

## บทที่ 5

### สรุป อภิปรายผลและข้อเสนอแนะ

#### ความน่าเชื่อถือในการศึกษา

เพื่อให้การศึกษาความคิดเห็นเกี่ยวกับเรื่อง ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจใช้บริการธุรกิจมวลชนไทย ของประชาชน ในเขตเทศบาลเมืองจังหวัดมหาสารคามและเพื่อเป็นแนวทางในการพัฒนาธุรกิจมวลชน ไทย ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดมหาสารคาม การวิจัยเรื่อง ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจใช้บริการธุรกิจมวลชนไทย ของประชาชนในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม มีวัตถุประสงค์ คือ

1. เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจใช้บริการนวัตกรรมไทยของประชาชนในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม
2. เพื่อศึกษาเปรียบเทียบปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจใช้บริการนวัตกรรมไทยของประชาชน ในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม
3. เพื่อศึกษาข้อเสนอแนะของผู้ประกอบธุรกิจมวลชนไทยในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม

ตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษาวิจัยครั้งนี้คือ ข้อมูลลักษณะประชากรศาสตร์ของผู้ใช้บริการธุรกิจมวลชนไทย ของประชาชนในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม ประชากรในการศึกษาครั้งนี้ เป็น ประชาชนจำนวน 1,227 คน ที่ใช้บริการธุรกิจมวลชนไทย เนพาะผู้ที่อยู่อาศัย ในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม จะใช้วิธีการศึกษาเชิงสำรวจโดยการออกแบบสอบถามตาม จำนวน 291 ชุด ใช้วิธีสุ่มตัวอย่างแบบ เจาะจง และการเก็บรวบรวมข้อมูล คณะผู้วิจัยได้วิเคราะห์ข้อมูลทางสถิติโดยใช้โปรแกรมสำเร็จรูป SPSS ในการคำนวณหาค่าสถิติ ซึ่งสถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ได้แก่ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน แหล่งความแปรปรวน T-test , F-test วิธีการศึกษาวิจัยประกอบด้วยการศึกษาข้อมูลจากเอกสาร ตำราและ เว็บไซต์ที่เกี่ยวข้อง ซึ่งสามารถสรุปการศึกษาวิจัยได้ ดังนี้

- 5.1 สรุปผลการวิจัย
- 5.2 อภิปรายผลการวิจัย
- 5.3 ข้อเสนอแนะ

## 5.1 สรุปผลการวิจัย

การศึกษาวิจัยเรื่อง ความคิดเห็นเกี่ยวกับปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทยของประชาชนในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม

การสรุปผลการศึกษาวิจัยในครั้งนี้ จะสรุปตามแบบสอบถาม ดังนี้

### 1. ส่วนที่ 1 : ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับผู้ตอบแบบสอบถาม สถานภาพ รายละเอียดของผู้ใช้บริการ

ผลการศึกษาวิจัย พบว่า ข้อมูลผู้ตอบแบบสอบถาม ผู้ใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทย ส่วนใหญ่เป็น เพศหญิง จำนวน 198 คน คิดเป็นร้อยละ 68.04 อายุของผู้ใช้บริการมากกว่า 36 ปี จำนวน 135 คน คิดเป็นร้อยละ 46.40 มีสถานภาพส่วนใหญ่สมรส จำนวน 218 คน คิดเป็นร้อยละ 74.91 มีระดับการศึกษาปริญญาตรี จำนวน 151 คน คิดเป็นร้อยละ 51.89 มีอาชีพเป็นข้าราชการ/รัฐวิสาหกิจ จำนวน 124 คน คิดเป็นร้อยละ 42.62 และมีรายได้ต่อเดือน 5,001-10,000 บาท จำนวน 182 คน คิดเป็นร้อยละ 62.54

### 2. ส่วนที่ 2 : ข้อมูลแสดงความคิดเห็นเกี่ยวกับปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทย ในแต่ละด้านว่ามีแรงจูงใจในการตัดสินใจใช้บริการ เพียงใด

#### 2.1 ด้านผลิตภัณฑ์

ผลการศึกษาวิจัยพบว่า มีความคิดเห็นเกี่ยวกับด้านผลิตภัณฑ์ โดยรวมมีแรงจูงใจอยู่ในระดับปานกลาง ( $\bar{X} = 3.37$ , S.D. = 0.25) เมื่อพิจารณาเป็นรายข้อ พบว่า ด้านผลิตภัณฑ์มีหลากหลายชนิด ให้เลือก มีแรงจูงใจอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 3.83$ , S.D. = 0.19) รองลงมาคือ ขนาดของร้านมีความเหมาะสมสมดุล มีแรงจูงใจอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 3.58$ , S.D. = 0.19) และบรรจุภัณฑ์ มีความเหมาะสม สวยงามน่าใช้ มีแรงจูงใจอยู่ในระดับปานกลาง ( $\bar{X} = 3.55$ , S.D. = 0.22)

#### 2.2 ด้านราคา

ผลการศึกษาวิจัยพบว่า มีความคิดเห็นเกี่ยวกับด้านราคา โดยรวมมีแรงจูงใจอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 3.75$ , S.D. = 0.29) เมื่อพิจารณาเป็นรายข้อ พบว่า ด้านมีการแบ่งชำระค่าใช้จ่ายในการรับบริการ เป็นงวด ๆ สำหรับลูกค้าที่เป็นสมาชิก มีแรงจูงใจอยู่ในระดับมากที่สุด ( $\bar{X} = 4.30$ , S.D. = 0.14) รองลงมาคือ มีการให้บริการชำระเงินผ่านบัตรเครดิต มีแรงจูงใจอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 4.04$ , S.D. = 0.28) และมีป้ายราคาค่าให้บริการบอกที่ชัดเจน มีแรงจูงใจอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 3.59$ , S.D. = 0.31)

### 2.3 ด้านการจัดจำหน่าย

ผลการศึกษาวิจัยพบว่า มีความคิดเห็นเกี่ยวกับด้านการจัดจำหน่าย โดยรวมมีแรงจูงใจอยู่ในระดับมาก ( $\bar{X} = 4.18$ , S.D. = 0.44) เมื่อพิจารณาเป็นรายข้อ พบว่า ด้านมีความปลดปล่อยในการรับบริการ มีแรงจูงใจอยู่ในระดับมากที่สุด ( $\bar{X} = 4.62$ , S.D. = 0.85) รองลงมาคือ ทำเลที่ตั้งมีความเหมาะสม มีแรงจูงใจอยู่ในระดับมากที่สุด ( $\bar{X} = 4.41$ , S.D. = 0.19) และระยะเวลาเดินทางจากบ้านถึงร้าน มีแรงจูงใจอยู่ระดับปานกลาง ( $\bar{X} = 4.21$ , S.D. = 0.34)

### 2.4 ด้านการส่งเสริมการตลาด

ผลการศึกษาวิจัยพบว่า มีความคิดเห็นเกี่ยวกับด้านการส่งเสริมการตลาด โดยรวมมีแรงจูงใจ อยู่ระดับมากที่สุด ( $\bar{X} = 4.58$ , S.D. = 0.84) เมื่อพิจารณาเป็นรายข้อ พบว่า ได้รับการแนะนำในการเข้ารับบริการ มีแรงจูงใจอยู่ในระดับมากที่สุด ( $\bar{X} = 4.64$ , S.D. = 0.87) รองลงมาคือ มีเจ้าหน้าที่ให้บริการที่ได้รับการอบรมเฉพาะด้าน มีแรงจูงใจอยู่ในระดับมากที่สุด ( $\bar{X} = 4.62$ , S.D. = 0.83) และ ได้รับส่วนลดพิเศษจากทางร้าน มีแรงจูงใจอยู่ในระดับมากที่สุด ( $\bar{X} = 4.60$ , S.D. = 0.78)

## 3. ส่วนที่ 3 : ข้อเสนอแนะแนวทางความคิดเห็นซึ่งผู้ใช้บริการธุรกิจนาดแผนไทย ในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม มีความต้องการที่จะปรับปรุงเพิ่มเติม

คณะกรรมการผู้วิจัยได้นำข้อมูลสภาพทั่วไปและข้อมูลประเมินปัญหาที่พบในการใช้บริการธุรกิจนาดแผนไทย ในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม มีดังนี้

### 3.1 ด้านผลิตภัณฑ์

ควรปรับปรุงคุณภาพด้านผลิตภัณฑ์ ให้มีคุณภาพที่เหมาะสมและผ่านการรับรองจากกระทรวงสาธารณสุข และควรมีการคุ้มครองเรื่องความสะอาดของเครื่องมือเครื่องใช้ภายในร้านอย่างเหมาะสม

### 3.2 ด้านราคา

ควรปรับปรุงในเรื่องของความเหมาะสมด้านราคา และควรมีการกำหนดราคายาให้เหมาะสมกับการให้บริการในแต่ละด้านและควรมีการให้ส่วนลดสำหรับลูกค้าที่เป็นสมาชิกหรือใช้บริการเป็นประจำ

### 3.3 ด้านการจัดจำหน่าย

ควรมีการปรับปรุงในเรื่องสถานที่จอดรถสำหรับลูกค้าที่มาใช้บริการ เพื่อเพิ่มความสะดวกสบาย ให้กับลูกค้า

### 3.4 ด้านการส่งเสริมการตลาด

ควรมีการปรับปรุงในด้านการโฆษณาในรูปแบบสื่อต่าง ๆ ของทางร้านและควรมีการเพิ่มเรื่อง การโปรโมชั่นสำหรับผู้ใช้บริการให้มากยิ่งขึ้น

#### **4. การทดสอบสมนติฐาน**

##### **4.1 จำแนกตามเพศ**

พบว่าการทดสอบสมนติฐานของผู้ใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทยในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม ที่มีเพศแตกต่างกัน มีความต้องการใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทย แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

##### **4.2 จำแนกตามอายุ**

พบว่าการทดสอบสมนติฐานของผู้ใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทยในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม ที่มีอายุแตกต่างกัน มีความต้องการใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทย แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

##### **4.3 จำแนกตามสถานภาพ**

พบว่าการทดสอบสมนติฐานของผู้ใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทยในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม ที่มีสถานภาพแตกต่างกัน มีความต้องการใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทย ไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

##### **4.4 จำแนกตามระดับการศึกษา**

พบว่าการทดสอบสมนติฐานของผู้ใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทยในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม ที่มีระดับการศึกษาแตกต่างกัน มีความต้องการใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทย แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

##### **4.5 จำแนกตามอาชีพ**

พบว่าการทดสอบสมนติฐานของผู้ใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทยในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม ที่มีอาชีพแตกต่างกัน มีความต้องการใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทย แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

##### **4.6 จำแนกตามรายได้**

พบว่าการทดสอบสมนติฐานของผู้ใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทยในเขตเทศบาลเมือง จังหวัดมหาสารคาม ที่มีรายได้แตกต่างกัน มีความต้องการใช้บริการธุรกิจนวัตกรรมไทย แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

5. สถานประกอบการจะต้องมีจุดยืนเป็นของตนเอง
6. ความมีการปรับปรุงในเรื่องของความเหมาะสมสมด้านราคากำหนดราคาขายให้เหมาะสมกับการให้บริการในแต่ละด้านและควรมีการให้ส่วนลดสำหรับลูกค้าที่เป็นสมาชิกหรือใช้บริการเป็นประจำ



มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม  
RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY