็นถึงการใช้จ่ายเงินจำนวนหนึ่ง เพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์ที่กำหนดไว้ นอกจากงบประมาณจะเป็นแผนงานชนิดหนึ่งแล้วยัง เป็นแนวทางที่จะนำไปใช้ในการควบคุมด้วย

สรุปได้ว่า การวางแผน หมายถึง ผู้บริหารต้องมีการตัดสินใจล่วงหน้าว่าจะทำอะไร มี การกำหนดเป้าหมายทั้งระยะสั้นและระยะยาวขององค์กร รวมทั้งมีการวางแผนแนวทางว่าจะทำอะไรโดยผู้บริหารจะต้องมีการพยากรณ์เหตุการณ์ที่จะเกิดขึ้นในอนาคต โดยอาศัยปัจจัย แวดล้อมทางเศรษฐกิจ สังคม และการเมือง เพื่อจะให้สามารถทำได้ตามกระแสของเศรษฐกิจ ได้ การจัดการองค์กร ผู้บริหารจำเป็นต้องมีการตัดสินใจเกี่ยวกับตำแหน่งหน้าที่ความรับผิดชอบที่จำเป็นที่จะทำให่องค์กรสามารถดำเนินงานให้บรรลุเป้าหมายที่กำหนดไว้ โดยต้องกำหนดครูปแบบขององค์กรว่าจะมีหน้าที่ใด ให้รับผิดชอบอย่างไร ให้ตัดสินใจ จัดการหานุคคลที่เหมาะสมกับลักษณะงานตามที่ได้รับมอบหมาย การจัดบุคคลให้

เหนาะสมกับงานนั้นเป็นพลวัตรมีความจำเป็นต้องทำอย่างสม่ำเสมอโดยเฉพาะอย่างยิ่งในเวลาที่มีการปรับเปลี่ยนตำแหน่งหรือเปลี่ยนลักษณะงาน การสั่งการ ผู้บริหารมีหน้าที่ออกคำสั่งชี้แจงผู้ใต้บังคับบัญชาว่าจะต้องปฏิบัติงานเหล่านั้นเมื่อไร และปฏิบัติอย่างไร โดยที่คำสั่งนั้นต้องมีความชัดเจนสามารถนำไปปฏิบัติได้การประสานงาน เป็นการติดต่อสื่อสารกันทั้งภายในออกและภายนอกในหน่วยงาน เพื่อให้เกิดความร่วมมือกันในการปฏิบัติงานเพื่อเป้าหมายหรือผลสำเร็จที่มีประสิทธิภาพ การทำงาน เป็นเรื่องเกี่ยวกับการรายงานผลการปฏิบัติงานที่ได้ทำการตามระยะเวลาที่มีผลสำเร็จตามเป้าหมายที่วางไว้หรือไม่ การทำงานนั้นจะช่วยให้หน่วยงานทราบสถานการณ์ที่เป็นปัจจุบันขององค์กร ได้เป็นอย่างดี การบันประมวล เป็นแผนงานที่แสดงให้เห็นว่าหน่วยงานได้ใช้จ่ายเงินเพื่อดำเนินการอย่างใดอย่างหนึ่งแล้วได้รับผลตอบแทนกลับมาตามที่กำหนดไว้หรือไม่ เป็นกระบวนการประเมินประสิทธิภาพและประสิทธิผลของการทำงานอย่างหนึ่ง ผู้ศึกษาได้อศัยแนวคิด POSDCoRB MODEL ดังกล่าว นั้นมาใช้เป็นกรอบแนวคิดของการวิจัยในครั้งนี้ โดยนำมากำหนดเป็นตัวแปรกลุ่มที่ 1

แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวข้องกับความพึงพอใจเกี่ยวกับองค์ประกอบคุณภาพบริการ

การศึกษาแนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวข้องกับความพึงพอใจเกี่ยวกับองค์ประกอบคุณภาพบริการ ผู้ศึกษาได้ศึกษาถึงความพึงพอใจ การให้บริการ คุณภาพการบริการ และปัจจัยที่สูกคักใช้ประเมินคุณภาพบริการ โดยมีรายละเอียดดังนี้

1. ความพึงพอใจ

ความพึงพอใจในการทำงานมีความเกี่ยวข้องกับ ความต้องการของมนุษย์และการชูใจโดยตรง ได้มีผู้ศึกษาค้นคว้าและเขียนไว้มากmany แต่ในที่นี้จะอนามากล่าวเฉพาะหลักการและทฤษฎีที่สำคัญพอสังเขป ดังนี้

กิลเมอร์ และคณะ (Gilmer and others. 1971 : 254-255) กล่าวว่า ความพึงพอใจในงานเป็นผลของเขตติต่างๆ ของบุคคลที่มีต่อองค์ประกอบของงาน มีส่วนสัมพันธ์กับลักษณะงานและสภาพแวดล้อมในการทำงาน ซึ่งความพึงพอใจในงาน ได้แก่ ความรู้สึกมีความสำเร็จในผลงาน ได้รับการยกย่องและความรู้สึกว่ามีโอกาสก้าวหน้าในการปฏิบัติงาน

วຽม (Vroom. 1978 : 99) กล่าวว่า ความพึงพอใจในงาน เป็นสื่อของความรู้สึกส่วน

หนึ่งของบุคคลที่มีต่อบทบาทของงาน(Work roles) ที่เป็นอาชีพในขณะนั้น เป็นเจตคติทางบวกที่มีผลต่องาน และเป็นเจตคติทางลบต่องาน เมื่อเกิดความไม่พึงพอใจในงาน

มูชินสกี (Muchinsky. 1983 : 45) กล่าวว่า ความพึงพอใจในงานเป็นการตอบสนองทาง อารมณ์ และความรู้สึกเกี่ยวกับความชอบหรือไม่ชอบเป็นระดับของความรู้สึกชอบ พอดี และยินดี ที่ตนได้รับจากการ ความพึงพอใจในงานเป็นการตอบสนองที่เป็นเรื่องราวของแต่ละบุคคล

ปริยาพร วงศ์อนุตร โภจน์ (2535 : 23 ถัดลงมาใน วนิชา อินทรสันติ. 2545 : 29) กล่าวว่า ความพึงพอใจในงาน เป็นความรู้สึกรวมของบุคคลที่มีต่อการทำงานในทางบวก เป็นความสุข ของบุคคลที่เกิดจากการปฏิบัติงาน และได้รับผลตอบแทนคือ ผลที่เป็นความพึงพอใจที่ทำให้บุคคลเกิดความรู้สึกกระตือรือร้น มีความมุ่งมั่นที่จะทำงาน มีขวัญกำลังใจ สิ่งเหล่านี้จะมีผลต่อประสิทธิภาพของการทำงาน รวมทั้งการส่งผลต่อความสำเร็จและเป็นไปตามเป้าหมายขององค์กร

ทฤษฎีการจูงใจของ เฮอร์เซเบอร์ก (Herzberg) หรือ ทฤษฎีสองปัจจัยของ (Herzberg's Two Factor Theory)

เฮอร์เซเบอร์ก นอสแนอร์ และซินเดอร์แมน (Herzberg and Synderman. 1959 : 78) กล่าวว่า ความพึงพอใจในงานเป็นความรู้สึกนิเกติกหรือเจตคติของบุคคลที่มีต่องานที่ปฏิบัติอยู่ ซึ่งเป็นผลมาจากการได้รับการตอบสนองทั้งปัจจัยบุญ และปัจจัยคำชี้ขาดอย่างเพียงพอ เพียงพอ เมื่อเมื่อเมื่อ และสวิง สุวรรณ (2529 : 100) กล่าวว่า ความพึงพอใจในงาน เป็นภาวะของความรู้สึกที่ดี หรือภาวะทางอารมณ์ที่มีผลมาจากการประสบการณ์ของบุคคลในการทำงานภาวะความรู้สึกเหล่านี้จะมีมากหรือน้อยขึ้นกับการทำงานของบุคคลว่าได้รับการตอบสนองความต้องการมากน้อยเพียงไร ความพึงพอใจในงานเป็นสิ่งที่ออกบุคคล ประเมินจากการปฏิบัติงานของตนเองในสภาพที่เป็นปัจจุบัน เฮอร์เซเบอร์ก และคณะ (Herzberg and others.) ได้ศึกษา ทฤษฎีจูงใจคำชี้ขาด (Motivation Maintenance Theory) หรือ ทฤษฎีจูงใจสุขอนามัย(Motivation Hygiene Theory) เป็นทฤษฎีที่ชี้ให้เห็นถึงปัจจัยสำคัญ 2 ประการ ที่มีความสัมพันธ์กับความพึงพอใจและไม่พึงพอใจในการปฏิบัติงาน ปัจจัยทั้งสองได้แก่ ปัจจัยบุญ (Motivation Factor) และปัจจัยสุขอนามัย หรือ ปัจจัยคำชี้ขาด (Hygiene Factor)

ปัจจัยบุญ เป็นปัจจัยที่เกี่ยวกับงานที่ปฏิบัติโดยตรง เป็นปัจจัยที่จูงใจให้บุคคลการในหน่วยงานเกิดความพึงพอใจ และปฏิบัติงานได้อย่างมีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น ปัจจัยบุญใหม่ 5 ประการคือ

1. ความสำเร็จของงาน (Achievement)
2. การได้รับการยอมรับนับถือ (Recognition)
3. ความก้าวหน้าในตำแหน่งการงาน (Advancement)
4. ลักษณะงานที่ปฏิบัติ (Work Itself)
5. ความรับผิดชอบ (Responsibility)

ส่วนปัจจัยค้าจุน เป็นปัจจัยที่ไม่ใช่สิ่งจูงใจ แต่เป็นปัจจัยที่จะค้าจุนให้เกิดแรงจูงใจ การปฏิบัติงานของบุคคล ปัจจัยค้าจุนนี้เป็นสิ่งจำเป็น เพราะถ้าไม่มีปัจจัยเหล่านี้ บุคคลในองค์กรอาจเกิดความไม่พึงพอใจในการปฏิบัติงาน ปัจจัยค้าจุน 10 ประการ คือ

- 1.นโยบาย และการบริหารงานของหน่วย (Company Policy And Administration)
2. โอกาสที่จะได้รับความก้าวหน้าในอนาคต (Possibility Growth)
3. ความสัมพันธ์ส่วนตัวกับผู้บังคับบัญชา ผู้ใต้บังคับบัญชา เพื่อนร่วมงาน (Interpersonal Relation to Superior, Subordinate, Peer)
4. เงินเดือน (Salary)
5. สถานะของอาชีพ (Occupation)
6. ความเป็นอยู่ส่วนตัว (Personnel Life)
7. ความมั่นคงในงาน (Security)
8. สถานการทำงาน (Working Conditions)
9. เทคนิคของผู้นิเทศ (Supervisor Technical)
10. ความเป็นอยู่ส่วนตัว (Personal Life)

มาสโลว์ (Maslow, 1954 : 35-46) ได้ตั้งทฤษฎีที่ว่าไปเกี่ยวกับการจูงใจ โดยมีสมมติฐานว่ามนุษย์มีความต้องการอยู่่เสมอและไม่มีที่สิ้นสุด เมื่อความต้องการใดได้รับการตอบสนองแล้วความต้องการอย่างอื่นก็จะเข้ามาแทนที่ ความต้องการของคนเราอาจจะซ้ำซ้อนกัน ความต้องการอย่างหนึ่งอาจจะยังไม่ทันหมดไป ความต้องการอีกอย่างหนึ่งก็จะเกิดขึ้นได้ ซึ่งความต้องการจะเป็นไปตามลำดับดังนี้

1. ความต้องการด้านสรีระ (Physiological need) เป็นความต้องการขั้นพื้นฐานของมนุษย์และเป็นสิ่งจำเป็นที่สุดสำหรับการดำรงชีวิต ได้แก่ อาหาร อากาศ ที่อยู่อาศัย เครื่องผู้穿 ยารักษาโรค ความต้องการการพักผ่อน และความต้องการทางเพศ
2. ความต้องการความปลอดภัย (Safety need) เป็นความรู้สึกที่ต้องการความมั่นคง

ปลดปล่อยในชีวิต ทั้งในปัจจุบันและอนาคต ซึ่งรวมถึงความก้าวหน้าและความอบอุ่นใจ

3. ความต้องการความรักและความเป็นเจ้าของ (Love and belonging) เมื่อความต้องการทางร่างกายและความต้องการความปลดปล่อย ได้รับการตอบสนองแล้ว ความต้องการความรักและความเป็นเจ้าของก็จะเริ่มเป็นสิ่งจูงใจที่สำคัญต่อพฤติกรรมของบุคคล ความต้องการความรักและความเป็นเจ้าของ หมายถึง ความต้องการที่จะเข้าร่วมและได้รับการยอมรับ ได้รับความเป็นมิตรและความรักจากเพื่อนร่วมงาน

4. ความต้องการการเห็นตนเองมีคุณค่า (Esteem need) ความต้องการด้านนี้ เป็นความต้องการระดับสูงที่เกี่ยวกับ ความอยากรู้ในสังคม ต้องการให้บุคคลอื่น รวมถึงความเชื่อมั่น ในตนเอง ความรู้ ความสามารถ ความเป็นอิสระ และเสรีภาพ

5. ความต้องการที่จะทำความเข้าใจตนเอง (Need for self actualization) เป็นความต้องการที่จะเข้าใจตนเองตามสภาพที่ตนเองเป็นอยู่ เข้าใจถึงความสามารถ ความสนใจ ความต้องการของตนเอง ยอมรับได้ในส่วนที่เป็นบุคคลอ่อนของตนเอง

ธงชัย สันติวงศ์ (2529: 381-384) อธิบายสมมติฐานของ มาสโลว์ (Maslow) เกี่ยวกับ พฤติกรรมมนุษย์ว่า ทุกคนมีความต้องการ และมีตลอดเวลาไม่มีที่สิ้นสุด ความต้องการเหล่านี้ จะเริ่มจากตัวไปหาสูงตามลำดับความสำคัญ เมื่อความต้องการในระดับต่ำได้รับการตอบสนอง แล้วความต้องการระดับสูงก็จะเรียกร้องให้มีการตอบสนอง

ข้อสมมติฐานของ เมล์แครගอร์ (McGrigor. 1960 : 33-48) เป็นจากโอกาสที่ครูจะ ได้รับการตอบสนองสิ่งจูงใจมากหรือน้อยเพียงใด ย่อมขึ้นอยู่กับผู้บริหาร โรงเรียนเป็นสำคัญ ดังนั้นจึงเป็นการสมควรที่จะ ได้รับทราบถึงข้อสมมติฐานที่เกี่ยวกับตัวตนในหัวหนะของ ผู้บริหาร ทั้งนี้ เพราะการที่ผู้บริหาร โรงเรียนจะเปิดโอกาสให้ครูมีโอกาสตอบสนองสิ่งจูงใจมาก น้อยเพียงใดนั้น ย่อมขึ้นอยู่กับลักษณะของข้อสมมติฐานหรือความเชื่อของผู้บริหารที่มีต่อตัว คน ข้อสมมติฐานทั้งสอง คือ

ทฤษฎี X และทฤษฎี Y ซึ่งเปรียบเทียบลักษณะของคนให้เห็นในสองหัวหนะที่ต่างกัน ดังนี้

1. ทฤษฎี X

1.1 มนุษย์ปกติไม่ชอบทำงานและจะพ่ายแพ้หลีกเลี่ยงเมื่อมีโอกาส

1.2 โดยเหตุที่มนุษย์ไม่ชอบทำงานดังกล่าว ดังนั้น เพื่อให้คนได้ปฏิบัติงานให้บรรลุวัตถุประสงค์ขององค์การ จึงต้องใช้วิธี การบังคับ ควบคุม สำหรับ หรือ ข่มขู่ด้วยวิธีการลงโทษต่างๆ

1.3 มนุษย์โดยปกติจะเห็นแก่ตัวเองเป็นสำคัญ จนกระทั่งไม่เอาใจใส่ในความต้องขององค์การเท่าที่ควร

1.4 มนุษย์มักมีท่าทีต่อต้านการเปลี่ยนแปลง และมีความต้องการความมั่นคงในการทำงานเหนืออ้วลังอื่นใด

1.5 มนุษย์เมื่อเข้ามาทำงานมักจะขาดความปราดเปรื่อง และมักจะถูกพวกไม่เอาไว้ในหักนำไปในทางเสื่อมเสียได้ง่าย

ความเชื่อเกี่ยวกับทัศนะของคนทั้ง 5 ประการ นี้กำลังจะสูญไปจากสังคมปัจจุบัน เพราะการบริหารงานแบบนี้ไม่มีส่วนช่วยส่งเสริมในทางที่ดีต่อพนักงาน เจ้าหน้าที่ ให้เกิดความพึงพอใจในการทำงาน จึงต้องทำความเข้าใจธรรมชาติของมนุษย์ให้ดีกว่าที่พบในข้อสันนิษฐานของทฤษฎี X นี้ เมกกรากร (McGror) ได้นำแนวความคิดของ มาสโลว์ (Maslow) และนำเสนอทฤษฎี X ของ เฮอร์เซอร์เบอร์ก (Herzberg) มาเป็นข้อสนับสนุนข้อสันนิษฐานใหม่เกี่ยวกับพฤติกรรมของมนุษย์ โดยเรียกข้อสันนิษฐานใหม่นี้ว่า ทฤษฎี Y

2. ทฤษฎี Y

2.1 คนโดยทั่วไปมิใช่ว่าจะรังเกียจหรือไม่ชอบทำงานเสมอไป คนอาจถือว่า เป็นสิ่งที่สนุกสนาน หรือให้ความเพลิดเพลินได้ด้วยงานต่างๆ จะเป็นสิ่งที่ดีหรือเลว ย่อมขึ้นอยู่ กับสภาพของการควบคุม และการจัดการอย่างเหมาะสม ก็จะเป็นสิ่งหนึ่งที่สามารถตอบสนอง สิ่งจูงใจของคนได้

2.2 การออกคำสั่ง การควบคุม การปูนบำเหน็จรางวัล การลงโทษทางวินัย ใช้ เป็นวิธีเดียวที่จะให้คนปฏิบัติ เพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์ของงาน คนเราจะปฏิบัติงานตาม เป้าหมายขององค์กรต่อเมื่อเขามีความศรัทธาต่อวัตถุประสงค์ขององค์กรนั้น

2.3 ด้วยเหตุผลดังกล่าว การที่คนยินดีผูกมัดตนอยู่ต่องานขององค์การ ย่อมมีผล ทำให้งานดังกล่าวเป็นสิ่งที่มีความสัมพันธ์กับสิ่งจูงใจที่จะปฏิบัติงาน

2.4 ถ้าหากงานต่างๆ ได้มีการจัดการอย่างเหมาะสมแล้วก็จะยอมรับงานดังกล่าว และอยากรับผิดชอบในผลสำเร็จของงานนั้นด้วย

2.5 ถ้าหากได้มีการเข้าใจถึงคนโดยถูกต้องแล้วจะเห็นได้ว่า คนโดยทั่วไปจะมี คุณสมบัติที่ดี คือ มีความคิดความอ่านที่ดี มีความฉลาดและมีความคิดริเริ่มที่จะช่วยแก้ปัญหา ต่างๆขององค์กร ได้อย่างดี

ภิญโญ สาธาร (2523 : 360-361) ได้กล่าวว่า บุคลากรจะทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ และการทำงานให้โรงเรียนได้นานหรือไม่เพียงได อาศัยสิ่งจูงใจหลายชนิดด้วยกันที่สำคัญ

มี 5 อย่างคือ

1. สิ่งจูงใจที่เป็นวัตถุ เช่น เงินและสิ่งของ
2. สิ่งจูงใจที่เป็นโอกาส เช่น การให้โอกาสที่จะมีชื่อเสียงคิดเด่น มีเกียรติยศ มีอำนาจ
3. สิ่งจูงใจที่เป็นสถานภาพของการทำงาน ซึ่งอาศัยวัตถุเป็นหลัก เช่น ให้ที่นั่งทำงาน คืนห้องทำงานส่วนตัว มีเครื่องพิมพ์ดีด มีรถประจำตำแหน่ง ฯลฯ
4. สิ่งจูงใจที่เป็นสภาพการทำงานซึ่งไม่เกี่ยวกับวัตถุ เช่น สภาพสังคมของครูใน

โรงเรียนช่วยให้โรงเรียนน่าอยู่ ครูรักใคร่ชอบพอกัน ไม่แบ่งกลุ่มแบ่ง派 พวก ครูทุกคนอยู่ในฐานะ ทัศนคติกันทั้งในด้านทางสังคม เศรษฐกิจ และการศึกษา ครูไม่มีความแตกต่างกันมากนักใน ทุกๆ ด้าน

5. การนำร่องขั้นตอนหรือรุ่่นใหม่ สร้างความรู้สึกให้เกิดกับครูทั้งหลายว่า ตนมีส่วนร่วมอย่างสำคัญในการสร้างชื่อเสียงให้โรงเรียน หรือมีส่วนร่วมในการแก้ไขสถานการณ์สำคัญ ต่างๆ ของโรงเรียน

ความพึงพอใจ ได้มีทฤษฎีที่เกี่ยวข้องพอสรุปได้ดังนี้ (มหาวิทยาลัยราชภัฏ พระนครศรีอยุธยา. 2547 : 6/9)

1. ทฤษฎีการรับรู้ (Theory of awareness)

เป็นการ โต้ตอบของประสานสัมผัสแต่ละอย่างของขีดข้นของการรู้ (Thresholds) ซึ่งมีด้วยกัน 3 ประการ คือ

1.1 ขีดข้นต่ำของการรับรู้ที่จะรับได้ (Lower thresholds) เช่น จุดที่ตัวกระตุ้นทางการตลาดที่อยู่เหนือนอกจุดนี้ จะไม่มีความแรงหรือกำลังที่เพียงพอสำหรับผู้บริโภคที่จะสังเกตเห็นได้

1.2 ขีดข้นสูงของการรับรู้ที่จะรับได้ (Upper thresholds) เช่น จุดที่ถ้าเพิ่มการกระตุ้นที่เหนือจากจุดนี้ไปอีก ก็จะไม่มีผลต่อการตอบสนองที่รับได้เพิ่มขึ้น

1.3 ขีดข้นความแตกต่างของการรับรู้ที่จะรับได้ (Difference thresholds) เช่น ช่วงของการรับรู้ที่หากเพิ่มการกระตุ้นเพียงเล็กน้อย ก็สามารถทำให้ผู้บริโภคสังเกตเห็นได้

2. ทฤษฎีเน้นกระบวนการจูงใจ (Process Theories) ทฤษฎีที่เน้นกระบวนการใน การจูงใจ ได้แก่ ทฤษฎีความคาดหมาย (Expectancy theory) และทฤษฎีความเสมอภาค (Equity theory) ทฤษฎีการจูงใจแบบนี้ว่า “เป็นทฤษฎีที่ให้ความสำคัญในเรื่องที่ว่าคนจะถูกจูงใจด้วย

เป้าหมายอะไรและถูกจูงใจอย่างไร ในทศนะดังกล่าวนี้ความต้องการจะเป็นเพียงองค์ประกอบ
อย่างหนึ่งในกระบวนการที่บุคคลได้บุคคลหนึ่งใช้ในการตัดสินใจว่าจะปฏิบัติอย่างไรเท่านั้น

3. ทฤษฎีความคาดหวัง (Expectancy theory) เป็นทฤษฎีที่ได้รับการพัฒนา

จาก Victor H. Vroom โดยได้อธิบายว่า การจูงใจเป็นผลของความมagan้อยที่บุคคลมีความต้อง^{การต่อสั่ง} ให้ได้สิ่งหนึ่ง และการคาดคะเนของบุคคลนั้นต่อความน่าจะเป็นของการกระทำที่จะ^{นำไปสู่สิ่งนั้น} ดังนั้นรูปแบบของการจูงใจตามทฤษฎีนี้ จึงประกอบด้วยความพอใจ (Valence)
ความคาดหมาย (Expectancy) ซึ่งจะเป็นตัวที่ทำให้เกิดการจูงใจและผลลัพธ์ (Outcomes)

ความพอใจ หรือความรุนแรง (Valence) หมายถึง ความรุนแรงของความปรารถนา^{ของบุคคลที่มีต่อผลลัพธ์อย่างหนึ่ง} ซึ่งเกี่ยวพันกับผลลัพธ์อีกอย่างหนึ่ง ความพอใจนี้จะแสดง^{ออกถึงความมagan้อยของความปรารถนาของบุคคลที่มีต่อเป้าหมาย} โดยที่ความพอใจจะเกิดขึ้น^{จากภายในตัวของบุคคลแต่ละคน} ซึ่งถูกกำหนดด้วยประสบการณ์ ดังนั้น ความพอใจของแต่ละ^{บุคคล} จึงมีความแตกต่างกัน

ความคาดหมาย (Expectancy) หมายถึง ความเชื่ออย่างแรงกล้า ว่าการกระทำที่แสดง^{ออกมานั้นจะทำให้ได้รับผลลัพธ์เป็นพิเศษ} ความคาดหมายนี้จะแสดงให้เห็นถึงการคาดคะเน^{ของผู้ปฏิบัติงานเกี่ยวกับความน่าจะเป็นของการกระทำที่บรรลุผลลัพธ์อย่างหนึ่งจะสามารถ}
^{นำไปสู่ผลลัพธ์อีกอย่างหนึ่งได้}

ผลลัพธ์ (Outcomes) เป็นผลที่เกิดจากการกระทำที่ได้รับการกระตุ้นและจูงใจ ผล^{ลัพธ์มีอยู่ 2 ระดับ คือ ผลลัพธ์ระดับหนึ่ง (Primary outcomes)} เป็นผลลัพธ์ที่เกิดจากการกระตุ้น^{และ จูงใจ เป็นผลลัพธ์ที่เกี่ยวพันกับผลลัพธ์ระดับหนึ่ง กล่าวคือ เป็นผลลัพธ์ที่ได้รับตามมา}
^{หลังจากที่ได้รับผลลัพธ์ระดับที่หนึ่งแล้ว}

สรุปได้ว่า การจูงใจให้บุคคลเกิดความพึงพอใจในหน่วยงานหรือองค์กรใดๆ ก็ตาม^{ผู้บริหารหรือผู้บังคับบัญชา จะต้องรู้ความต้องการของบุคคลในหน่วยงานเป็นอันดับแรก แล้ว}
^{จึงพยายามจัดส่งสนับสนุนความต้องการนั้นๆ และในการสนับสนุนความต้องการที่จำเป็นที่ผู้บริหาร}
^{หรือผู้บังคับบัญชา จะต้องใช้กลวิธีลดอุดจันท์ขณะในการบริหารต่างๆ ลดอุดจันท์ให้หลักจิตวิทยา}
^{และสมมติฐานในการทำงานของมนุษย์ นำมาสมมพสถานกันเพื่อให้เกิดการจูงใจที่เหมาะสมกับ}
^{งานและบุคคล โดยผู้ศึกษาได้นำแนวคิดที่เกี่ยวกับความพึงพอใจมาทำการศึกษาในประเด็นที่ว่า}
^{ความพึงพอใจเกี่ยวกับองค์ประกอบคุณภาพบริการด้านงบประมาณนั้นมีความสัมพันธ์กับ}
^{ปัจจัยทางการจัดการในด้านใดบ้าง}

2. การให้บริการ

สิ่งสำคัญในการสร้างความแตกต่างของธุรกิจให้บริการ คือ การรักษาระดับการให้บริการที่เหนือกว่าคู่แข่งขัน โดยการนำเสนอการให้บริการตามความคาดหวังของผู้ใช้บริการ ผู้ใช้บริการจะทราบข้อมูลของการให้บริการจากประสบการณ์ในอดีต การพูดปากต่อปาก การโฆษณาของธุรกิจบริการ ผู้ใช้บริการจะเพิงพอใจ ถ้าได้รับในสิ่งที่ต้องการ (What) เมื่อมีความต้องการ (When) ในที่ที่ต้องการ (Where) และในลักษณะที่ต้องการ (How) นักการตลาดต้องทำวิจัยเพื่อให้ทราบถึงเกณฑ์การตัดสินใจซื้อบริการของผู้ใช้บริการ วิธีการสร้างความแตกต่างของธุรกิจบริการคือ การส่งมอบบริการที่มีคุณภาพการบริการแก่ผู้ใช้บริการ ผู้ใช้บริการจะเปรียบเทียบบริการที่รับรู้จากการบริการที่คาดหวัง ถ้าบริการที่รับรู้ต่างกว่าบริการที่คาดหวังไว้ ผู้ใช้บริการจะไม่สนใจ ถ้าบริการที่รับรู้สูงกว่าความคาดหวัง ผู้ใช้บริการจะใช้บริการซ้ำ

2.1 ความหมายของการบริการ

การตลาดเป็นเรื่องมีความสำคัญมากที่สุดอันดับหนึ่งคือ การพัฒนาการเดินทางของธุรกิจบริการ ในปัจจุบันความเดินทางของธุรกิจบริการจะเกี่ยวข้องกับการลดลงและการเพิ่มขึ้นของความมั่งคั่งของผู้บริโภค ปัจจุบันโลกหันมาให้ความสำคัญในเรื่องของการบริการมากขึ้นซึ่งเป็นสิ่งจำเป็นที่เราต้องรู้ว่าจะทำตลาดของการบริการมากขึ้น ซึ่งเป็นสิ่งจำเป็นที่เราต้องรู้ว่าจะทำตลาดสำหรับธุรกิจบริการเหล่านี้อย่างไร

ความหมายของการบริการ (Service) มีผู้ให้ความหมายของคำว่า “บริการ” ไว้แตกต่างกัน ดังนี้

โคตเลอร์ (Kotler. 2004 : 231) ได้ให้ความหมายของคำว่า การบริการ (Service) ไว้ว่า การบริการ หมายถึง กิจกรรมที่ฝ่ายหนึ่งเสนอต่ออีกฝ่ายหนึ่ง กิจกรรมดังกล่าวไม่มีตัวตน และไม่มีใครเป็นเจ้าของซึ่งในการผลิตบริการนั้น อาจมีตัวสินค้าเข้ามาเกี่ยวข้องหรือไม่ก็ได้ สอดคล้องกับ เลทินน์ (Lehtinen. 2003 : 342) ซึ่งได้ให้ความหมายของคำว่า การบริการ (Service) ไว้ว่า การบริการ หมายถึง กิจกรรมหนึ่งหรือชุดของกิจกรรมหลายอย่างที่เกิดขึ้นจากการปฏิสัมพันธ์ระหว่างบุคคลหรือวัตถุอย่างใดอย่างหนึ่งเพื่อให้ผู้รับบริการเกิดความพึงพอใจ

อคุลล์ ชาตรุรงค์กุล และคณะ (2546 : 4) ได้ให้ความหมายของคำว่า การบริการ (Service) ไว้ว่า การบริการ หมายถึง กิจกรรมทางเศรษฐกิจที่สร้างคุณค่าและจัดหา

คุณประโยชน์ (Benefits) ให้แก่ลูกค้าในเวลาและสถานที่เฉพาะแห่ง อันเป็นผลมาจากการที่ผู้รับบริการหรือผู้แทนนำความเปลี่ยนแปลงมาให้ สอดคล้องกับ บุพารธรรม วรรณวานิชย์ (2549 : 8) ได้ให้ความหมายของคำว่า การบริการ (Service) ไว้ว่า การบริการ หมายถึง กิจกรรมผลประโยชน์หรือความพึงพอใจที่เสนอความต้องการแก่ลูกค้า เพื่อนु่กดูหนึ่งปัจจัยด้วย “การให้” แก่อีกบุคคลหนึ่งหรือหลาย คน ตัวอย่างเช่น โรงพยาบาล โรงพยาบาล โรงแรม ธนาคารฯลฯ ทั้งนี้เพื่อสนองตอบความประสงค์ในเรื่องต่างๆ ด้วยความสะดวกเร็ว ถูกต้อง และอย่างมีอัชญาศัย สร้างความประทับใจให้แก่ผู้รับ

สรุปได้ว่า การให้บริการ คือ กิจกรรมท่องค์กรดำเนินกิจการให้กับกลุ่มลูกค้าที่มาใช้บริการซึ่งจะทำให้เกิดความพึงพอใจ ความเชื่อใจ ความน่าเชื่อถือ และความไว้วางใจต่อ การให้บริการขององค์กรฯ อันจะส่งผลต่อการดำเนินธุรกิจและผลกำไรต่อไปได้

2.2 ความสำคัญของการบริการ

ในสังคมปัจจุบัน บริการ ได้เพิ่มบทบาทและความสำคัญมากขึ้น เพราะบริการ เป็นส่วนที่จะสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับการขายสินค้าและสร้างความจงรักภักดีให้เกิดกับลูกค้าได้ หากธุรกิจนี้สามารถทำให้เขาได้รับความพึงพอใจ และความพึงพอใจที่เกินความคาดหวัง ความสำคัญของการบริการ อาจแบ่งได้ 2 ประการ คือ ความสำคัญของการบริการต่อธุรกิจ (ผู้ให้บริการ) และความสำคัญของการบริการต่อลูกค้า (ผู้รับบริการ)

2.2.1 ความสำคัญของการบริการต่อธุรกิจ

1) มีรายได้เพิ่มขึ้น จากการที่ลูกค้ายอมจ่ายเงินมากขึ้น เพื่อได้รับบริการที่ดีขึ้น เช่น โรงพยาบาลที่มีเครื่องมือแพทย์ที่ทันสมัย มีบริการครบวงจร ราคาค่านิรภัยจะสูงกว่า โรงพยาบาลที่ให้บริการปกติทั่วไป หรือร้านอาหารติดเครื่องปรับอากาศ ตกแต่งร้านสวยงาม บรรยากาศดี มีพนักงานบริการ จะตั้งราคาได้สูงกว่าร้านอาหารที่บริการตนเอง ตามศูนย์อาหาร ทั่วไป

2) มีรายได้ต่อเนื่อง และลดการสูญเสียลูกค้า จากการให้บริการหลังการขาย เพื่อสร้างรายได้อย่างต่อเนื่อง เช่นบริษัทรถยนต์ บริษัทเครื่องใช้ไฟฟ้า จะเน้น การให้บริการหลังการขาย เพื่อสร้างความสัมพันธ์ที่ดี และรักษาลูกค้าให้อยู่กับเราตลอดไป ไม่เปลี่ยนใจไปซื้อสินค้าอื่น

3) มีความสามารถในการอยู่รอด (Business survival) และการสร้างกำไร ในระยะยาว อันเนื่องจากการให้บริการลูกค้าที่เป็นเดิศ และลูกค้าเกิดความพึงพอใจก็จะ

บอกต่อและแนะนำความพึงพอใจที่ได้รับให้แก่คนอื่นทราบ ธุรกิจก็จะได้ลูกค้ารายใหม่ จากการบอกต่อแบบปากต่อปาก (Word of mouth) ของลูกค้ารายเก่า�ั่นเอง

4) การมีภาพลักษณ์และชื่อเสียงที่ดี จากการให้บริการที่ดีสร้างความแตกต่างจากคู่แข่งขันได้ เช่น การบินไทยที่ชื่อเสียงกระจายไปทั่วโลกกับบริการแบบไทย ที่ไม่มีชาติใดเสมอเหมือนได้ เป็นต้น

5) มีความได้เปรียบเชิงการแข่งขัน (Competitive advantage) จากคู่แข่งขัน ที่ไม่มีผู้เน้นการบริการ เนื่องจากบริการที่มีคุณภาพเป็นสิ่งที่ลูกค้าเลียนแบบได้ยาก ต้องใช้เวลานานและลงทุนสูง จึงยากที่คู่แข่งจะลอกเลียนแบบແยลลูกค้าได้ในเวลาอันสั้น

2.2.2 ความสำคัญของบริการต่อลูกค้า

1) ได้รับความพึงพอใจมากขึ้น จากการได้รับบริการที่ดี ซึ่งเดินสินค้าที่สามารถสร้างความพอใจได้ จะต้องมีการพัฒนาให้ตอบสนองความต้องการที่ไม่มีที่สืบสุกของผู้บริโภค แต่ปัจจุบันนอกจากตัวสินค้าแล้ว บริการได้เข้ามามีส่วนสำคัญที่ทำให้สินค้านั้นตอบสนองความต้องการ และความพึงพอใจให้ผู้บริโภคได้ โดยเฉพาะการให้ความสำคัญกับลูกค้า และการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าจะช่วยรักษาลูกค้าให้มีความจงรักภักดีตลอดไป

2) ลดต้นทุนการแสวงหาธุรกิจที่จะให้บริการรายใหม่ ก้าวถือลูกค้าที่ได้รับบริการที่ดีจากธุรกิจรายได้มักรายไม่ค่อยเปลี่ยนไปใช้บริการกับธุรกิจรายอื่น เนื่องจากต้องเสียเวลาและต้นทุนในการแสวงหาธุรกิจบริการรายใหม่ เช่น ต้นทุนค่าเสียเวลาและเสียเงินในการหาข้อมูล และความเสี่ยงที่เกิดจากความไม่รู้จักและไม่คุ้นเคยกับธุรกิจรายใหม่นั้น

สรุปได้ว่า การให้บริการเป็นปัจจัยที่สำคัญอย่างหนึ่งที่ช่วยส่งเสริมให้การดำเนินธุรกิจ มีความเจริญเติบโตและก้าวหน้ามากยิ่งขึ้นได้ เพราะเป็นการดำเนินงานที่จะต้องสร้างความเชื่อถือ ความไว้วางใจ ให้กับลูกค้าหรือผู้มาใช้บริการ ตั้งน้ำณการท่องเที่ยวมีการให้บริการที่ดี มีประสิทธิภาพ จึงนับได้ว่าเป็นสิ่งที่จะช่วยส่งเสริมการดำเนินงานให้เติบโตและมั่งคงได้ ผู้ศึกษาสามารถนำมาใช้นำมาใช้ในการศึกษารั้งนี้ในประเด็นของการส่งมอบบริการที่มีคุณภาพการบริการแก่ผู้ใช้บริการ ซึ่งหมายถึงว่าเทคโนโลยีด้านลัดดินดามีคุณภาพบริการด้านงบประมาณ แก่ประชาชนในพื้นที่ซึ่งเป็นผู้ใช้บริการอย่างไร และประชาชนมีความพึงพอใจ คุณภาพบริการนั้นเพียงใด

3. คุณภาพการบริการ

การบริการที่มีคุณภาพจะสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้าและสร้างผลกำไรที่เด่นๆ โตอย่างต่อเนื่องให้แก่องค์กร คุณภาพการบริการที่ดีจะก่อให้เกิดความภักดีของลูกค้าต่อองค์กร และยังช่วยในการลดต้นทุนค่าใช้จ่าย รวมทั้งยังสามารถช่วยเพิ่มรายได้ให้กับองค์กร เนื่องจากลูกค้าที่มีความพอใจต่อการได้รับบริการจะช่วยทำการประชาสัมพันธ์โดยการบอกปากต่อปากไปยังกลุ่มลูกค้ารายใหม่ นอกจากนี้ยังพบว่าลูกค้ายังเต็มใจที่จะซื้อค่าบริการที่แพงกว่าเพื่อให้ได้บริการที่มีคุณภาพดีกว่า

3.1 ความหมายของคุณภาพการบริการ

นักวิชาการหลายท่านได้ให้ความหมายของคุณภาพบริการ ดังนี้

พาราสุรามาน, เซทแยลั่น และเบอร์รี่ (Parasuraman, Zeithaml and Berry. 1985 : 41-50) ได้กล่าวว่า คุณภาพบริการ คือ การรับรู้ของลูกค้าซึ่งลูกค้าจะทำการประเมินคุณภาพบริการ โดยทำการเปรียบเทียบความต้องการหรือความคาดหวังกับการบริการที่ได้รับจริง และการที่องค์กรจะได้รับซึ่งเสียงจากคุณภาพบริการต้องมีการบริการอย่างคงที่อยู่ในระดับของการรับรู้ของลูกค้าหรือมากกว่าความคาดหวังของลูกค้า ซึ่งพาราสุรามาน และคณะได้กล่าวถึงการประเมินคุณภาพบริการว่า “การประเมินคุณภาพการบริการของลูกค้านั้นยากกว่าการประเมินคุณภาพสินค้า” การรับรู้คุณภาพบริการเป็นผลลัพธ์จากการเปรียบเทียบของความคาดหวังของลูกค้ากับบริการที่ได้รับจริงซึ่งคุณภาพที่ลูกค้าประเมินไม่ได้เป็นการประเมินเฉพาะผลจากการบริการเท่านั้น แต่เป็นการประเมินที่รวมไปถึงกระบวนการของการบริการที่ได้รับ

เลห์ตินน และเลห์ตินน (Lehtinen and Lehtinen. 1991 : 287-303) ได้กล่าวว่า คุณภาพบริการ จะถูกสร้างขึ้นในการปฏิสัมพันธ์ระหว่างลูกค้าและองค์กร ซึ่งประกอบด้วยองค์ประกอบของคุณภาพ 3 แบบ คือ คุณภาพทางกายภาพ เช่น อุปกรณ์ อาคาร เป็นต้น คุณภาพของบริษัทที่จะแสดงออกมายในรูปของวิสัยทัศน์ขององค์กร คุณภาพของ การปฏิสัมพันธ์ระหว่างลูกค้ากับผู้ให้บริการ

ชัยสมพล ชาวประเสริฐ (2549 : 106) ให้ความหมายของคำว่า คุณภาพของการบริการ (Service quality) ไว้ว่า หมายถึง การบริการที่ดีเดิม (Excellent service) ตรงกับความต้องการ หรือเกินความต้องการของลูกค้าจนทำให้ลูกค้าเกิดความพอใจ (Customer satisfaction) และเกิดความจงรักภักดี (Customer loyalty)

วีระรัตน์ กิจเดชไพบูลย์ (2549 : 271-273) กล่าวว่า เมื่อคุณภาพคือ การให้บริการ ได้ ตรงตามที่ลูกค้าคาดหวัง ดังนั้น สิ่งที่นักการตลาดบริการต้องหาคำตอบคือ “ลูกค้าคาดหวังอะไร จากการบริการ” และจากการที่ธุรกิจบริการ โดยเนื้อแท้แล้วลูกค้ามิอาจขับต้องสัมผัสได้ ทำให้ ลูกค้ามีความยากลำบากในการประเมินคุณภาพของบริการก่อนการซื้อ ซึ่งคุณภาพบริการ จะเกิดขึ้นจากการบูรณาการเปรียบเทียบในจิตใจของผู้บริโภคระหว่างกระบวนการให้บริการ ผลผลิตที่ลูกค้าคาดหวังจากการบูรณาการให้บริการ และผลผลิตที่ลูกค้าได้รับจริงจากการใช้ บริการ

โดยสรุป คุณภาพบริการเป็นสิ่งที่ยากมากในการประเมินเนื่องจากการบริการ ไม่ สามารถจับต้องได้ องค์กรอาจจะยากในการเข้าใจว่า ลูกค้ารับรู้ถึงการบริการและคุณภาพ การบริการขององค์กรเป็นอย่างไร แต่เมื่อผู้ให้บริการได้ทราบถึงผลการประเมินด้านบริการ จากลูกค้าอย่างไรแล้ว องค์กรก็จะสามารถที่จะรู้ถึงทิศทางของคุณภาพบริการตาม ความต้องการลูกค้า จึงกล่าวได้ว่า คุณภาพบริการเป็นการเปรียบเทียบระหว่างความคาดหวังกับ คุณภาพบริการที่ได้รับจริง เป็นการวัดระดับบริการที่ได้มอบให้กับลูกค้าได้ดีเท่ากับความคาด หวังของลูกค้าหรือไม่ โดยที่คุณภาพบริการที่มอบให้จะตรงกับความคาดหวังของลูกค้านั้นต้อง อยู่บนมาตรฐานที่คงที่

3.2 หลักเกณฑ์การพิจารณาคุณภาพบริการ

สำหรับเกณฑ์การพิจารณาคุณภาพบริการ สามารถแบ่งออกได้เป็น 7 ลักษณะ คือ

3.2.1 คุณภาพบริการจะถูกกำหนดโดยลูกค้าหรือผู้รับบริการ ลูกค้าจะเป็น ผู้พิจารณาและตัดสินใจว่าอะไรเป็นสิ่งที่เรียกว่า คุณภาพจากสิ่งที่ลูกค้าคิดว่าสำคัญและไม่ สำคัญ ในกระบวนการบริการที่เกิดขึ้น คุณภาพบริการจะมีลักษณะอย่างไรและตรงจุดใดจึงจะ เรียกว่าคุณภาพนั้นอยู่ที่ลูกค้าเป็นผู้กำหนดขึ้นซึ่งลูกค้าอาจจะมองคุณภาพบริการในแต่ละตอน แต่ละเหตุการณ์แตกต่างกันไปได้

3.2.2 คุณภาพการบริการเป็นสิ่งที่ต้องคำนึงถึงตลอดเวลา ไม่มีจุดจบ ซึ่งไม่ สามารถกำหนดคุณภาพบริการให้เฉพาะเจาะจงหรือเป็นสูตรตายตัวลงไว้ได้ การให้บริการ ที่มีคุณภาพที่ดีจะต้องกระทำอย่างต่อเนื่องสม่ำเสมอทั้งในช่วงเวลาที่กิจกรรมดำเนินไปคัวหี และไม่ดี

3.2.3 ความร่วมมือของทุกคนที่เกี่ยวข้อง คุณภาพการบริการจะเกิดขึ้นได้ด้วย ความร่วมมือของทุกคนที่เกี่ยวข้อง ความรับผิดชอบในบทบาทหน้าที่ของผู้เกี่ยวข้องกับงาน

บริการ ไม่ว่าจะเป็นผู้ที่ปฏิบัติงานส่วนหน้าหรือส่วนหลัง และการควบคุมคุณภาพของ การให้บริการของผู้ร่วมงานแต่ละคน ล้วนส่งผลต่อความสำเร็จของการบริการที่มีคุณภาพ สำหรับผู้รับบริการทั้งสิ้น

3.2.4 การบริหารการบริการและการติดต่อสื่อสาร คุณภาพการบริการเป็นสิ่งที่ ไม่สามารถแยกออกจากกันได้ในการนำเสนอการบริการที่มีคุณภาพดี ผู้ปฏิบัติงานบริการจำเป็นจะ ต้องได้รับรู้ คำติชมผลงานการให้การสนับสนุนและกำลังใจจากผู้บริหารหรือหัวหน้า หน่วยงาน

3.2.5 คุณภาพการบริการจะต้องอยู่บนพื้นฐานของความเป็นธรรม การบริการจะ มีคุณภาพดีเพียงใดขึ้นอยู่กับวัฒนธรรมการบริการภายในองค์กรที่เน้นความเป็นธรรม องค์กร บริการ ที่ปฏิบัติต่อลูกค้า และพนักงานเท่าเทียมกันจะสะท้อนให้เห็นถึงคุณภาพของ การบริการที่แท้จริงได้

3.2.6 คุณภาพการบริการขึ้นอยู่กับความพร้อมในการบริการ แม้ว่าคุณภาพของ การบริการจะไม่สามารถกำหนดตายตัวลงมาได้ แต่การวางแผนเตรียมความพร้อมของ การบริการไว้ล่วงหน้าในสิ่งที่เรียนรู้จากพฤติกรรมของลูกค้าว่ามีความต้องการหรือ ความคาด หวังอะไรบ้างย่อมก่อให้เกิดการบริการที่มีคุณภาพที่ดีได้

3.2.7 การรักษาคำมั่นสัญญาขององค์กรบริการ คุณภาพการบริการเป็นการรักษา คำมั่นสัญญาขององค์กรบริการ ลูกค้ามั่นใจจากภาคหัวว่าผู้ให้บริการจะกระทำในสิ่งที่องค์กร ได้ แสดงเจตจำนงหรือคำมั่นสัญญาว่า หากองค์กรบริการหรือผู้ให้บริการไม่รักษาสัญญาหรือไม่ เกินว่าเป็นเรื่องสำคัญคุณภาพการบริการก็ไม่อาจเกิดขึ้นได้

สรุปได้ว่า วิธีที่จะทำให้เห็นความแตกต่างกันคู่แข่งขันของบริษัทฯ บริการ ก็คือ ทำให้คุณภาพของบริการเท่ากับความคาดหมายของลูกค้าในตลาดเป้าหมายหรืออาจทำให้สูง เกินกว่าความคาดหมายของลูกค้าในตลาดเป้าหมาย ความคาดหมายของลูกค้าเกิดจาก ประสบการณ์ในอดีตของลูกค้า การแพร่คำพูดและโฆษณาจากบริษัทผู้ขายบริการ ลูกค้า จะเลือกผู้ขายบริการจากปัจจัยต่าง ๆ เหล่านี้และหลังจากการรับบริการก็จะทำการประเมินเทียบ บริการที่เขารับรู้ กับบริการที่เขาคาดหมาย ถ้าบริการที่รับรู้น้อยกว่าบริการที่คาดหมาย ลูกค้า ก็จะเลิกสนใจผู้ขายแต่ถ้าเท่าหรือเกินความคาดหมาย เขายังใช้บริการจากผู้ขายช้า โดยผู้ศึกษา ได้นำแนวคิดคุณภาพการบริการนี้มาประยุกต์ใช้ในการศึกษาในประเด็นของการบริการที่มี คุณภาพบริการด้านงบประมาณ ของเทคโนโลยีด้านลัดเดินดำเนินการ นำเอกสารมา จัดหมวดหมู่อีกด้วย ว่าจะสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้าซึ่งเป็นประชาชนได้อย่างไร

4. ปัจจัยที่ลูกค้าใช้ประเมินคุณภาพบริการ

พาราสุรามาน, เซทแซล์ม และเบอร์รี่ (Parasuraman, Zeithaml and Berry. 1985 : 41-50) ได้ศึกษาถึงรูปแบบของการวัดคุณภาพบริการในองค์กรต่างๆ เช่น ธนาคาร อู่ซื่อมรถ บริการซักแห้ง โรงแรม กัตตาการ รวมถึงองค์กรของภาครัฐ เป็นต้น โดยยึดความแตกต่าง ระหว่างความคาดหวังและการรับรู้ของลูกค้าที่มารับบริการเป็นหลัก ซึ่งปัจจัยกำหนดคุณภาพ การบริการมีเกณฑ์ในการวัดคุณภาพการบริการลูกค้าด้านการรับรู้และการคาดหวัง ดังนี้ (วงศ์พัฒนา ศรีประเสริฐ. 2552 : 120-124)

4.1 ลูกค้าเข้าถึงบริการ (Access)

การบริการที่มอนแก่ลูกค้าต้องอำนวยความสะดวกในด้านเวลา สถานที่ ไม่ให้ลูกค้าอยู่นาน ทำเลต้องมีความเหมาะสมที่สะดวกสบายในการเดินทาง ซึ่งจะเกี่ยวข้องกับ การติดต่อต่างๆ ที่สามารถทำได้ง่ายและมีความคล่องตัว ได้แก่

4.1.1 ติดต่องานบริการทางโทรศัพท์ได้โดยง่าย (ไม่ใช่ว่าสายไม่ว่างอยู่ตลอดเวลา และต้องไม่ปล่อยลูกค้าดือสายรอนาน

4.1.2 ช่วงเวลาอันดับบริการ (เช่น ที่ธนาคาร) ต้องไม่นานเกินไป

4.1.3 มีเวลาเปิดปิดให้บริการที่อำนวยความสะดวกแก่ลูกค้า

4.1.4 สถานที่ติดต่อขอรับการบริการมีความสะดวก

4.2 การติดต่อสื่อสาร (Communication)

การหนึ่งให้ข้อมูลแก่ลูกค้าด้วยภาษาที่ลูกค้าเข้าใจได้ พร้อมทั้งยินดีรับฟังความคิดเห็นของลูกค้า และอาจหมายถึง องค์กรจำเป็นต้องปรับภาษาที่ใช้กับผู้บริโภคต่างกลุ่ม เช่น เพิ่มระดับความรู้ที่ลึกซึ้งและซับซ้อนมากขึ้น เมื่อติดต่อสื่อสารกับลูกค้าที่รับรู้ในบริการนั้นๆ อย่างดี และใช้ภาษาจ่ายๆ เรียบๆ กับลูกค้าใหม่ กล่าวคือ ความสามารถในการติดต่อสื่อสาร เป็นการติดต่อกับลูกค้าเพื่อสร้างความเข้าใจให้กับลูกค้าและพยายามทำความเข้าใจลูกค้า เพื่อที่จะสามารถให้บริการและแก้ปัญหาอย่างเหมาะสม มีการอธิบายอย่างถูกต้องโดยการใช้ภาษาที่ผู้ใช้บริการเข้าใจได้ง่าย การสื่อสารระหว่างการบริการ การใช้ภาษา สัญลักษณ์ต้องสามารถสื่อความหมายให้เข้ากันได้เป็นอย่างดี

4.3 ความสามารถของผู้ให้บริการ (Competence)

พนักงานที่ให้บริการลูกค้าต้องมีความรู้ ความชำนาญ และความสามารถในงานที่ให้บริการสามารถที่อธิบายลูกค้าให้เข้าใจอย่างถูกต้อง โดยใช้ภาษาที่เข้าใจง่าย ดังนั้นบริการอย่างมีความสามารถ จึงหมายถึง มีทักษะและความรู้ที่จะทำงานบริการนั้นๆอย่างที่ควรจะเป็นโดยเกี่ยวข้องกัน

4.3.1 ความรู้และความชำนาญของคนที่จะต้องไปติดต่อกับลูกค้า

4.3.2 ความรู้และความชำนาญของคนที่จะสนับสนุนงานบริการ

4.4 ความมีอัชญาศัย (Courtesy)

พนักงานที่ให้บริการลูกค้าต้องมีอัชญาศัยไมตรี และมีมนุษย์สัมพันธ์ที่ดี ซึ่งอัชญาศัยไมตรีจะเกี่ยวข้องกับความสุภาพ การให้เกียรติ การดำเนินถึงความรู้สึกของลูกค้า มิตรภาพที่ได้จากการติดต่อกับพนักงานให้บริการ อัชญาศัยไมตรี และบังรวมถึง

4.4.1 การดูแลและดำเนินถึงทรัพย์สินของลูกค้า

4.4.2 ความเป็นมิตรของพนักงานให้บริการ ความเอาใจใส่ และความเกรงใจ

4.5 ความน่าเชื่อถือ (Creditability)

องค์กรและพนักงานต้องสร้างความเชื่อถือ และความไว้วางใจให้เกิดขึ้นในการให้บริการ โดยเสนอบริการที่ดีที่สุดให้แก่ลูกค้า ซึ่งความเชื่อถือได้ในมาตรฐานคุณภาพ บริการ จะเกี่ยวข้องกับผลงานและความพร้อมให้บริการอย่างต่อเนื่องสม่ำเสมอ หมายความว่า องค์กรจะต้องให้บริการอย่างถูกต้องเหมาะสมสมถ้วถ่วงและครั้งแรก และหมายถึงองค์กรนั้นรักษาสัญญาที่รับปากกับลูกค้าไว้

4.6 ความไว้วางใจ (Reliability)

การบริการที่ให้แก่ลูกค้าต้องมีความเหมาะสมและสม่ำเสมอ ซึ่งเกี่ยวข้องกับ ความมีคุณค่า น่าเชื่อถือ และความซื่อสัตย์ ทั้งนี้ความเชื่อถือไว้วางใจได้สัมพันธ์กับการดำเนินถึงผลประโยชน์สูงสุดของลูกค้า สิ่งที่เอื้อประโยชน์ต่อการมีความเชื่อถือไว้ใจให้ ก็คือ

4.6.1 ซื่อสัตย์ของบริษัท

4.6.2 บุคลิกภาพส่วนตัวของคนที่ติดต่อกับลูกค้า

4.6.3 ความซื่อสัตย์และความจริงใจของผู้ให้บริการ

4.7 การตอบสนองลูกค้า (Responsiveness)

พนักงานจะต้องให้บริการและแก้ปัญหาของลูกค้าอย่างรวดเร็วตามความต้องการของลูกค้า ซึ่งจะเกี่ยวข้องกับความตื่นใจหรือความพร้อมในการบริการของพนักงานและยังเกี่ยวข้องกับการให้บริการอย่างทันอกหันใจ

4.8 ความปลอดภัย (Security)

การบริการที่ส่งมอบแก่ลูกค้าไม่มีอันตราย ความเสี่ยง และปัญหาต่างๆ หรือความเคลื่อนแคลงแสงสักข่าย โดยมีเนื้อหาเกี่ยวข้องกับ

4.8.1 ความปลอดภัยทางร่างกาย

4.8.2 ความมั่นคงทางการเงิน

4.8.3 การเก็บรักษาเป็นความลับ

4.9 ความเป็นสูญญกรรมของบริการ (Tangibles)

ลูกค้าได้รับการบริการที่สามารถประเมินถึงคุณภาพการบริการ เป็นปัจจัยเดียวที่ลูกค้าสามารถจับต้องได้ในปัจจัยทั้งหมดที่ลูกค้าใช้ในการประเมินคุณภาพบริการ ซึ่งอาจประกอบด้วย

4.9.1 สิ่งอำนวยความสะดวก 器具

4.9.2 การแต่งตัวของบุคลากร ผู้ให้บริการ

4.9.3 เครื่องมือเครื่องใช้หรืออุปกรณ์ที่ต้องใช้ประกอบเพื่อให้บริการ

4.9.4 ตัวแทนบริการ ในเชิงกายภาพ เช่น บัตรเครดิตการ์ด หรือบัญชีธนาคาร

4.9.5 ลักษณะและพฤติกรรมของลูกค้าคนอื่นที่เข้ามาใช้บริการพร้อมๆ กันในสถานบริการ

4.10 การเข้าใจและการรู้จักลูกค้า (Understanding/knowing customer)

พนักงานต้องเข้าใจความต้องการของลูกค้า และให้ความสนใจตอบสนองความต้องการ ซึ่งเข้าใจ/รู้จักลูกค้าจริง จะเกี่ยวข้องกับความพยายามเข้าใจความต้องการของลูกค้า

โดยเกี่ยวพันถึง

4.10.1 ศึกษาความคาดหวังและความต้องการของลูกค้า

4.10.2 เอาใจใส่และให้ความสนใจลูกค้าเป็นรายบุคคล

4.10.3 ต้องจำลูกค้าประจำของตนเองได้

สรุปได้ว่า คุณภาพการบริการ คือ ความถูกต้องตรงตามความต้องการของผู้ใช้บริการ คุณภาพเป็นสิ่งที่มีรูปร่างและลักษณะของผลิตภัณฑ์ หรือบริการที่ต้องทำให้เป็นไปตาม มาตรฐานหรือข้อกำหนดที่ต้องการ โดยสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้าและมีด้านทุนการดำเนิน งานต่อสุคและเนื่องจากมีการพัฒนาในด้านต่างๆ เช่น ด้านเทคโนโลยี เศรษฐกิจ สังคม สื่อสาร เป็นต้น ทำให้มีการแข่งขันกันอย่างรุนแรง ในเรื่องคุณภาพการบริการในทุกด้าน หน่วยงาน และธุรกิจต่างๆ มีแนวโน้มที่จะปรับปรุงคุณภาพการบริการให้ดียิ่งขึ้น ทำให้บทบาทรูปแบบ วิธีการดำเนินงานต้องปรับเปลี่ยนกลยุทธ์ ให้เป็นเชิงรุกมากขึ้น และการพัฒนาคุณลักษณะของ พนักงานบริการที่ดี ได้แก่ การเป็นผู้มีจิตสำนึกของการให้บริการ รวมทั้งการมีความรู้ ความสามารถ เจตคติ ตลอดจนบุคลิกภาพที่เหมาะสมกับงานบริการ นอกเหนือนี้สภาพแวดล้อม และบรรยากาศของการบริการที่ดีก็เป็นอีกปัจจัยหนึ่งที่มีความละเอียด การจัดสภาพแวดล้อมของ สถานที่ให้บริการ ให้สะอาด เป็นระเบียบเรียบร้อย สะอาดสวยงาม สวยงาม และมีอุปกรณ์ เครื่องใช้ที่ทันสมัยสำหรับให้บริการแก่ผู้มาใช้บริการ รวมทั้งบุคลากรผู้ปฏิบัติงานบริการ จะ ช่วยเสริมสร้างบรรยากาศของการบริการ ที่สร้างความรู้สึกที่ดี และความพึงพอใจของ การบริการทุกระดับ ซึ่งผู้ศึกษาได้นำแนวคิดดังกล่าวนำมาใช้ในงานศึกษาครั้งนี้เพียง 5 ประการ โดยจะน้ำเสียง ในประเด็นที่เกี่ยวข้องกับความพึงพอใจเกี่ยวกับองค์ประกอบคุณภาพ บริการของเทคโนโลยี ในประเด็นที่เกี่ยวข้องกับความพึงพอใจเกี่ยวกับองค์ประกอบคุณภาพ ของบริการ ความน่าเชื่อถือไว้วางใจได้ การตอบสนองต่อผู้รับบริการ การให้ความมั่นใจแก่ ผู้รับบริการ การเข้าใจและการรู้จักลูกค้า มาเป็นกรอบแนวคิดในการศึกษาในครั้งนี้ โดยกำหนดขึ้นเป็นตัวแปรกลุ่มที่ 2

งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การศึกษาเรื่อง ปัจจัยทางการจัดการที่มีความสัมพันธ์กับความพึงพอใจเกี่ยวกับองค์ประกอบคุณภาพบริการด้านงบประมาณ ของเทศบาลตำบลลดินด้า อําเภอจังหาร จังหวัดร้อยเอ็ด ผู้ศึกษาได้ศึกษาจากผลงานวิจัยที่มีลักษณะคล้ายคลึงกับการศึกษาครั้งนี้ เพื่อเป็นแนวทางในการศึกษา ดังนี้

ไชยรัตน์ ไทยเจิมอารีย์ (2546 : บทคัดย่อ) ได้ทำ การศึกษาความพึงพอใจของประชาชนต่อการให้บริการของเทศบาลเมืองราชบุรี โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาลักษณะการรับรู้ของประชาชนที่มีต่องานการให้บริการของเทศบาลเมืองราชบุรี และเพื่อศึกษาระดับความพึงพอใจของประชาชนที่มีต่องานการให้บริการของเทศบาลเมืองราชบุรี ก่อนตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษา ได้แก่ประชาชนที่อาศัยอยู่ในชุมชนและพื้นที่เทศบาลเมืองราชบุรี ผลการศึกษาพบว่า การรับรู้การบริการของประชาชน พนว่าประชาชนส่วนใหญ่จะรับรู้งานที่ตนได้สัมผัสโดยตรง ออาทิ งานด้านการส่งเสริมการศึกษาและวัฒนธรรมที่มีการรับรู้มากที่สุด และรับรู้งานบริการทั่วไปน้อยที่สุด สำหรับด้านความพึงพอใจของประชาชน พนว่า ประชาชนมีความพึงพอใจในกลุ่มงานสาธารณูปโภค อยู่ในระดับมาก

พุทธิพงศ์ คงเดิมศิริวัฒนา (2546 : บทคัดย่อ) ได้ทำการศึกษาการบริหารงบประมาณของเทศบาลในการให้บริหารสาธารณูปโภค ศึกษาเฉพาะกรณีเทศบาลตำบลกระสัง อําเภอกระสัง จังหวัดคุบ村里 มีความมุ่งหมายของการศึกษา เพื่อศึกษาการบริหารงบประมาณของเทศบาลตำบลกระสังในการให้บริหารสาธารณูปโภค ตามเทศบัญญัติงบประมาณรายจ่ายประจำปีงบประมาณ 2546 เพื่อศึกษาการบริหารงบประมาณของเทศบาลตำบลกระสังในการให้บริการสาธารณูปโภค ตามแผนพัฒนาเทศบาลตำบลกระสังประจำปี พ.ศ. 2546 และเพื่อเสนอแนะในการบริหารงบประมาณของเทศบาลในการให้บริการสาธารณูปโภค ผลการศึกษาพบว่า สถานภาพทั่วไปของสมาชิกสภาพเทศบาลตำบลกระสัง 12 คน เป็นผู้ได้รับเลือกตั้งมาที่สังกัดกลุ่ม 11 คนและไม่สังกัดกลุ่ม 1 คน แต่สมาชิกสภาพเทศบาลส่วนใหญ่สามารถดำเนินการทางการเมืองร่วมกันที่จะให้งบประมาณของเทศบาลนำไปดำเนินการพัฒนาท้องถิ่น เมน้ำว่าจะมีความแตกต่างกันในภูมิหลังในการสังกัดกลุ่ม อายุ วุฒิการศึกษา สถานภาพการดำรงตำแหน่ง หัวฝ่ายบริหาร และฝ่ายนิติบัญญัติ ส่วนการบริหารงบประมาณตามเทศบัญญัติงบประมาณรายจ่ายประจำปีงบประมาณ 2546 คณะผู้บริหารท้องถิ่นสามารถเสนอขอรับความเห็นชอบในห้วงเวลาที่กำหนด ทั้งนี้เนื่องจากมีการประชุมนอกรอบระหว่างสมาชิกสภาพทั้งฝ่ายบริหาร

และฝ่ายนิติบัญญัติ โดยงบประมาณที่ขอตั้งไว้นอกที่สุด คือ หมวดค่าครุภัณฑ์ ที่ดิน และสิ่งก่อสร้าง เพราะเป็นงบประมาณการลงทุน

สิริกัทร์ พันธุ์ศรี (2546 : บทคัดย่อ) ได้ศึกษาการประเมินความพึงพอใจในประสิทธิภาพการให้บริการสาธารณูปโภคทางเศรษฐกิจ จังหวัดพระนครศรีอยุธยา ผลการวิจัยพบว่าปัจจุบันเทศบาลตำบลอุทัยได้ให้บริการสาธารณูปโภคจำนวน 5 ภารกิจคือ 1) การให้บริการถนนสาธารณะ 2) การให้บริการทางระบายน้ำ 3) การให้บริการน้ำประปา 4) การให้บริการเก็บขยะมูลฝอย และ 5) การให้บริการไฟฟ้าส่องทาง เมื่อเปรียบกับเกณฑ์วิเคราะห์ระบบสาธารณูปโภคของสำนักผังเมือง กระทรวงมหาดไทย และเกณฑ์ดังกล่าว โดยเฉพาะในด้านมาตรฐานการบริการในด้านความรวดเร็ว ความต่อเนื่องและความก้าวหน้า และเมื่อวิเคราะห์ค่าเฉลี่ยรวมของระดับความพึงพอใจของประชาชนในการให้บริการสาธารณูปโภคของเทศบาล ตำบลอุทัย พบว่าประชาชนรับรู้ถึงการให้บริการเพียง 4 ภารกิจหลัก โดยกำหนดระดับความพึงพอใจสูงสุดไว้ที่ 5 และพบว่าประชาชนมีความพึงพอใจในบริการน้ำประปาอยู่ในระดับปานกลาง มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 2.95 ประชาชนมีความพึงพอใจไฟฟ้าส่องทาง มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 2.93 ประชาชนมีความพึงพอใจถนนสาธารณะ มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 2.71 และ ประชาชนมีความพึงพอใจในการเก็บขยะ มีค่าเฉลี่ยเท่ากับ 2.70 ในภาพรวมประชาชนในเขตเทศบาลตำบลอุทัยมีความพึงพอใจในบริการสาธารณูปโภคทางเศรษฐกิจระดับมาก โดยประชาชนต้องการให้เทศบาลปรับปรุงบำรุงรักษา ซ่อมแซม รวมทั้งยกระดับบริการสาธารณูปโภคให้มีมาตรฐานสูงขึ้น ซึ่งปัจจัยที่ส่งผลต่อประสิทธิภาพการให้บริการสาธารณูปโภค คือการขาดแคลนผู้เชี่ยวชาญ อัตรากำลังมีน้อย ผู้บริหารงานในระดับสูงของเทศบาล ขาดการตรวจสอบ ติดตามและประเมินผล ผู้บริหารเทศบาลไม่เห็นความสำคัญของการพัฒนาและปรับปรุงซ่อมแซมงานบริการสาธารณูปโภคต่าง ๆ มีหน่วยงานอื่น ๆ เข้ามายกเว้นขึ้นในการให้บริการสาธารณูปโภคต่าง ๆ มีหน่วยงานอื่น ๆ เข้ามาเกี่ยวข้องในการให้บริการสาธารณูปโภคต่าง ๆ มีหน่วยงานอื่น ๆ เข้ามาเกี่ยวข้องในการให้บริการสาธารณูปโภคต่าง ๆ มีหน่วยงานอื่น ๆ เข้ามา

เกี่ยวข้องในการให้บริการสาธารณูปโภค การให้บริการสาธารณูปโภคนอกเขตเทศบาล ประชาชนในเขตเทศบาลขาดจิตสำนึกและการมีส่วนร่วมในการพัฒนาเทศบาล และสาเหตุจากการเมืองท้องถิ่น สุพร นวลตรีน้ำ (2546 : บทคัดย่อ) ได้ศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อความพึงพอใจของประชาชนในการให้บริการด้านงานทะเบียนรายฉุกร สำนักทะเบียนท้องถิ่น เทศบาลเมืองชลุง จังหวัดจันทบุรี ผลการศึกษาพบว่า ประชาชนพึงพอใจการให้บริการงานทะเบียนรายฉุกรในภาพรวมกิจกรรมการแจ้งของรับบริการ การเสียค่าบริการ/ธรรมเนียม การดำเนินการตามคำร้องและการนัดหมายรับเอกสารคืน อยู่ในเกณฑ์ปานกลาง ความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับงานทะเบียนรายฉุกรและบัตรฯ ในภาพรวมมีความรู้ความเข้าใจอยู่ในระดับปานกลาง การรับรู้

เกี่ยวกับเจ้าหน้าที่ผู้ให้บริการ อาคารสถานที่ให้บริการในภาพรวมอยู่ในเกณฑ์รับรู้ค่อนข้างมาก การให้บริการของเทศบาลตามแนวทางการบริหารกิจการบ้านเมืองและสังคมที่ดี และ นวัตกรรมหรือแผนการบริการใหม่ ๆ อยู่ในเกณฑ์ รับรู้ปานกลาง ในด้านความสัมพันธ์พบว่า ปัจจัยที่มีผลต่อความพึงพอใจของประชาชนในการให้บริการ ด้านงานทะเบียนรายฉุรของ สำนักทะเบียนห้องเทศบาลเมืองชุมมีความสัมพันธ์กัน ประกอบด้วย รายได้ต่อเดือนและการ รับรู้เกี่ยวกับการให้บริการทั้ง 5 ด้าน ประกอบด้วยการรับรู้เกี่ยวกับเจ้าหน้าที่ผู้ให้บริการ การ รับรู้เกี่ยวกับการให้บริการของเทศบาลตามแนวทางการบริหารกิจการบ้านเมืองและสังคมที่ดี และการรับรู้เกี่ยวกับนวัตกรรมหรือแผนการบริการใหม่ ๆ ของเทศบาล

ประเสริฐ บุญเรือง (2547 : บทคัดย่อ) ได้ศึกษาบทบาทของผู้บริหารท้องถิ่นที่มีต่อ การบริหารงบประมาณเทศบาลตำบลในเขตจังหวัดกาฬสินธุ์ โดยมีความมุ่งหมายเพื่อศึกษา บทบาทของผู้บริหารท้องถิ่นที่มีต่อการบริหารงบประมาณเทศบาลตำบล ในเขตจังหวัด กาฬสินธุ์ 4 ด้าน คือ ด้านการจัดเก็บรายได้ ด้านการใช้จ่ายงบประมาณ ด้านการโอนและ แก้ไขงบประมาณ และด้านการจัดทำงบประมาณเพิ่มเติม ตามความคิดเห็นของผู้บริหารท้องถิ่น ของเทศบาลตำบลในเขตจังหวัดกาฬสินธุ์ จำนวน 23 คน เครื่องมือที่ใช้เป็นแบบสอบถาม ประมาณค่าเกี่ยวกับบทบาทของผู้บริหารท้องถิ่นที่มีต่อการบริหารงบประมาณของเทศบาล ตำบลในเขตจังหวัดกาฬสินธุ์ แบบสอบถามมีความเชื่อมั่นทั้งฉบับ 0.75 สถิติที่ใช้ใน การวิเคราะห์ข้อมูล ได้แก่ ร้อยละ ค่าเฉลี่ย และส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ผลการศึกษาปรากฏ ว่าผู้บริหารท้องถิ่นมีบทบาทต่อการบริหารงบประมาณของเทศบาลตำบลในเขตจังหวัด กาฬสินธุ์ โดยการรวมอยู่ในระดับมาก เมื่อพิจารณารายด้านพบว่า ด้านที่มีบทบาทมากที่สุด คือ ด้านการใช้จ่ายงบประมาณเพิ่มเติม และด้านที่มีบทบาทมาก คือ ด้านการใช้จ่าย งบประมาณด้านการโอนและแก้ไขงบประมาณและด้านการจัดเก็บรายได้

โภพสัต พนสาร (2550 : บทคัดย่อ) ได้ศึกษาสภาพปัญหาการบริหารงบประมาณ ของเทศบาลนครกลางในจังหวัดมหาสารคาม มีวัตถุประสงค์ คือ 1) เพื่อศึกษาสภาพปัญหา การบริหารงบประมาณของเทศบาลนครกลางในจังหวัดมหาสารคาม 2) เพื่อศึกษาเปรียบ เทียบความคิดเห็นของบุคลากรของเทศบาลนครกลางที่มี ระดับการศึกษา และสถานภาพใน การดำรงตำแหน่งแตกต่างกันต่อการสภาพปัญหาการบริหารงบประมาณของเทศบาลนคร กลางในจังหวัดมหาสารคาม 3) เพื่อศึกษาข้อเสนอแนะในการบริหารงานของเทศบาลนคร กลางในจังหวัดมหาสารคาม กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัย ใช้ประชากรทั้งหมดเป็นกลุ่ม ตัวอย่างได้แก่ บุคลากรของเทศบาล จำนวน 120 คน ประกอบด้วย คณะผู้บริหารและ

ข้าราชการประจำ เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยเป็นแบบสอบถาม แบบมาตราส่วนประมาณค่า ผลการวิจัยพบว่าสภาพปัญหาในการบริหารงบประมาณของเทศบาลนครกลาง ในจังหวัดมหาสารคาม จำนวน 4 ด้าน โดยรวมมีปัญหาอยู่ในระดับปานกลาง และจำแนกเป็นรายด้าน พบว่า ทุกด้านมีปัญหาอยู่ในระดับปานกลาง เรียงลำดับค่าเฉลี่ยมากไปน้อย คือ ด้านการตรวจสอบงบประมาณรองลงมาคือ ด้านการเตรียมงบประมาณ ด้านการบริหารงบประมาณ และด้านการอนุมัติงบประมาณ

ผลการเบรเยนเทียบความคิดเห็นของบุคลากรของเทศบาลที่มีระดับการศึกษาและสถานภาพการค้ำร่างตำแหน่งแตกต่างกันต่อสภาพปัญหาการบริหารงบประมาณของเทศบาล ขนาดกลางในจังหวัดมหาสารคาม โดยรวมมีความคิดเห็นไม่มีแตกต่างกันทางสถิติที่ระดับ .05 และจำแนกเป็นรายด้าน พบว่า ทุกด้านมีความคิดเห็นไม่แตกต่างกันทางสถิติที่ระดับ .05

ราธูณี นุ้ยเล็ก (2550 : บทคัดย่อ) "ได้ศึกษาปัญหาการบริหารงบประมาณของเทศบาลตำบลในจังหวัดพัทลุง มีวัตถุประสงค์ เพื่อ 1) ศึกษาปัญหาการบริหารงบประมาณของเทศบาลตำบลในจังหวัดพัทลุง 2) ศึกษาความคิดเห็นเกี่ยวกับปัญหาในการบริหารงบประมาณของผู้มีหน้าที่เกี่ยวข้องในกระบวนการงบประมาณของเทศบาลตำบลในจังหวัดพัทลุง 3) เพื่อเสนอแนวทางในการแก้ไขปัญหาในการบริหารงบประมาณของเทศบาล พัทลุง ดำเนินการในจังหวัดพัทลุงให้เกิดประสิทธิภาพ กลุ่มตัวอย่างที่ศึกษาคือ ผู้ที่มีหน้าที่เกี่ยวข้องในกระบวนการงบประมาณเทศบาลตำบล จำนวน 120 คน เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยคือ แบบสอบถาม ผลการวิจัยพบว่าปัญหาในการบริหารงบประมาณของเทศบาลของเทศบาลในจังหวัดพัทลุง แบ่งเป็น 4 ขั้นตอน คือ ขั้นจัดเตรียมงบประมาณ ขั้นพิจารณาอนุมัติ งบประมาณ ขั้นบริหารงบประมาณ ขั้นควบคุมตรวจสอบ ติดตามและประเมินผล

กลุ่มตัวอย่างมีความเห็นว่าปัญหาในการบริหารงบประมาณของเทศบาลตำบลในจังหวัดพัทลุง โดยรวมอยู่ในระดับปานกลาง โดยมีความคิดเห็นว่าขั้นตอนการจัดเตรียมงบประมาณมีปัญหามาก เนื่องจากการขาดอิสระในการจัดทำงบประมาณ การขาดการมีส่วนร่วมจากภาคประชาชน จึงทำให้ไม่สามารถสะท้อนปัญหาและความต้องการที่แท้จริง รวมทั้ง การไม่ได้จัดลำดับความต้องการของประชาชน มาพิจารณาในการจัดทำงบประมาณ และไม่ได้ประเมินผลการปฏิบัติงานในปีที่ผ่านมาทำให้ไม่มีการนำสถิติข้อมูลมาใช้ในการจัดทำงบประมาณ ส่วนขั้นตอนอื่น ๆ อยู่ในระดับปานกลาง

มาตรา ประมวลกฎหมาย (2550 : บทคดีที่ ๑) ได้ศึกษาปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับปัญหาในกระบวนการบริหารงบประมาณของเทศบาลเมืองเลย อำเภอเมือง จังหวัดเลย มีวัตถุประสงค์ของการวิจัยคือ ๑. เพื่อศึกษาปัญหาในการบริหารงบประมาณของเทศบาลเมืองเลย อำเภอเมือง จังหวัดเลย ๒. เพื่อศึกษาระบวนการ และแนวทางแก้ไขปัญหาในการจัดทำงบประมาณของเทศบาลเมืองเลย อำเภอเมือง จังหวัดเลย และ ๓. เพื่อศึกษาปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับปัญหาในกระบวนการบริหารงบประมาณของเทศบาลเมืองเลย อำเภอเมือง จังหวัดเลย โดยประชากรกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษารั้งนี้ ได้แก่ สมาชิกสภากเทศบาลเมืองเลย จำนวน 18 คน และข้าราชการที่เกี่ยวข้องกับการบริหารงบประมาณจำนวน 32 คน ได้แก่ ปลัดเทศบาล หัวหน้ากองและงานต่าง ๆ รวม 50 คน เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บข้อมูลเชิงปริมาณเป็นแบบสอบถามที่ผู้วิจัยสร้างขึ้น ผลการวิจัยสรุปได้ว่า การวิเคราะห์ข้อมูลสภาพการดำเนินงานตามกระบวนการบริหารงานงบประมาณของเทศบาลเมืองเลย พนวจ ข้อมูลสภาพการดำเนินงานตามกระบวนการบริหารงบประมาณของเทศบาลเมืองเลย ในภาพรวมอยู่ในระดับมาก

จากการศึกษางานวิจัยที่เกี่ยวข้องดังกล่าวข้างต้น สามารถสรุปได้ว่า เทศบาลตำบลซึ่งเป็นหน่วยงานองค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น มีการบริหารงบประมาณที่ต้องเป็นไปตามแผนพัฒนาตามที่คณะกรรมการจัดทำแผนฯ ได้จัดทำขึ้น โดยนำโครงการที่กำหนดไว้ในแผนฯไปดำเนินการดังนี้ ๑) จัดเตรียมงบประมาณ ๒) พิจารณาอนุมัติงบประมาณ ๓) การบริหารงบประมาณ ๔) การควบคุมตรวจสอบ ๕) การติดตามและการประเมินผล ซึ่งผู้ที่มีหน้าที่เกี่ยวข้องในกระบวนการจัดทำและนำงบประมาณไปบริหาร ได้แก่ ข้าราชการประจำ คณะกรรมการผู้ช่วยราชการ สมาชิกสภากเทศบาล ส่วนสภากเทศบาลในการบริหารงบประมาณของเทศบาล คือ ด้านการตรวจสอบ ด้านการเตรียมงบประมาณ ด้านการบริหารงบประมาณ และด้านการอนุมัติงบประมาณ ทั้งนี้ผู้ที่มีบทบาทในการบริหารงบประมาณมากที่สุด คือ ผู้บริหารท้องถิ่น ที่ต้องบริหารงบประมาณให้เป็นไปตามลำดับความต้องการของประชาชน ดังนั้นจากสภาพปัญหาดังกล่าวข้างต้น ผู้ศึกษาจึงมีความเห็นว่า ในขั้นตอนการจัดเตรียมงบประมาณของเทศบาลควรให้ภาคประชาชนมีส่วนร่วมมากขึ้นกว่าเดิม จึงจะทำให้สามารถสะท้อนปัญหาและความต้องการของประชาชนในพื้นที่อย่างแท้จริง เพราะหน่วยงานเทศบาลตำบลเป็นหน่วยงานที่ทำหน้าที่นำเสนองบประมาณไปบริหารงานให้กับประชาชนเป็นหลัก และปฏิบัติงานใกล้ชิดกับประชาชน เพื่อลดปัญหาและแก้ไขปัญหาการบริหารงบประมาณของเทศบาล ผู้บริหารท้องถิ่น ข้าราชการประจำ สมาชิกสภากเทศบาล ต้องวางแผนการจัดทำงบประมาณ

ให้รัศกุณ และครอบคลุมทุกด้าน เพื่อนำไปพัฒนาให้เกิดประโยชน์แก่ท้องถิ่นของตนเอง ต่อไป ซึ่งผู้ศึกษาได้นำข้อมูลจากงานวิจัยที่เกี่ยวข้องดังกล่าวมาเป็นข้อมูลเบื้องต้นในการศึกษา เรื่องปัจจัยทางการจัดการที่มีความสัมพันธ์กับความพึงพอใจเกี่ยวกับองค์ประกอบคุณภาพ บริการด้านงบประมาณ ของเทศบาลตำบลคินคำ อำเภอจังหาร จังหวัดร้อยเอ็ด

กรอบแนวคิดในการศึกษา

การศึกษารั้งนี้ ผู้ศึกษาได้ทำการศึกษาแนวคิด ทฤษฎี และเอกสารที่เกี่ยวข้อง ดังนี้

1. ผู้ศึกษาได้ทำการศึกษาปัจจัยทางการจัดการ โดยใช้ทฤษฎีกระบวนการบริหาร จัดการ POSDCoRB อันประกอบด้วย การวางแผน (Planning) การจัดองค์กร (Organizing) การจัดบุคคลเข้าทำงาน (Staffing) การอำนวยการ (Directing) การประสานงาน (Coordinating) การรายงาน (Reporting) และการงบประมาณ (Budgeting) ของวงศ์พัฒนา ศรีประเสริฐ (2552 : 79-88)

2. ผู้ศึกษาได้ทำการศึกษาความพึงพอใจเกี่ยวกับองค์ประกอบคุณภาพบริการ มาจาก พาราสูรามาน, เซทแซลล์ และเบอร์รี่ (Parasuraman, Zeithaml and Berry. 1985 : 41-50) ซึ่งได้ ทำเกณฑ์ในการวัดคุณภาพการบริการลูกค้าด้านการรับรู้และการคาดหวัง ดังนี้ ความเป็น รูปธรรมของบริการ (Tangibles) ความน่าเชื่อถือ ไว้วางใจ ได้ (Reliability) การตอบสนองต่อ ผู้รับบริการ (Responsiveness) การให้ความมั่นใจแก่ผู้รับบริการ (Assurance) การเข้าใจและ การรู้จักลูกค้า (Understanding/Knowing Customer)

เพื่อทำให้ผู้ศึกษาระบุองค์ประกอบที่ 1 ดังนี้ กรอบแนวคิดของการศึกษาไว้ในรูปของภาพประกอบที่ 1

ตัวแปรคุณที่ 1

ปัจจัยทางการจัดการ
1. การวางแผน
2. การจัดองค์กร
3. การขัดบุคคลเข้าทำงาน
4. การอำนวยการ
5. การประสานงาน
6. การรายงาน
7. การงบประมาณ

ตัวแปรคุณที่ 2

ความพึงพอใจเกี่ยวกับองค์ประกอบ คุณภาพบริการ
1. ความเป็นรูปธรรมของการบริการ
2. ความน่าเชื่อถือไว้วางใจได้
3. การตอบสนองต่อผู้รับบริการ
4. การให้ความมั่นใจแก่ผู้รับบริการ
5. การเข้าใจและรู้จักลูกค้า

ความสัมพันธ์

แผนภาพที่ 1 กรอบแนวคิดในการศึกษา

มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม
RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY