

สารบัญ

เรื่อง	หน้า
บทคัดย่อ	๑
ABSTRACT	๔
กิตติกรรมประกาศ	๕
สารบัญ	๖
สารบัญตาราง	๗
สารบัญแผนภูมิ	๘
บทที่ ๑ บทนำ	๑
ความเป็นมาและความสำคัญของปัจจุบัน	๑
กำหนดของการวิจัย	๓
สมมุติฐานของการวิจัย	๓
วัตถุประสงค์การวิจัย	๓
ขอบเขตการวิจัย	๔
กรอบแนวคิดของการวิจัย	๕
ประโยชน์ที่ได้รับจากการวิจัย	๖
นิยามศัพท์เฉพาะ	๖
บทที่ ๒ เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	๑๐
แนวคิดที่เกี่ยวข้อง	๑๐
วิพัฒนาการของธุรกิจค้าปลีกในประเทศไทย	๑๐
บริบทการค้าปลีกของจังหวัดร้อยเอ็ด	๑๒
แนวโน้มการทำธุรกิจค้าปลีก	๑๖
อิทธิพลของร้านค้าปลีกต่างชาติที่มีผลต่อร้านสะดวกซื้อ	๒๒
สภาพปัจจุบันที่มีผลกระทบต่อการประกอบการธุรกิจค้าปลีก	๒๖
ทฤษฎีที่เกี่ยวข้อง	๓๐
การบริหารการตลาด	๓๐
กระบวนการจัดการเชิงกลยุทธ์	๓๓

เรื่อง

หน้า

ส่วนประสมทางการตลาดบริการ 7P's	43
ธุรกิจค้าปลีกและร้านสะดวกซื้อ	58
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	63
บทที่ 3 วิธีดำเนินการวิจัย	69
ประชากรเป้าหมาย	69
เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย	73
วิธีการสร้างเครื่องมือที่ใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูล	74
การเก็บรวบรวมข้อมูล	75
การจัดกระทำข้อมูลและการวิเคราะห์ข้อมูล	75
สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูล	76
บทที่ 4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูล	80
สัญลักษณ์ที่ใช้ในการเสนอผลการวิเคราะห์ข้อมูล	80
ลำดับขั้นตอนในการเสนอผลการวิเคราะห์ข้อมูล	80
ผลการวิเคราะห์ข้อมูล	81
บทที่ 5 สรุปผล อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ	132
วัตถุประสงค์การวิจัย	132
สมมุติฐานการวิจัย	132
สรุปผลการวิจัย	133
อภิปรายการวิจัย	137
ข้อเสนอแนะ	141
บรรณานุกรม	142
ภาคผนวก	145
ภาคผนวก ก แบบสอบถามเพื่อการวิจัย	146
ภาคผนวก ข คู่มือของแบบสอบถาม	154
ประวัติผู้วิจัย	157

20 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดของผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีทำเลที่ตั้งแตกต่างกัน	102
21 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านผลิตภัณฑ์ของผู้ประกอบการ ร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ด	104
22 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านราคาของผู้ประกอบการร้าน สะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีทำเลที่ตั้งที่แตกต่างกัน	105
23 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านการจัดจำหน่ายของ ผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีทำเลที่ตั้งที่แตกต่างกัน	106
24 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านพนักงานของผู้ประกอบการร้าน สะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ด ที่มีทำเลที่ตั้งที่แตกต่างกัน	107
25 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านกระบวนการบริการของ ผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีทำเลที่ตั้งที่แตกต่างกัน	108
26 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านสิ่งอำนวยความสะดวกใน สำนักงานของผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีทำเลที่ตั้งที่แตก ต่างกัน	109
27 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดของผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ใน จังหวัดร้อยเอ็ดที่มีระยะเวลาในการดำเนินกิจการแตกต่างกัน	110
28 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านผลิตภัณฑ์ของผู้ประกอบการ ร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ด ที่มีระยะเวลาในการดำเนินกิจการที่แตกต่างกัน	111
29 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านราคาของผู้ประกอบการ ร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีระยะเวลาในการดำเนินกิจการที่แตกต่างกัน	112
30 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านการจัดจำหน่ายของ ผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ด ที่มีระยะเวลาในการดำเนินกิจการ ที่ แตกต่างกัน	113
31 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านพนักงานของผู้ประกอบการร้าน สะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีระยะเวลาในการดำเนิน กิจการที่แตกต่างกัน	114
32 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านกระบวนการบริการของ ผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีระยะเวลาในการ ดำเนิน กิจการ ที่แตกต่างกัน	115

33 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านสิ่งอำนวยความสะดวกใน ดำเนินงานของผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีระยะเวลาในการ ดำเนินกิจการที่แตกต่างกัน	116
34 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดของผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ใน จังหวัดร้อยเอ็ดที่มีแหล่งเงินทุนในการดำเนินกิจการแตกต่างกัน	117
35 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านผลิตภัณฑ์ของผู้ประกอบการ ร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีแหล่งเงินทุนในการดำเนินกิจการที่แตกต่าง ..	118
36 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านราคาของผู้ประกอบการร้าน สะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีแหล่งเงินทุนในการดำเนินกิจการที่กิจการที่แตกต่าง กัน ของผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีแหล่งเงินทุนในการ ดำเนินกิจการที่แตกต่างกัน	119
37 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านการจัดจำหน่ายของ ผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ด ที่มีแหล่งเงินทุนในการดำเนินกิจการ ที่แตกต่างกัน	120
38 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านการส่งเสริมการตลาดของ ผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีแหล่งเงินทุนในการดำเนินกิจการ ที่แตกต่างกัน	121
39 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดของผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อใน จังหวัดร้อยเอ็ดที่มีขนาดเงินลงทุนในการดำเนินกิจการแตกต่างกัน	122
40 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านผลิตภัณฑ์ของผู้ประกอบ การร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีขนาดเงินลงทุนในการ ดำเนินกิจการที่ แตกต่างกัน	123
41 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านราคาของผู้ประกอบการร้าน สะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีขนาดเงินลงทุนในการดำเนินกิจการที่แตกต่างกัน	124
42 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านการจัดจำหน่ายของ ผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีขนาดเงินลงทุนในการดำเนิน กิจการที่แตกต่างกัน	125

43 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านการส่งเสริมการตลาดของผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีขนาดเงินลงทุนในการดำเนินกิจการที่แตกต่างกัน	126
44 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านพนักงานของผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีขนาดเงินลงทุนในการดำเนินกิจการที่แตกต่างกัน	127
45 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านกระบวนการบริการของผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ดที่มีขนาดเงินลงทุนในการดำเนินกิจการที่แตกต่างกัน	128
46 เปรียบเทียบกลยุทธ์ส่วนประสมทางการตลาดในด้านสื่ออำนวยความสะดวกในสำนักงานของผู้ประกอบการร้านสะดวกซื้อ ในจังหวัดร้อยเอ็ด ที่มีขนาดเงินลงทุนในการดำเนินกิจการที่แตกต่างกัน	129

มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม
RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY

สารบัญแผนภาพ

แผนภูมิที่	หน้า
1 แสดงกรอบแนวคิดของการวิจัย	5
2 แสดงกระบวนการในการบริหารการตลาด	31
3 แสดงส่วนประสมทางการตลาด	57



มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม
RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY