

บทที่ 4

ผลการวิเคราะห์ข้อมูล

การวิจัยครั้งนี้เป็นการศึกษาระบวนการบริหารจัดการเชิงกลยุทธ์ของกลุ่มจักสานบ้านลุมพุก ตำบลโภคพระ อำเภอทันทราย จังหวัดมหาสารคาม โดยวิธีการศึกษาครั้งนี้ได้มาจากการสัมภาษณ์แบบทั่วไป ไม่มีโครงสร้างและไม่มีโครงสร้าง ส่วนที่ไม่มีโครงสร้างจะเป็นการสัมภาษณ์จะเป็นการเก็บรายละเอียดที่ต้องการทราบนอกเหนือจาก ข้อมูลภายในแบบสัมภาษณ์ ที่มีโครงสร้าง 2 ชุดดังนี้ คือ 1. ชุดแผนธุรกิจ 2. ชุดบุคลาศาสตร์การผลิตไม่ໄ่ การวิเคราะห์เรียงลำดับดังนี้

- ผลการวิเคราะห์ข้อมูลพื้นฐานของกลุ่มตัวอย่าง
- ผลการศึกษาระบวนการบริหารจัดการเชิงกลยุทธ์ที่ใช้ในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ของกลุ่มจักสานบ้านลุมพุก ตำบลโภคพระ อำเภอทันทราย จังหวัดมหาสารคาม
- ผลการศึกษาถึงกระบวนการผลิตกระติบข้าวไม้ไผ่ของกลุ่มจักสานบ้านลุมพุก ตำบลโภคพระ อำเภอทันทราย จังหวัดมหาสารคาม
- สาเหตุที่กลุ่มไม่ประสบผลสำเร็จเป็นสินค้าหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์ในระดับจังหวัด (5 ดาว)

1. ผลการวิเคราะห์ข้อมูลพื้นฐานของกลุ่มตัวอย่าง

กลุ่มจักสาน บ้านลุมพุก ตั้งอยู่ บ้านเลขที่ 29 หมู่ที่ 5 บ้านลุมพุก ตำบลโภคพระ อำเภอทันทราย จังหวัดมหาสารคาม ประกอบธุรกิจประเภท เป็นกิจกรรมการผลิตชนิดของสินค้า เป็นกระติบข้าวทำจากไม้ไผ่ ปีที่ก่อตั้งองค์กร ก่อตั้งเมื่อ พ.ศ. 2541 เงินทุนเมื่อเริ่มต้น 20,000 บาท เงินทุนปัจจุบัน 21,572 บาท จำนวนเงินทุน 6,500 บาท

หน่วยงานภายนอกที่ให้การสนับสนุนองค์กร

- องค์การบริหารส่วนตำบลโภคพระสนับสนุนงบประมาณสร้างโรงงานฝึกฝนอาชีพ เป็นเงิน 700,000 บาท
- ประชาสงเคราะห์จังหวัดสนับสนุนเงินทุน 20,000 บาท
- สำนักงานพัฒนาชุมชนอำเภอทันทรายให้คำปรึกษาแนะนำสนับสนุนด้านการบริหารจัดการกลุ่มให้เข้าสู่สินค้า หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ ประจำจังหวัดมหาสารคาม

คณะกรรมการบริหาร มีดังนี้

- | | |
|----------------------------|----------------|
| 1. นายเสน่ห์ ภูบรม | ประธานกลุ่ม |
| 2. นายอุน มะโพธิศรี | รองประธานกลุ่ม |
| 3. นางดวงตา สงวนสิทธิ์ | รองประธานกลุ่ม |
| 4. นางสมปอง ไถ่ตาม | เลขานุการ |
| 5. นายประสิทธิ์ จันทรสอน | เหรัญญิก |
| 6. นายจักรพันธ์ ศรีหาปัญญา | ประชาสัมพันธ์ |
| 7. นายรอง ภูกองเมฆ | กรรมการตรวจสอบ |

สมาชิกกลุ่ม

1. นางเกยร ภูคิ่งพลอย
2. นางจันทรินา วงศ์ใหญ่
3. นายบุญเที่ยง เหล่าลุมพุก
4. นายคำพอง ภูกองเมฆ
5. นางทองเลี่ยม ภูณดี
6. นางสำราญ โพธิ์เหลือง
7. นางทองฟัน แหน่อุคร
8. นางเดือน คำปลิว
9. นางรัตนา ภูพاج
10. นางทองบ่อ โพธิ์น้อย
11. นางเพ็ญ บุญโชค
12. นางพิศมัย อินฤุณ์โชค

มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม RACHAPELLA MAHASARAKHAM UNIVERSITY

แต่เดิมบ้านลุมพุกมีการปลูกไม้ไผ่จำนวนมาก เมื่อว่างเว้นจากฤดูทำนา รายได้ในหมู่บ้านว่างงานจึงเริ่มนองหาอาชีพใกล้ตัวที่สืบทอดความนานจากบรรพบุรุษ โดยเริ่มต้นจากการตัดคำไม้ไผ่ที่ได้ขึนมาสามารถเป็นกระติบข้าว หรือสุ่มไก่ เริ่มแรกผลิตไว้ใช้เองในครัวเรือน และจำหน่ายเองบ้างแต่ไม่มากนัก และไม่เป็นรูปแบบของการรวมกลุ่ม จนกวันนี้ในปี พ.ศ. 2530 เจ้าหน้าที่สำนักงานพัฒนาชุมชนอำเภอภูริชัยได้เข้ามาส่งเสริมสนับสนุนให้รวมกลุ่มกันขึ้น เริ่มแรกมีสมาชิกจำนวน 30 คน เงินกองทุน 3,000 บาท ต่อมาในปี พ.ศ. 2541 สำนักงานพัฒนาชุมชนอำเภอภูริชัย ได้เสนอของขบวนตามจากสำนักงานประชาสัมพันธ์จังหวัด

มหาสารคาม เป็นเงิน 45,000 บาท เพื่อใช้ในการบริหารจัดการกลุ่มให้มีความเข้มแข็ง พ.ศ. 2545 ทางกลุ่มได้มีการรวมกลุ่ม ด้วยความสมัครสมานสามัคคี ตั้งใจผลิตสินค้าที่มีคุณภาพ ทำให้มีกระดิบข้าวเจ้าหน่ายในพื้นที่จังหวัดมหาสารคามและจังหวัดใกล้เคียง ได้รับการรับรองจากองค์กรบริหารส่วนตำบลโภกพระ ให้เป็นสินค้า หนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ และในปี พ.ศ. 2546 เป็นปีที่ทางกลุ่มนี้มีความภาคภูมิใจอย่างมาก เมื่อจากได้รับรางวัลสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ 2 ดาวในระดับจังหวัด และ 3 ดาวในระดับภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ปัจจุบันทางกลุ่มได้รับการส่งเสริมจากสำนักพัฒนาชุมชน อำเภอ กันทราริชัยให้มีการพัฒนาสินค้า โดยมีการเข้าร่วมประชุม และออกจำหน่ายสินค้าในงานสินค้าหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ประจำจังหวัด

ระเบียบข้อบังคับของกลุ่ม

หมวดที่ 1 ว่าด้วยข้อความทั่วไป

ข้อที่ 1 กลุ่มนี้มีชื่อว่ากลุ่มจักسان บ้านลุมพุก หมู่ที่ 5 ตำบลโภกพระ อำเภอ กันทราริชัย จังหวัดมหาสารคาม สถานที่ตั้งของกลุ่ม บ้านเลขที่ 29 หมู่ที่ 5 ตำบลโภกพระ อำเภอ กันทราริชัย จังหวัดมหาสารคาม

ข้อที่ 2 วัตถุประสงค์ในการจัดตั้งกลุ่ม

- 2.1 เพื่อเป็นการสร้างงาน สร้างอาชีพและรายได้ให้แก่ชุมชน
- 2.2 เพื่อพัฒนาสังคม ส่งเสริมและปลูกฝังประชาธิปไตยให้เกิดความสามัคคี
- 2.3 เพื่อสร้างองค์ความรู้แก่คนรุ่นหลัง สืบทอดภูมิปัญญาท้องถิ่น

หมวดที่ 2 ว่าด้วยสมาชิก

ข้อที่ 3 สมาชิก หมายถึง บุคคลที่ยื่นใบสมัครเข้าเป็นสมาชิกให้เสียค่าสมัครคนละ 10 บาท มีสมาชิกรับรองจำนวน 2 คน ต้องเป็นบุคคลที่อาศัยอยู่ในหมู่บ้านอย่างน้อย 6 เดือน และกรรมการมีความเห็นชอบให้เป็นสมาชิกได้

ข้อที่ 4 การขาดจากสมาชิกภาพสิ้นสุดลงเมื่อ

4.1 ตาย

4.2 ลาออกจาก

4.3 ที่ประชุมมีมติให้ออก

4.4 ข้ายื่นที่อยู่

หมวดที่ 2 ว่าด้วยคณะกรรมการ

ข้อที่ 5 คณะกรรมการต้องมาจากการเลือกตั้ง

5.1 คณะกรรมการมี 7 คนอยู่ในตำแหน่งประจำ 2 ปี

5.2 กรรมการว่างลงให้คณะกรรมการแต่งตั้งผู้ดำรงตำแหน่งแทน

5.3 ให้มีการประชุมสามัญอย่างน้อยปีละ 2 ครั้ง

5.4 การประชุมวิสามัญให้เรียกประชุมสมาชิกได้เมื่อมีเรื่องเร่งด่วน

หมวดที่ 3 ว่าด้วยการเงิน

ข้อที่ 6 เงินทุนรายได้ของกลุ่มได้จาก

6.1 ค่าสมัคร ค่าธรรมเนียมดำเนินการที่กลุ่มกำหนดให้สำหรับเป็นค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานของกลุ่มจะไม่คืนให้สมาชิกไม่ว่ากรณีใด ๆ ทั้งสิ้น

6.2 เงินค่าหุ้นของสมาชิก

หมวดที่ 4 ว่าด้วยการถือหุ้นเงิน

ข้อที่ 7 กลุ่มจะเปิดให้สมาชิกถือหุ้นได้ตั้งเมื่อกลุ่มมีเงินทุนไม่ต่ำกว่า 21,572 บาท

7.1 การถือหุ้นมี 2 ประเภท

7.1.1 หุ้นเงินเพื่อแก้ปัญหาความเดือดร้อน

7.1.2 หุ้นสามัญเพื่อลงทุนการผลิต

หมวดที่ 5 ว่าด้วยการปันผล

ข้อที่ 8 วันสิ้นสุดปีทางบัญชีให้ถือวันที่ 31 ธันวาคม ของทุกปี

8.1 การปันผลกำไร

8.1.1 หักเป็นทุนสำรองสมทบ 20%

8.1.2 หักเข้าเป็นกองทุนชุมชน 10%

8.1.3 ค่าตอบแทนคณะกรรมการ 10 %

8.1.4 ปันผล 50 %

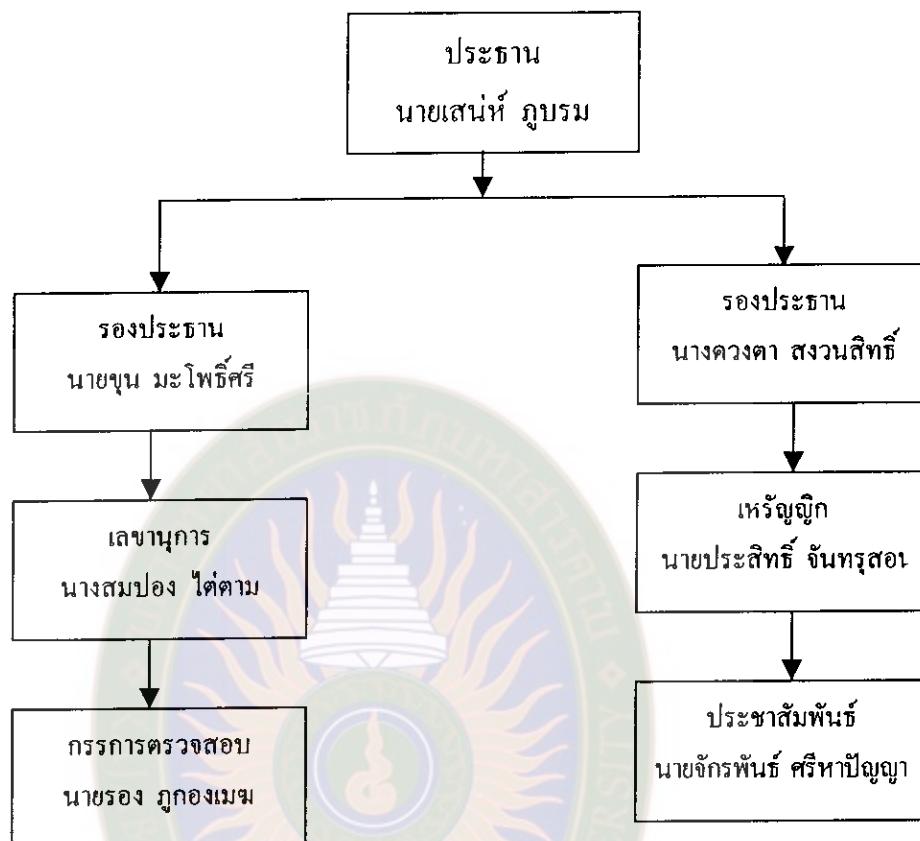
8.1.5 เนลี่ยคืนผู้ถือ 10 %

ข้อที่ 9 การตั้งรับผลประโยชน์แทน

9.1 จะต้องเป็นผู้ที่สมาชิกระบุไว้ในใบสมัคร

ระบุข้อบังคับนี้ได้รับความเห็นชอบจากมติที่ประชุมสามัญเท่านั้น

โครงสร้างองค์กร



แผนภูมิที่ 15 แสดงโครงสร้างองค์กรกลุ่มจัดสถานบ้านลุมพุก

สภาพภูมิศาสตร์

บ้านลุมพุกตั้งอยู่ที่ราบสูง มีอาณาเขตติดต่อด้วยดิน คือ

ทิศเหนือ ติดต่อกับ บ้านโนนค้อ

ทิศใต้ ติดต่อกับ บ้านหนอง - บ้านสมครี

ทิศตะวันออก ติดต่อกับ อำเภอยางตลาด จ.กาฬสินธุ์

ทิศตะวันตก ติดต่อกับ บ้านคอกหมา

สภาพทั่วไปบ้านลุมพุก มีที่สาธารณูปโภคหลักเนื้อที่ 13 ไร่และ

หนังสาธารณูปโภค 3 แห่งคือ

1. หนองสองห้อง มีเนื้อที่ 11 ไร่ 3 งาน 29 ตารางวา
2. หนองปลาอึ่ง มีเนื้อที่ 20 ไร่
3. หนองคู มีเนื้อที่ 20 ไร่

หมู่บ้านอุ่นพุกมีพื้นที่ในการเกษตรและที่อยู่อาศัยดังนี้

1. พื้นที่ทำนา ประมาณ 1,070 ไร่
2. ที่อยู่อาศัย ประมาณ 300 ไร่
3. พื้นที่ทำสวน ประมาณ 200 ไร่

สังคมประเพณี

เป็นสังคมชนบททำการเกษตรเป็นหลักใช้ชีวิตเรียบง่ายช่วยเหลือเพื่อพากันอยู่กันแบบพื้นเมือง นับถือศาสนาพุทธมีประเพณีตามแบบชาวพุทธ โดยทั่วไป

เศรษฐกิจ

อาชีพหลักคือการทำนาและมีอาชีพรองหลังจากทำนาคือการทำหัตถกรรมกระดิบข้าว ด้วยไม้ไผ่ โดยการนำของนายชาบ บูลเสนา เป็นผู้ริเริ่มใช้ภูมิปัญญาของตนทำกระดิบข้าวขึ้น ครั้งแรก เมื่อ พ.ศ. 2515 ทำให้นายชาบ บูลเสนา มีรายได้ที่คิดต่อชาวบ้านมีความคิดอย่าง จะใช้ภูมิปัญญาทำให้นอนนายชาบ บูลเสนา บ้างจึงรวมกลุ่มกันขึ้น ได้ประมาณ 9 ครัวเรือน ทำกระดิบเป็นอาชีพเสริมเพื่อเพิ่มรายได้หลังจากการทำนาเสร็จ ต่อมาปี พ.ศ. 2519 ได้ทำเป็นอาชีพหลักควบคู่กับการทำนา จนถึงปัจจุบันนี้เกือบทุกครัวเรือนและในปี พ.ศ. 2541 ได้มีหน่วยงานราชการให้ความสนใจ และให้การช่วยเหลือจึงจัดตั้งกลุ่มจัดสานขึ้น โดยมีหน่วยงานพัฒนาชุมชน ได้ของบประมาณมาช่วยเหลือเป็นกองทุนจำนวน 20,000 บาท เพื่อให้สามารถกู้ยืมหมุนเวียนกันภายในกลุ่ม โดยผลิตกระดิบข้าวเบ่งออกเป็น 3 ขนาดดังนี้

- | | |
|----------------------|----------------------|
| 1. กระดิบข้าวนาดใหญ่ | ราคากระดิบละ 150 บาท |
| 2. กระดิบข้าวนาดกลาง | ราคากระดิบละ 30 บาท |
| 3. กระดิบข้าวนาดเด็ก | ราคากระดิบละ 15 บาท |

2. การบริหารจัดการเชิงกลยุทธ์ของกลุ่มจัดสานบ้านอุ่นพุก

1. แนวคิดด้านการตลาดของกลุ่ม

เป็นการขายส่งโดยมีตัวแทนหรือพ่อค้าคนกลางมารับไปจำหน่ายต่อขึ้นต่อลงทั้งหัวด้านขายและผลิตภัณฑ์สามารถจำหน่ายและจัดสานได้ตลอดความจำสั้นชื่อ

2. การคิดค้นและพัฒนาผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม

ขั้นตอนแบบดั้งเดิมที่สืบทอดกันมาซึ่งเป็นภูมิปัญญาท้องถิ่นของหมู่บ้าน กลุ่มจะเน้นภูมิปัญญาท้องถิ่น ยังไม่มีการพัฒนาเป็นรูปแบบใหม่

3. ปณิธานหรือปรัชญาในการดำเนินงาน

“กลุ่มต้องมีความสมัครสมาน สามัคคีและความมั่นคง”

4. ทิศทางหรือเป้าประสงค์หลักของกลุ่มที่ต้องการในอนาคต (วิสัยทัศน์)

กลุ่มต้องมีความยืนยั่นคง สมัครสมานสามัคคี สามารถผลิตสินค้าชั้นเป็นภูมิปัญญาท้องถิ่นที่ค่างไว้ให้ลูกหลานได้สืบทอด เลี้ยงตนเองได้ทั้งภายในกลุ่มและหมู่บ้าน

5. ขอบข่ายในการดำเนินงานร่วมกันของกลุ่ม (พันธกิจ)

5.1 มีการจัดตั้งกลุ่มขึ้นและเลือกคณะกรรมการดำเนินงาน เพื่อบริหารจัดการกลุ่ม จะมีการเลือกตั้งใหม่ทุก 2 ปี

5.2 มีการรวมกลุ่มผลิตเพื่อผลิตสินค้าจำหน่ายต่อให้กับพ่อค้าคนกลางหรือชาวบ้านนำไปจำหน่ายต่อภายนอกจังหวัดและต่างจังหวัดต่อไป

5.3 มีการจัดทำบัญชีรายรับและรายจ่าย สามารถซึ่งแลกเปลี่ยนให้สมาชิกทุกคนได้รับทราบ

วัตถุประสงค์และเป้าหมาย

1. ด้านการตลาด พ่อค้าคนกลางเป็นผู้นำรับสินค้ายังกลุ่มเพื่อไปจำหน่ายต่อค้าขายนอก

2. ด้านการผลิต การจัดสถานะติดข้าวเป็นแบบดั้งเดิมของชุมชนชั้นสืบทอดมาจากภูมิปัญญาท้องถิ่น

3. ด้านการจัดการ การบริหารงาน ต้องมีคณะกรรมการดำเนินการเพื่อบริหารจัดการภายในกลุ่ม

4. ด้านการเงิน กลุ่มต้องมีการจัดทำบัญชีรายรับ-รายจ่ายที่ชัดเจน โดยมีคณะกรรมการเป็นผู้ควบคุม

5. ด้านการพัฒนา สมาชิกภายในกลุ่มมีการพัฒนาด้านการผลิตจนเกิดเป็นความชำนาญสามารถรับงานตามคำสั่งได้

วัตถุประสงค์ของกลุ่ม

1. เพื่อสร้างงาน สร้างอาชีพและรายได้ให้เกิดขึ้นแก่ชุมชน

2. เพื่อพัฒนาสังคมส่งเสริมและปลูกฝังประชาธิปไตยให้เกิดความสามัคคี

3. เพื่อสร้างองค์ความรู้แก่คนรุ่นหลัง สืบทอดภูมิปัญญาท้องถิ่น

เป้าหมายของกลุ่ม

1. สมาชิกของกลุ่มนิรรายได้เพิ่มขึ้นจากเดิม
2. ดำเนินการจัดตั้งกลุ่momทรัพย์เพื่อการผลิต เพื่อฝึกให้สมาชิกมีนิสัยรักการเก็บออมเพิ่มทุนให้แก่กลุ่มและตนเอง

การวิเคราะห์ปัจจัยภายนอก

โอกาส

1. ค้านเศรษฐกิจ กลุ่มจัดสถานสามารถสร้างรายได้เพิ่มให้แก่กลุ่มและครอบครัวนิรรายได้เพียงพอในการดำรงชีพ
2. ค้านค่านิยม วัฒนธรรมและสังคม รูปแบบการดำรงชีวิตและความเชื่อมความสอดคล้องต่อการผลิต การผลิตถือเป็นภูมิปัญญาท้องถิ่นที่สืบทอดกันมาจากราษฎรบุรุษ
3. การคัดสรรโครงการสินค้าหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์ ส่งผลให้ได้รับรางวัล 2 ดาวระดับจังหวัดมหาสารคาม ประจำปี พ.ศ. 2547 และ 3 ดาวระดับภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี พ.ศ. 2546
4. ค้านคู่แข่งขัน กลุ่มจัดสถานได้มีการศึกษาดูงานและสามารถผลิตสินค้าได้ทันเวลาตามสั่งได้ ซึ่งฝีมือหัตถกรรมกับคู่แข่งขัน
5. ค้านลูกค้า ลูกค้ามีความจงรักภักดีต่อสินค้า นอกจากนี้ ลูกค้าประจำที่มีความสนใจสนับสนุนคุณภาพกันต่อรองราคากับกลุ่มได้โดยตรง และยังมีการบอกรับต่อ แนะนำลูกค้าใหม่
6. ค้านกลุ่ม Suppliers ซึ่งเป็นหน่วยงานราชการที่ให้การสนับสนุนช่วยเหลือด้านความรู้ และเงินทุน คือ สำนักงานพัฒนาชุมชนและองค์การบริหารส่วนตำบลโภคประจันทร์ อำเภอท่าจีน จังหวัดมหาสารคาม

RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY
อุปสรรค

1. ค้านกลุ่ม Suppliers กลุ่มผู้จำหน่ายวัสดุคงมีการขึ้นราคามาแล้ว เมื่อจากปัจจุบันนี้ไม่ได้ขาดแคลน ต้องนำเข้ามาไม่ได้จากต่างประเทศ
2. ค้านคู่แข่งขัน คู่แข่งขันมีการพัฒนาผลิตภัณฑ์กระติบข้าวรูปแบบใหม่ที่ไม่ได้ผลิตจากไม้ไผ่ เช่น ผลิตภัณฑ์กระติบข้าวจากดันกอก จากใบตาล ทำให้ส่วนแบ่งตลาดของกลุ่มลดลง
3. ค้านฤดูกาล หน้าฝนอากาศชื้นทำให้ไม่สามารถตากไม้ไผ่ได้ ทำให้ยอดการผลิตค่อนข้างน้อย

การวิเคราะห์ปัจจัยภายใน

จุดแข็ง

1. ด้านการตลาด การจำหน่ายของกลุ่มจะมีพ่อค้าคนกลางมารับสินค้าด้วยตนเอง ศินค้าสามารถส่งทำได้ โดยกลุ่มสามารถผลิตสินค้าได้ใกล้เคียงกับของเดิม ศินค้ามีการควบคุมคุณภาพและตรวจสอบรายละเอียดก่อนนำออกจำหน่าย
2. ด้านการผลิต วัสดุคุณที่ใช้คือ ไม้ไผ่ซึ้งพอหาได้จากชุมชนและชุมชนใกล้เคียง หากไม่ได้เพียงพอสามารถส่งซื้อได้เพิ่มเติม ทำให้การผลิตไม่ขาดช่วง
3. ด้านการบริหารจัดการ ทางกลุ่มจัดงานจะมีการตั้งกฎระเบียบของกลุ่มขึ้นมา โดยมีการคัดเลือกคณะกรรมการบริหารจัดการกลุ่ม มีการแบ่งงานกันตามความรับผิดชอบ มีการระดมทุนจากสมาชิกภายในกลุ่มและมีการเลือกคณะกรรมการใหม่ทุก 2 ปี
4. ด้านการเงิน จะมีคณะกรรมการควบคุม ตรวจสอบความถูกต้อง และมีการจัดทำบัญชีรายรับ-รายจ่ายเดือนอย่างชัดเจน

จุดอ่อน

1. ด้านการตลาด ราคาขายของกลุ่มค่อนข้างคงที่ ราคาขายยังเรื้อรากเดิม ไม่มีการเปลี่ยนแปลงและขาดการโฆษณาประชาสัมพันธ์สินค้าให้รู้จักแพร่หลายมากขึ้น
2. ด้านการผลิต อุปกรณ์ในการผลิตยังใช้แบบเดิม ไม่มีการพัฒนานำเทคโนโลยีเข้ามาประยุกต์ใช้ ส่วนด้านวัสดุคุณเพื่อให้ได้คุณภาพ ไม่ได้จำเป็นจะต้องหากำไรแต่เน้นเสียก่อน จึงทำให้เสียเวลาในการผลิตเพิ่มมากขึ้น
3. ด้านบริหารจัดการ ผลิตภัณฑ์ของกลุ่มจัดงานได้รับความนิยมมากขึ้น เนื่องจาก การผลิตยังใช้วิธีการแบบเดิม เมื่อมีการส่งซื้อในปริมาณมาก จะทำให้ผลิตไม่ทัน เพราะขาดการบริหารจัดการที่เป็นระบบ เช่น ขาดการจัดเตรียมแผนด้านกำลังคน กำลังเงิน และวัสดุคุณ ในการผลิตให้สอดคล้องกับปริมาณการส่งซื้อในแต่ละเดือน

เป้าหมายทางการตลาดที่ทางกลุ่มตั้งไว้

1. เพิ่มยอดขายโดยรวมจากปีที่ผ่านมาร้อยละ 30
2. สามารถกำหนดราคาสินค้าได้เอง

การวิเคราะห์ภายนอกเป้าหมาย

สูกค้าหลัก คือ พ่อค้าคนกลางที่มารับสินค้าไปจำหน่ายต่อ
สูกค้ารอง คือ ประชาชนที่มารับสินค้าไปจำหน่ายต่อ

พฤติกรรมการซื้อของลูกค้าเป็นอย่างไร

1. ลูกค้ามีความสนใจสินค้าเนื่องจากเป็นลูกค้าเก่า
2. ลูกค้ามีความพึงพอใจในราคานี้องจากสามารถพูดจาต่อรองกันได้โดยตรง
3. ลูกค้ามีความชื่นชอบและพอใจในผลิตภัณฑ์ ทำให้ท่านกลุ่มนี้ยอดขายเพิ่มขึ้น

การเปรียบเทียบกับคู่แข่งขัน

ข้อดีของธุรกิจ

1. ลูกค้าสามารถต่อรองราคาได้
2. ผลิตภัณฑ์มีความแข็งแรงทนทาน
3. ผลิตภัณฑ์เป็นที่รู้จักของลูกค้ามานานแล้ว
4. ผลิตภัณฑ์สามารถผลิตได้ตามคำสั่ง
5. ผลิตภัณฑ์มีราคาที่เหมาะสม

ข้อเสียของธุรกิจ

1. กำลังการผลิตไม่เพียงพอต่อความต้องการ
2. ไม่มีการพัฒนาผลิตภัณฑ์

กลยุทธ์และกิจกรรมทางการตลาด

ตัวสินค้าหรือบริการ

1. ลักษณะผลิตภัณฑ์หรือบริการ ลักษณะของสินค้าเป็นกระติบข้าวทรงกลม ทำคัวยไม้ไผ่ ลักษณะการผลิตเป็นแบบดั้งเดิมที่สืบทอดมาจากภูมิปัญญาชาวบ้านและมีการควบคุมการผลิตสินค้าไม่ให้ล้นตลาด
2. การวางแผนผ่านผลิตภัณฑ์จะชัดเจนนำรายไว้ที่กลุ่ม จัดเรียงไว้เป็นชั้นและใช้เชือกร้อยเป็นกลุ่มเพื่อแสดงสินค้าให้ลูกค้าได้ชม
3. ประโยชน์ที่ผู้ซื้อจะได้รับ ความทนทาน แข็งแรง และเหมาะสมกับการใช้งานของผลิตภัณฑ์
4. บรรจุภัณฑ์ ไม่มีการขัดทำบรรจุภัณฑ์ แต่เวลาขนส่งจะใช้เชือกร้อยเป็นกลุ่ม ๆ
5. ตรายี่ห้อ ใช้ชื่อกลุ่มจัดงานบ้านลุ่มพุก

การกำหนดราคายา

1. กำหนดตามต้นทุนการผลิต คุณภาพและขนาดของสินค้า
2. กำหนดราคายาตามปริมาณสินค้าและความต้องการของตลาด

ช่องทางการจ้างหน่ายสินค้า

1. พื้นที่หรือแหล่งขาย (อาณาเขต การขาย / คลองคุณพื่นที่) พ่อค้าคนกลางจะนำไปจ้างหน่ายต่างพื้นที่และต่างจังหวัด
2. ขายเอง / ขายผ่านคนกลาง (พ่อค้าปลีก/ค้าส่ง) เป็นการขายส่งผ่านพ่อค้าคนกลาง และขายปลีก ณ ที่ทำการกลุ่ม
3. การจัดส่งสินค้า พ่อค้าคนกลางจะมารับสินค้าไปจ้างหน่ายต่อเอง
4. การจัดเก็บสินค้า จะเก็บรวบรวมสินค้าไว้ที่ทำการกลุ่ม ประธานกลุ่มเป็นผู้ดูแล และอีกส่วนหนึ่งจะเก็บไว้ที่บ้านของสมาชิกเอง

การส่งเสริมการขาย

1. ขายเองโดยตรง ไม่ค่อยนำไปจ้างหน่ายเอง เพราะกลุ่มเป็นลักษณะผลิตส่งเพื่อจำหน่ายต่อ
2. วิธีการส่งเสริมการขาย (ลด / แลก / แจก / แฉน / ให้เชิญ / ทดลองใช้) ทางกลุ่มใช้เพียงการลดราคาแต่ต้องเป็นลูกค้าประจำที่คุ้นเคยและรับซื้อกันมานานแล้ว
3. การโฆษณา (น.ส.พ. / TV / ป้าย) เป็นลักษณะแผ่นพับที่ทางจังหวัดจัดทำเป็นสินค้าหนึ่งดำเนินการที่ประจำจังหวัดและออกร้านตามงานนิทรรศการหรืองานเทศกาลต่างๆ
4. ประชาสัมพันธ์ เป็นลักษณะการนำเสนอต่อคือ สินค้าเป็นที่รู้จักมานานแล้วและมีคุณภาพดี

แผนการผลิต

การจัดทำแผนการผลิต / ปฏิบัติการ ประเด็นที่สำคัญ คังต่อไปนี้
**คุณภาพของผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม มีลักษณะแข็งแรง ทนทาน เหมาะสมกับการใช้งาน
 ดูแลรักษาง่าย**

การออกแบบแบบผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม เป็นลักษณะดึงเดิน สีน้ำเงินจากบรรพบุรุษ

การเลือกสถานที่ตั้งของกลุ่ม เลือกใช้บ้านประชาชนกลุ่ม ซึ่งเป็นศูนย์รวมในการบริหารจัดการทุกอย่าง

การบริหารบุคคลภายในกลุ่ม มีการแบ่งหน้าที่รับผิดชอบที่ชัดเจน โดยมีคณะกรรมการบริหาร 6 คน

กำหนดการผลิตและปฏิบัติการ ทางกลุ่มนี้มีการกำหนดเป้าหมายการผลิตดังนี้

1. เพิ่มผลผลิตให้ได้ 7,800 หน่วยต่อปี
2. ผลิตสินค้าให้ได้มาตรฐาน

รายได้ของกลุ่ม

กลุ่มจัดสถานที่การบันทึกรายรับ ในปี พ.ศ. 2547 ดังนี้

| เตือน | รายรับ |
|------------|--------------------|
| มกราคม | 60,000 บาท |
| กุมภาพันธ์ | 50,000 บาท |
| มีนาคม | 40,000 บาท |
| เมษายน | 45,000 บาท |
| พฤษภาคม | 40,000 บาท |
| มิถุนายน | 30,000 บาท |
| กรกฎาคม | 30,000 บาท |
| สิงหาคม | 35,000 บาท |
| ตุลาคม | 50,000 บาท |
| พฤศจิกายน | 60,000 บาท |
| ธันวาคม | 70,000 บาท |
| รวม | 510,000 บาท |

3. กระบวนการผลิตกระติบข้าวไม้ไผ่

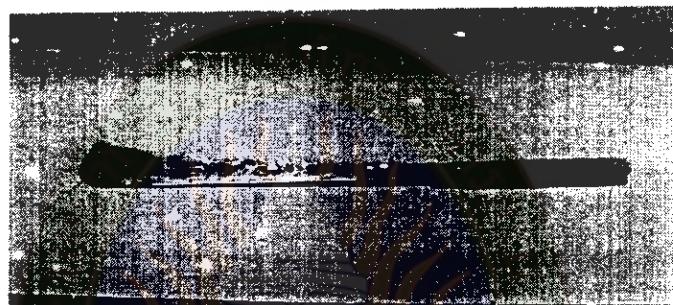
ประชากรในประเทศไทยนิยมบริโภคข้าวเหนียว เนื่องจากข้าวเหนียวเป็นพันธุ์ข้าว คั่งคิ่มเก่าแก่ที่มีอยู่ใน邦ท้องถิ่นประเทศไทยก่อนที่จะมีพันธุ์ข้าวจ้าว ปรากฏดังนักโบราณคดี พับเมล็ดข้าวเหนียวในก้อนอิฐที่เป็นโบราณสถานแก่แก่ เช่น องค์พระปะโทน เป็นต้น ใน การเก็บรักษาข้าวเหนียวที่นึ่งแล้วน้ำ จะต้องใส่ภาชนะที่เก็บความร้อนได้เป็นอย่างดี นั้นก็คือ กระติบข้าว กระติบข้าว คือ หัตถกรรมจักสานทรงกระบอก มีฝ่าปิดใช้บรรจุข้าวเหนียวที่นึ่ง แล้วสำหรับเก็บรับประทานได้เป็นเวลานาน ข้าวเหนียวที่บรรจุได้กระติบข้าวจะไม่霉เสีย เนื่องจากความร้อนสามารถระเหยชื้นผ่านผนังไม้ไผ่ได้บางส่วน Io น้ำที่เหลือกลับทำให้ข้าวเหนียว มีความอ่อนนุ่มไม่แห้งหรือเยิ่งเร็วจนเกินไป กระติบข้าวจึงเป็นภาชนะที่เหมาะสมสำหรับเก็บรักษา ข้าวเหนียวได้ดีที่สุด ซ่างฝาไม้อัดละหมู่บ้านมีวิธีการผลิตรูปทรงกระติบข้าวอย่างคล้ายคลึงกัน แต่จะแตกต่างกันไปในรายละเอียด เช่น ขนาดของกระติบ ลักษณะลวดลาย ความสูง ความกว้าง ชนิดของเตี้นดอก และไม้ไผ่ การผลิตหัตถกรรมไม้ไผ่ของบ้านลุมพุก อำเภอ กันทรารษี จังหวัดมหาสารคาม ปัจจุบันมีกลุ่มชาวบ้านผลิตกระติบข้าวกว่า 65 ครัวเรือน สืบเนื่องมาจากการ ประชากรในภาคอีสานนิยมบริโภคข้าวเหนียว จึงทำให้ปริมาณความต้องการใช้กระติบข้าว เพิ่มขึ้นไปด้วย กระติบข้าวจึงเป็นหัตถกรรมจักสานที่ชาวบ้านลุมพุก ได้ยึดถือเป็นอาชีพเสริม ทำรายได้ให้ผู้ผลิตพอสมควร การประกอบอาชีพจักสานกระติบข้าวไม้ไผ่ของกลุ่มจักสาน บ้านลุมพุก เป็นอาชีพที่สืบทอดมานานจากบรรพบุรุษ กระบวนการผลิตเป็นแบบดั้งเดิม ปัจจุบันเป็นอาชีพเสริมที่ช่วยสร้างรายได้ให้แก่กลุ่มนักหนีจากการทำงาน โดยกระบวนการ ผลิตมีดังต่อไปนี้

อุปกรณ์ที่น้ำใช้ในการผลิตหัตถกรรมไม้ไผ่

เครื่องมือที่ใช้ในการผลิตหัตถกรรมไม้ไผ่ของช่างบ้านลุมพุกไม่ได้เปลี่ยนแปลงไป จากอดีตมากนัก อุปกรณ์หลักมีไม้กีชนิด ปัจจุบันมักสรรหาอุปกรณ์มาประยุกต์บ้าง เช่น กระไร นิคเหลาดินสอ เงินเย็บผ้า ด้ายในลอน เสื่อฯ เป็นต้น แต่อุปกรณ์หลักเป็นมีค หินลับมีด เหล็กหมาด ไม้แบบสำหรับใช้วัดขนาดกระติบ และยังจำเป็นต้องใช้ อุปกรณ์ใน การผลิตได้แก่

1. มีค ถือได้ว่า เป็นอุปกรณ์ที่มีความสำคัญอย่างหนึ่ง เพราะจะต้องใช้ในการตัด ไม้ไผ่ และวัสดุอื่น ๆ นอกจากนั้นยังใช้เหลาดอก เพื่อให้คอกมีความเรียบเรียบและสวยงาม ลักษณะของมีค จะต้องมีความคม ถ้ามีคมแล้วก็ไม่สามารถที่จะตัด และเหลาไม้ไผ่ได้

1.1 มีดトイ้ เป็นมีดที่มีลักษณะรูปรีบวยา ด้านหน้าประมาณ 5 มิลลิเมตร ด้านคมบาง ความยาวประมาณ 30 เซนติเมตร (ด้านอีก 15 เซนติเมตร) มีดที่ดีต้องทำมาจากเหล็กกล้า เช่น เหล็กแหนบ หากนำไปลับกับหินจะลับง่าย เหลาได้นาน ขุดออกได้เกลี้ยงเกล้า มีดトイ้มีสองชนิด ชนิดกันและชนิดบ้อง ประโยชน์ของการใช้งานของมีดトイ้จะใช้ผ่าและตัดเสียเป็นส่วนมาก เพราะเป็นมีดที่มีน้ำหนักกว่ามีดชนิดอื่น



มีดトイ้ชนิดบ้อง



มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม
มีดトイ้ชนิดกัน
RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY

ภาพที่ 1 เปรียบเทียบระหว่างมีดトイ้ชนิดบ้องและมีดトイ้ชนิดกัน

1.2 มีดออกหรือพร้าคอก เหนาะสำหรับจักอกและเหลาตอกไม่เหนาะกับงานหนัก เช่นการฟัน มีดออกมีลักษณะสันโก้งปลายແղນ ขนาดความยาวของตัวมีด 14 เซนติเมตร ส่วนความยาวรวมด้านประมาณ 40 เซนติเมตร มีดออกอาจมีหolanขนาดทั้งนี้ขึ้นอยู่กับความต้องการของผู้ใช้ มีดที่ชาวบ้านหนองห้าง นิยมใช้คือ มีดออกชนิดกัน



มีดคอกชนิดบ้อง



มีดคอกชนิดก้น

ภาพที่ 2 แสดงความแตกต่างระหว่างมีดคอกชนิดบ้องและมีดคอกชนิดก้น

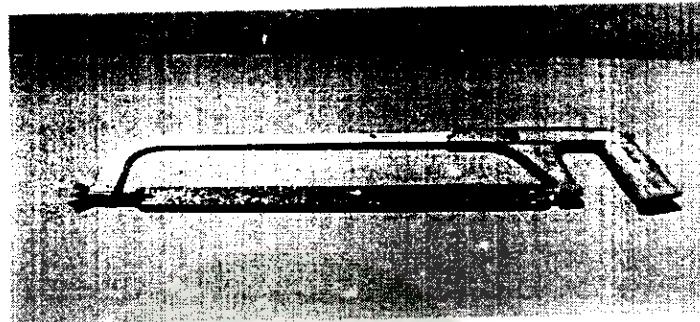
2. หินลับมีด หินลับมีดจะได้มาจากการหินทราย ลักษณะหินที่ดีจะต้องเนื้อละเอียด ลับมีดคมง่ายเนื่อหินกัดผิวเหล็กได้สม่ำเสมอ ทำให้มีคุณภาพเยี่ยมแต่ก่อนหินลับมีด ได้จากธรรมชาติ ปัจจุบันช่างได้หันมาใช้หินลับมีดชนิดอัค ที่ผลิตด้วยเทคโนโลยีสมัยใหม่มาซึ่งได้ตามร้านขายมีดทั่วไป โดยส่วนใหญ่จะมีลักษณะเป็นก้อนทรงลูกศรหรือรูปผ้าเป็นสีเทาอมน้ำเงิน

RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY



ภาพที่ 3 แสดงลักษณะหินลับมีดที่นิยมใช้ในปัจจุบัน

3. เลื่อย ส่วนมากแล้วจะซื้อตามท้องตลาด สามารถใช้ได้หลายขนาด ซ่างมักจะใช้เลื่อยที่มีขนาดเล็ก เพราะจะได้รอดดับขนาดเดิมเนื่องไม่จะเรียบ



ภาพที่ 4 แสดงลักษณะของเลื่อย

4. เหล็กหมาย เป็นเหล็กปลายแหลม มีค้านขับมีขนาดความยาวตั้งแต่ 10 เซนติเมตรขึ้นไปและมีค้านยาวประมาณ 10 เซนติเมตร ทำมาจากเหล็กเส้น หมายสำหรับการเจาะชิ้นงานหัดกรรมไม้ไฝ่ หากเป็นงานที่จักسانเส้นตอกเล็ก ๆ จะนิยมใช้เหล็กหมายเป็นอุปกรณ์ช่วยจักเส้นตอกด้วย อุปกรณ์ชนิดนี้ช่างจักسانอาจทำขึ้นเอง จากเหล็กเส้น เพาไม้มีทุนให้ปลายข้างหนึ่งแหลม



ภาพที่ 5 แสดงลักษณะของเหล็กหมาย

5. ค้อนตอก เป็นค้อนที่ทำจากไม้เนื้อแข็ง ใช้สำหรับตีสันนีคเวลาผ่าไม้ชนิดความยาวประมาณ 30 เซนติเมตร ด้านจับพอดน้ำมือ น้ำหนักประมาณ 1 กิโลกรัม



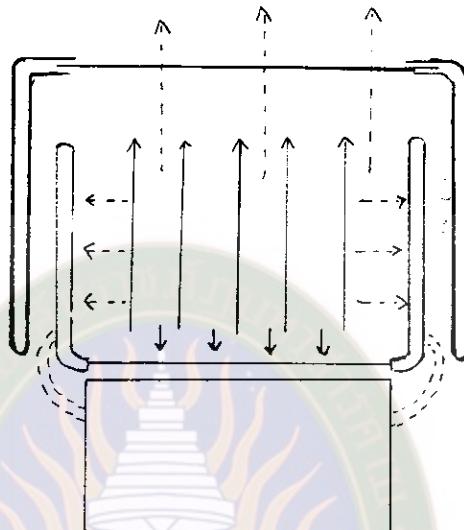
ภาพที่ 6 แสดงลักษณะของค้อนตอก

6. เริ่ม สำหรับเย็บฝาหัตถกรรมไม้ไผ่ และตกแต่งให้เกิดความสวยงาม จะใช้เงินที่มีขนาดใหญ่พอกว่า ซึ่งผู้ผลิตไปซื้อหามาเองในราคาน้ำมันก็อันละ 4-5 บาท

7. ด้ายในล่อน เป็นอุปกรณ์ชนิดหนึ่งที่ใช้ในการมัดตกแต่ง ซึ่งผู้ผลิตสามารถเลือกได้ตามความเหมาะสม นามัดตกแต่งหัตถกรรมไม้ไผ่ให้มีความสวยงาม และคงทนถาวร ผู้ผลิตส่วนใหญ่จะเลือกใช้ด้ายในล่อนในการมัดตกแต่ง เพราะสามารถหาได้ง่าย ราคาถูกและสะดวกสบายในการมัด

การผลิตกระดิบข้าวไม้ไผ่ของชาวบ้านลุ่มน้ำ อำเภอ กันทราริชัย เพื่อจำหน่าย เป็นภูมิปัญญาชาวบ้านที่ได้สืบทอดกันมาหลายสิบปี ผู้ศึกษาจึงมีความสนใจที่จะศึกษาดูศาสตร์ในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ไม้ไผ่ โดยเน้นที่กระบวนการผลิตและได้แบ่งสาระสำคัญออกเป็น 7 หัวข้อ ตามที่กลุ่มได้รับทำเป็นอาชีพเสริมในหมู่บ้าน สามารถจำหน่ายรายละอียด ได้ดังนี้

ความสำคัญประยุกต์การใช้สอย และคุณค่าความงามทางศิลปะ



ความร้อนผ่านผนังกระดิบ
ได้เพียงบางส่วน

ภาพที่ 7 แสดงถึงความร้อนหลังจากการบรรจุข้าวเหนียวที่นึ่งร้อน ๆ และอุณหภูมิจะลดลงเรื่อยๆ แต่ข้าวเหนียวจะยังมีความนุ่มนิ่งจากมีไอน้ำ ถูกเก็บกักไว้บางส่วนโดยผนังของกระดิบ

ในด้านคุณค่าและความงามทางศิลปะ ความงามของกระดิบข้าว ซึ่งผลิตโดยชาวบ้านลุมพุกเกิดจากลาย และความละเอียดของเส้นตอก ซึ่งจัดสรรงรุ้งค์ประกอบต่าง ๆ ได้อย่างลงตัว โดยเฉพาะกระดิบข้าวที่ชาวบ้านลุมพุกเป็นผู้ผลิต ส่วนใหญ่จะมีตั้งแต่ 5 ลายขึ้นไป หรือ ลายสองเทียน เป็นลายสองที่สามให้เดาลายอยู่ในลักษณะแนวนอนใช้สามตัวฝ่าและตัวกระดิบข้าว 2 ลายสองขึ้น เป็นลายที่สองที่มีเดาลายในลักษณะตั้ง ใช้สามตัวกระดิบข้าวเช่นเดียวกับ 3 อัคตุ หรือฝ่าตุ เป็นแผ่นตอกที่สามตัวลายเหลว (ลายเฉลว) เพื่อใช้สำหรับปิดช่องว่างด้านบน 4 ลายขึ้นเป็นลายที่สามให้ติดกันกับลายตามเหลว เพื่อให้ฝ่าคุหนาขึ้น 5 ลายมัดหวยต่าง ๆ ที่ใช้มัดเย็บ กระดิบข้าวเหล่านี้ล้วนมีลวดลายที่สวยงาม บ่งบอกถึงความประณีตของช่างผู้ผลิต และศิลปวัฒนธรรมที่ยังคงมีเอกลักษณ์เฉพาะสืบทอดให้ชาวบ้านลุมพุกได้รักษาไว้

จากการศึกษาพบว่ากระติบข้าวสารท่อนถึงความเรื่องในพุทธศาสนาของชาวบ้านลุ่มพุก เนื่องจากชาวบ้านหนองห้างจะใช้กระติบข้าวใส่ข้าวเหนียวที่นึ่งแล้วนึ่งด้วยเป็นภัตตาหาร แต่พระสงฆ์ ซึ่งกระติบข้าวของชาวไทยอีสานที่จะใช้ใส่ถวายพระสงฆ์นั้นช่างผู้ผลิตกระติบข้าว จะสร้างให้มีความประณีตที่สุด กระติบข้าวเป็นสิ่งหนึ่งที่จะต้องให้เห็นถึงขนบธรรมเนียม ประเพณีทางวัฒนธรรม ค่านิยมของชาวบ้านลุ่มพุก ที่ยังรักษาขนบธรรมเนียมแบบเดิมไว้จนถึงปัจจุบัน



ภาพที่ 8 แสดงกระติบข้าวที่ชาวบ้านลุ่มพุก อำเภอ กันทราราม เป็นผู้ผลิต

การศึกษากระบวนการผลิตกระดิบข้าวของบ้านลุมพุก ผู้ศึกษาได้ศึกษารายละเอียดในด้านประสานการณ์ ทักษะและแรงจูงใจ คุณลักษณะในการผลิต สถานภาพในการประกอบอาชีพ การลงทุน กระบวนการผลิต การใช้แรงงานในครอบครัว ผลผลิต ราคา รายได้ และการขาย ความคิดเห็นต่อการประกอบอาชีพ และปัญหาอุปสรรคในการประกอบอาชีพ สาระสำคัญเป็น ดังนี้

1. ประสบการณ์ ทักษะและแรงจูงใจในการผลิต การศึกษาได้รับประสบการณ์ ทักษะ ความรู้ แรงจูงใจ ให้ตัดสินใจประกอบอาชีพ ทำให้ทราบถึงเหตุผลที่ทำให้ห่างผู้ผลิตกระดิบข้าวตัดสินใจเลือกผลิตกระดิบข้าวเป็นอาชีพเสริมดังนี้

1.1 ประสบการณ์

ผู้ผลิตกระดิบข้าวร้อยละ 56 มีประสบการณ์ในการผลิตมาเป็นเวลากว่า 5 ปี ขึ้นไป รองลงมาอยู่อันดับ 24 มีประสบการณ์ในการผลิตมาเป็นเวลาประมาณ 3-5 ปี และร้อยละ 20 มีประสบการณ์ในการผลิตกระดิบข้าวมาเป็นเวลากว่า 1-3 ปี การผลิตกระดิบข้าว ส่วนใหญ่ผู้ผลิตมีประสบการณ์ มาจากการถ่ายทอดจากบรรพบุรุษตั้งแต่เกิดมาก็เห็นบิดามารดาผลิตกระดิบข้าวทำให้ฝึกผลิตกระดิบข้าวตั้งแต่ยังเด็ก โดยไม่ได้ศึกษามากจากที่อื่น

1.2 แหล่งความรู้และทักษะ

ผู้ผลิตกระดิบข้าวทุกรายได้รับความรู้และทักษะในการผลิตโดยการสืบทอดมาจากบรรพบุรุษ คือ ปู่ย่า ตายาย ซึ่งผู้ผลิตกระดิบข้าวจะเพื่อใช้ในชีวิตประจำวัน และผลิตเป็นอาชีพเสริมจนเกิดเป็นความชำนาญ โดยเมื่อครั้งยังเยาว์วัยได้ช่วยงานผลิตกระดิบข้าวจนสามารถผลิตได้เอง จึงมีการผลิตเป็นอาชีพเสริมมาโดยตลอด

1.3 แรงจูงใจในรายได้และแรงจูงใจในการผลิต

ผู้ผลิตกระดิบข้าว มีแรงจูงใจเพื่อยกฐานะความเป็นอยู่ของตนเองให้ดีขึ้น เพราะเมื่อเกิดมาเห็นบรรพบุรุษสถานะระดิบข้าว จึงได้ผลิตตามภูมิหลัง และได้ผลิตไปจำหน่าย เมื่อเห็นว่ามีรายได้ ทำให้มีความเป็นอยู่ที่ดีขึ้น จึงได้ผลิตกระดิบข้าวเป็นอาชีพเสริมเพื่อประทังชีวิต

1.4 การคาดการณ์ในรายได้จากการประกอบอาชีพ

ในด้านความมากน้อยของรายได้ ผู้ผลิตกระดิบข้าว คาดว่าการผลิตกระดิบข้าว จะได้รับผลตอบแทนคุ้มค่ากับการลงทุน เนื่องจากรายได้ที่ได้รับจากการขายกระดิบข้าว โดยรวมอยู่ในเกณฑ์ดี วัสดุและอุปกรณ์ที่ใช้ในการผลิตมีราคาไม่สูงจนเกินไป

2. ปัจจัยในด้านคุณลักษณะของการประกอบอาชีพที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกประกอบอาชีพ การศึกษาแหล่งข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยที่ทำให้ผู้ผลิตกระติบข้าวตัดสินใจ ที่จะประกอบอาชีพผลิตกระติบข้าวเป็นอาชีพเสริม ผลการศึกษาเป็นดังนี้

2.1 ในการตัดสินใจผลิตกระติบข้าวนั้นการพิจารณาความพร้อมของปัจจัยที่มีความสำคัญต่อการประกอบอาชีพผลิตกระติบข้าว ก็เป็นอีกประการหนึ่งที่มีความสำคัญ ผู้ผลิตกระติบข้าวทุกคน ให้ข้อมูลว่าปัจจัยดังกล่าวที่สำคัญคือ มีความรู้ ความสามารถ ฝีมือ ประสบการณ์ ในการผลิต ปัจจัยสำคัญคือ ต้องการรายได้เสริมหลังจากการทำงานเก็บเกี่ยวและสามารถใช้เวลาว่างหลังเลิกงานในการผลิต

2.2 แหล่งข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยที่ทำให้ตัดสินใจประกอบอาชีพ ผู้ผลิตกระติบข้าวร้อยละ 33 ได้รับข้อมูลจากประสบการณ์ของตนเอง ทั้งนี้โดยอธิบายว่าได้ช่วยเพื่อแม่สานกระติบข้าวนบ่ออย่างมากจนสามารถทำการผลิตได้เองทุกขั้นตอนและก่อให้เกิดความชำนาญ ซึ่งมีการเข้าเป็นอาชีพรองลงมาเรื่อยๆ ร้อยละ 67 ได้รับข้อมูลจากเพื่อนบ้านที่ประสบความสำเร็จในด้านการประกอบอาชีพ ผลิตกระติบข้าว ได้มาชักชวนให้ประกอบอาชีพนี้ เพราะทำให้มีรายได้ใช้จ่ายในครอบครัวเพิ่มมากขึ้น

3. สถานภาพของการประกอบอาชีพ การประกอบอาชีพของชาวบ้านลุ่มพุก ผู้ผลิตกระติบข้าวทุกคนจะทำงานเป็นอาชีพหลัก และสถานะติดข้าวเป็นอาชีพรอง ในด้านการใช้เวลาในการประกอบอาชีพระหว่างปี ผู้ผลิตกระติบข้าวทุกคน จะประกอบอาชีพนี้เมื่อว่างจากการทำงาน คือ ช่วงที่รอการเก็บเกี่ยวผลผลิต และหลังจากการเก็บเกี่ยวผลผลิตเสร็จเรียบร้อยแล้ว

ในด้านการใช้เวลาในการประกอบอาชีพในแต่ละวัน ผู้ผลิตกระติบข้าวทุกคนจะทำงานในการประกอบอาชีพผลิตกระติบข้าวตลอดทั้งวัน

4. การลงทุนในการประกอบอาชีพ ใน การประกอบอาชีพผลิตกระติบข้าวของชาวบ้านลุ่มพุก ผู้ผลิตกระติบข้าวมีการลงทุนที่สำคัญในด้านเครื่องมือ และด้านวัสดุคุณภาพ การลงทุนดังกล่าวเนี้ย มีผลกระทบต่อประสิทธิภาพของการผลิตไม่มากนัก ผู้ผลิตกระติบข้าวมีการลงทุนในระดับที่ไม่แตกต่างกันมากนัก และทุกคนใหญ่ใช้เงินลงทุนของตัวเอง ได้ผลการศึกษาดังนี้

4.1 ระดับผู้ลงทุน ผู้ผลิตกระติบข้าวมีการลงทุนในด้านวัสดุคุณภาพในการประกอบอาชีพผลิตกระติบข้าว ประมาณ 15 บาทต่อ 1 ใบ หรือประมาณ 3,000 – 4,000 บาทต่อปี จะเห็นได้ว่า มีการลงทุนประกอบอาชีพในระดับปานกลาง ทั้งนี้เพราะปัจจัยที่ใช้ในการประกอบอาชีพผลิตกระติบข้าว ทั้งเครื่องมือและวัสดุคุณภาพมีราคาไม่สูง และผู้ผลิตนิยมขยายการลงทุนเพิ่มมากขึ้น เนื่องจากมีการลงทุนในระดับเหมาะสมกับแรงงานในครอบครัว

4.2 แหล่งเงินทุน ผู้ผลิตกระติบข้าวลงทุน ประกอบอาชีพسانกระติบข้าวโดยใช้เงินทุนต่าง ๆ ดังนี้

ผู้สานกระติบข้าวร้อยละ 80 มีการลงทุนโดยการใช้เงินของตนเอง ซึ่งมาจาก การขายข้าว การรับจ้าง และการประกอบอาชีพผลิตกระติบข้าว ร้อยละ 20 ได้รับการสนับสนุนจากองค์กรภาครัฐ คือ องค์กรบริหารส่วนตำบลโภคพระและสำนักงานพัฒนาชุมชน อำเภอ กันทราริชย์ จังหวัดมหาสารคาม

4.3 การลงทุนด้านเครื่องมือและวัสดุคิบ ผู้ผลิตกระติบข้าวมีการลงทุนด้านเครื่องมือ ได้แก่ มีด, เหล็กเจาะ, กบไสไม้ และมีการลงทุนด้านวัสดุคิบคือ ไม้ไผ่ หวาย ก้านตาล ชาบ้านลุมพุกที่ผลิตกระติบข้าว มีการลงทุนในด้านเครื่องมือเป็นมูลค่า ระหว่าง 300 – 400 บาท ในครั้งแรก และการลงทุนด้านวัสดุคิบเป็นมูลค่าประมาณ 2,000 – 4,000 บาทต่อปี ทั้งนี้ผู้ผลิตจะไปหาซื้อไม้ไผ่จากแหล่งวัสดุคิบที่ไม่ไกลจากหมู่บ้านนัก บางครั้งจะมีพ่อค้านำไม้ไผ่มาขายในหมู่บ้าน ส่วนหวายผู้ผลิตกระติบข้าวจะหาซื้อจากตลาดหรือปลูกเอง ก้านตาลจะหาตัดตามหมู่บ้านหรือมีพ่อค้านำมาขาย การลงทุนของผู้ผลิตไม่แตกต่างกันมากนัก

5. กระบวนการผลิตกระติบข้าว

วัสดุและอุปกรณ์ที่ใช้ในการผลิตกระติบข้าว

วัสดุ

1. ไม้ไผ่บง
2. ไม้ไผ่บ้าน (ไผ่สีสุก)
3. หวาย

4. ก้านตาล ก้านตาลนั้นจะนำมาทำเตืนกระติบข้าว โดยมีผู้ผลิตบางครอบครัว ปลูกต้นตาล ไว้ที่ท้องนา ที่สวน หรือที่ไร่ ความสามารถไปตัดก้านตาล ใช้ทำเตืนกระติบข้าวได้โดยไม่ต้องซื้อก้ามไม้ปลูกต้นตาลไว้ ถึงจะมีพ่อค้านำก้านตาล นำมาขายให้ถึงในหมู่บ้าน ในราคาก้านละ 20 บาท

อุปกรณ์

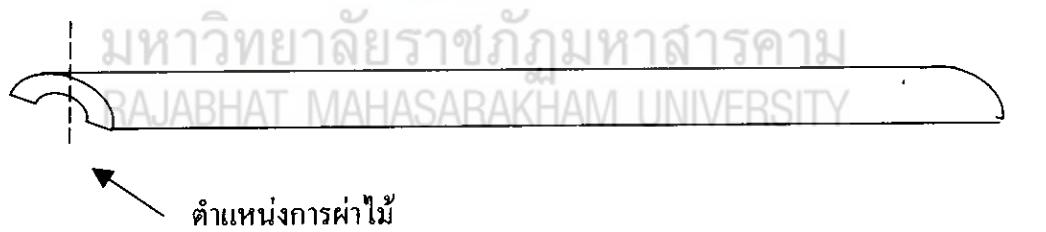
1. มีดโต
2. มีดตอก
3. เหล็กหมาย
4. หินลับมีด
5. เลื่อย



ภาพที่ 9 แสดงอุปกรณ์และวัสดุที่ใช้ในการผลิตกระดิบข้าว

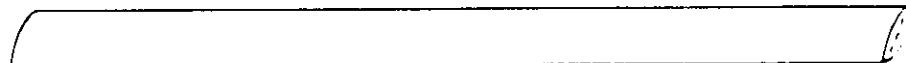
การเตรียมวัสดุ

1. การเตรียมตอก ตอกในการผลิต กระดิบข้าวจะเป็นตอกชนิดตะแคง (ตอกตะแคง) กล่าวคือ ผ่าตามความหนาของเนื้อไม้ ไม่ที่จะนำมาทำเส้นตอกจะยาว ขนาด 1 ปล้อง หรือประมาณ 30 เซนติเมตร เป็นไม้ที่มีอายุประมาณ 2-3 ปี เพราะเส้นตอกจะเหนียว ไม่ขาดง่าย เส้นตอกจะหนาประมาณ 0.5 มิลลิเมตร กว้างประมาณ 3 มิลลิเมตร การผลิต กระดิบข้าวโดยมากใช้เส้นตอกคู่ เช่นตอกกระดิบข้าวขนาดใหญ่หรือเล็กขึ้นอยู่กับจำนวนของ เส้นตอก



ภาพที่ 10 แสดงลักษณะตอกตะแคง

2. ตอกปืน เป็นตอกที่มีขนาดใหญ่จัดແນວขนาดเนื้อไม้ ขนาดความยาว 1 ปหลัง หรือประมาณ 30 เซนติเมตร (ความยาวตามขนาดเส้นผ่านศูนย์กลางของฝ่ากระดิบ) กว้างประมาณ 2 เซนติเมตร หนาประมาณ 1 มิลลิเมตร โดยเฉลี่ยแล้วกระดิบข้าวนั่งใจจะใช้ ตอกปืนประมาณ 30 เส้น ขุดเหลา ให้มีความหนาบางเสมอ กัน



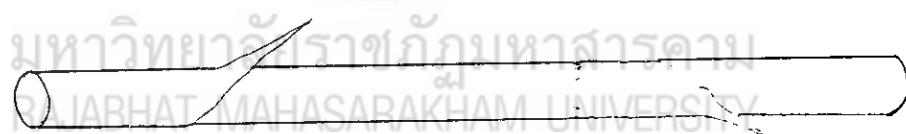
ให้ไฟฟ้าสำหรับตอก

ตำแหน่งการผ่าไม้



ภาพที่ 11 แสดงลักษณะตอกปืนและการจักตอกปืน

3. หวย การเตรียมหวย เริ่มจากการตัดเดือกลำหวยการเลือกหวย ช่างมักจะเลือกหวยลำที่เก่าจัด เพราะจะจักง่ายความคงทนพอประมาณ โดยปกติแล้วหวยที่มีเส้นผ่านศูนย์กลาง 7 มิลลิเมตร จะจักได้ 8 เส้น ขนาด ความยาวก่อประมาณ 3 เมตร หนา 0.5 มิลลิเมตร เวลา นำมาใช้ ช่างจะนำหวยไปแข็งน้ำเพื่อจะให้เหนียวไม่ขาดง่าย

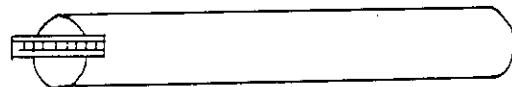


เนื้อส่วนใน

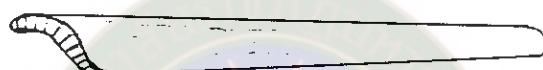


ภาพที่ 12 แสดงลักษณะการผ่าหวย

4. ตีนกระดิบข้าวเป็นส่วนประกอบของหนัง ซึ่งนำมาต่อเข้ากับตัวกระดิบอยู่ส่วนล่างสุด ทำมาจากไม้ข้อปา หรือถั่นกาล หากเป็นไม้ข้อปาจะใช้เลื่อยวงเดือนผ่าให้เป็นแผ่น ๆ กว้างประมาณ 7 เซนติเมตร หนาประมาณ 4 มิลลิเมตร เพื่อทำให้เป็นแผ่น แล้วช่างจะนำมากดทึงไว้ให้แห้ง ส่วนถักดาลผ่าเอาเฉพาะส่วนหลังถัก (ส่วนที่แบบรูบของถัก)



หลังถัก



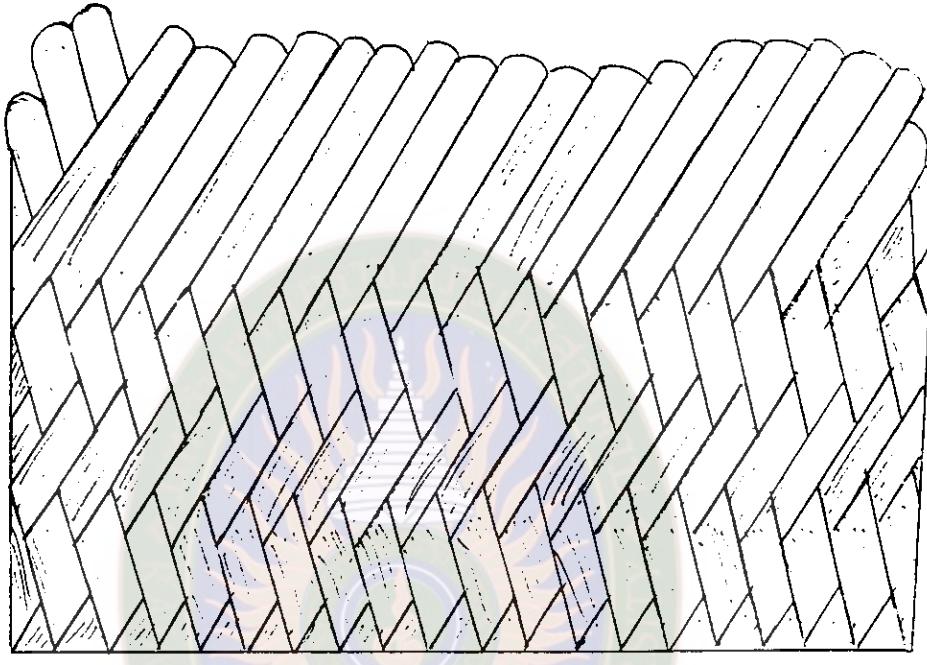
ห้องถัก

ภาพที่ 13 แสดงลักษณะตีนกระดิบที่ทำจากถักดาล

ขั้นตอนในการสำนักฐานขั้นรูปกระดิบข้าว

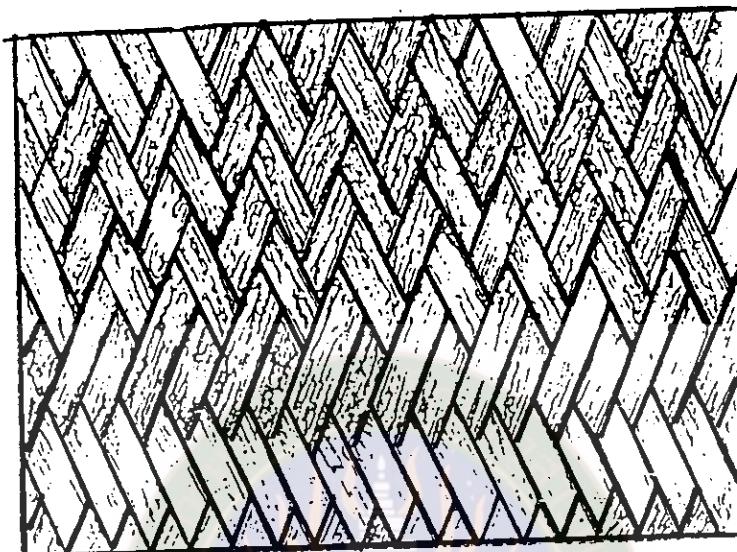
1. นำตอกตะแคงที่เตรียมไว้ สำนักลายสองเวียน อาจจะเริ่มจากตรงกลางของเส้นตอก หรือเริ่มจากปลายตอกข้างใดข้างหนึ่งก็ได้ หากเริ่มจากส่วนกลางของเส้นตอก จะสำนักลายสองเวียน 4 รอบ หรือที่เรียกว่า 4 แทวลาย การสำนักกระดิบจำนวน เส้นตอก มักจะถูกกันเสมอ เช่น จำนวน 96 คู่ (เป็นกระดิบขนาดกลาง)

แนวของเส้นตอกจะอยู่ในลักษณะเอียงทางแน่นอน 96 คู่จะแบ่งออกเป็นฝ่ายละ 96 เส้น (รวมเส้นตอกทั้งหมด 192 เส้น) กระดิบหนึ่งอันจะประกอบด้วย ชั้นที่เป็นตัวกระดิบ (ชั้นใน) และส่วนที่เป็นฝ่า เส้นตอกของส่วนที่เป็นฝ่ามักจะมีจำนวนมากกว่าชั้นในเสมอ กล่าวคือ เกินชั้นในประมาณ 1-2 คู่ การเพิ่มจำนวนเส้นตอกทำให้มีขนาดพอดีกับจำนวนที่จะสำนักให้ การสำนักตัวกระดิบและฝ่า มิได้มีความแตกต่างกันอะไรเลย จึงมีเพียงแค่การเพิ่มจำนวน เป็นตอกเท่านั้น ส่วนลายที่สำนักแล้วแต่ช่างกำหนด แต่จะอยู่ในโครงสร้างของส่วนประเภท ลายสอง



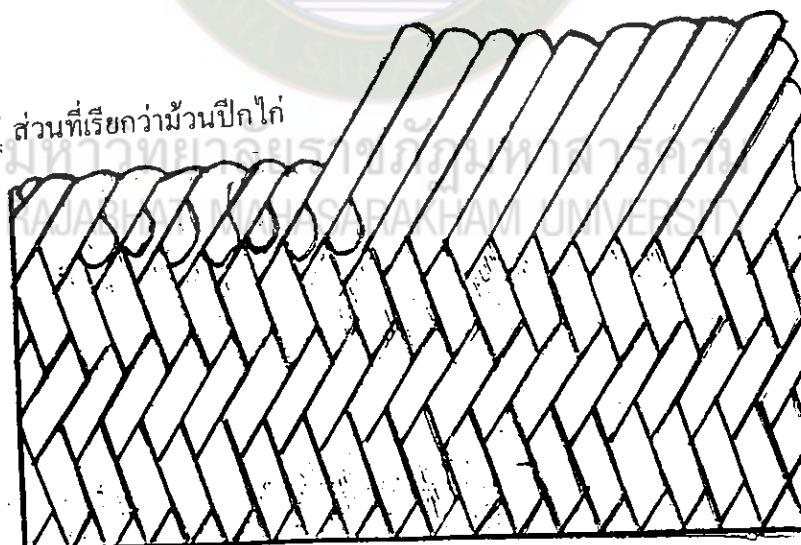
ภาพที่ 14 แสดงถักยนัมการสานลายสองเวียน

2. เมื่อสานครบตามจำนวนเส้นตอกที่ต้องการ จึงนำไปยตอกมาต่อเข้าด้วยกัน อาจนำมาสานครอบเข้าที่เข้า เพื่อเป็นการช่วยพยุงแผ่นเส้นตอก เนื่องจากการสานในตอนแรก จะสานลายสอง เมื่อนำมาต่อเข้าด้วยกัน ก็จะเป็นลายสองเช่นเดียวกันกัน (การต่อป้ายแผ่นตอก ทั้งสองข้างศัพท์ซ่างเรียกว่า “การจดแผ่นตอก”) จากนี้จึงนำเชือกมานัดรอบแผ่นตอก แผ่นตอกซึ่ง ต่อเข้ากันเป็นทรงกระบอก เพื่อป้องกันมิให้เส้นตอกแยกออกจากกัน เปลี่ยนจากการสานลายสองเวียนเป็นลายสองยืน (การเปลี่ยนลายหรือการเริ่มสานศัพท์ซ่างเรียกว่า “การไปตอก”) สานด้วยลายสองยืน 14 – 15 รอบ จึงเปลี่ยนเป็นการสานลายสองเวียน เวียนอีก ประมาณ 2 – 3 รอบ



ภาพที่ 15 แสดงการสานแบบลายสองเวียนและลายสองยืน

การลิ้นสุดการสานในตอนนี้คือ การซ้อนเงื่อนตอก เพื่อป้องกันมีให้แควปลายของเส้นตอกแยกออกจากกันศัพท์ช่างเรียกว่า “ม้วนเงื่อนตอก” (ศัพท์บางกลุ่มเรียกว่า “ม้วนปีกไก่”)

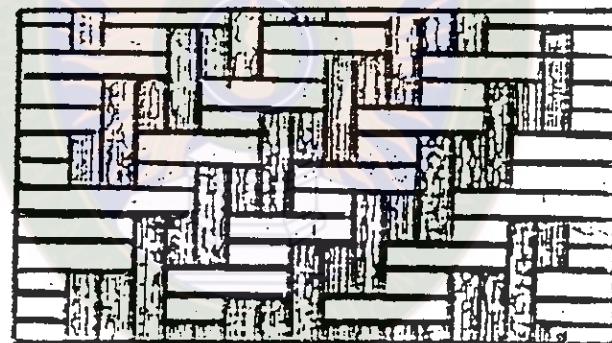


ภาพที่ 16 แสดงการม้วนเงื่อนตอกหรือม้วนปีกไก่

เส้นตอกอีกข้างที่เหลือ ซึ่งมีความยาวเท่ากับส่วนที่سانเสริจในช่วงแรกและเส้นตอกข้างที่ยังไม่سانนี้ อาจเปลี่ยนมาเป็นลายสามแบบคุป ลายนี้คุ้มครองสร้างโดยรวมจะคล้ายกับลายสอง เหตุที่ช่างมักจะเปลี่ยนลายสามนี้ เพราะสามได้ร่วดเร็ว ซึ่งปกติการสามลายสอง การยกเส้นตอกจะเป็นการยกเพียง 2 ขั้น 2 แต่ลายคุปจะขั้น 3 ยก 4 ปล่อยสองดังภาพ



ด้านที่หนึ่ง

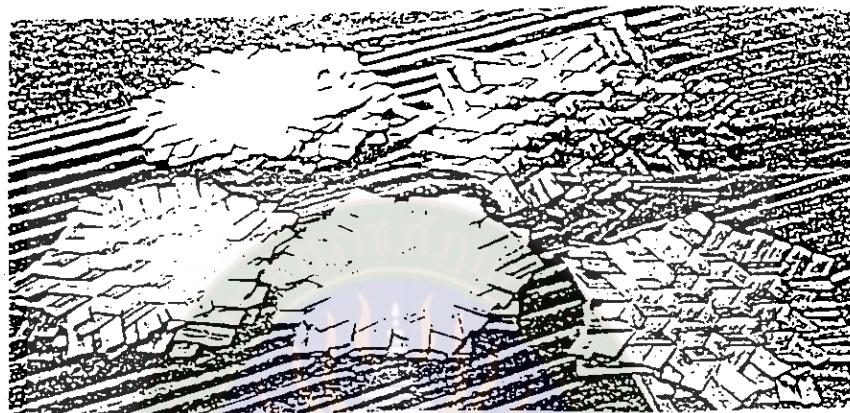


ด้านที่สอง

มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม RAJABHAT MAHASARAKHAM UNIVERSITY

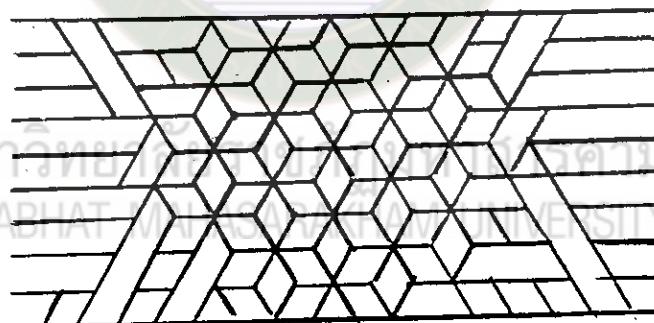
การสามจะสืบสูตโดยการสามลายสองเวียนอีก 2 – 3 รอบ ม้วนเก็บเส้นตอกด้วยลายม้วนปักໄກ ส่วนที่เป็นลายคุปจะเป็นผังค้านในเสมอ เพราะความหนาแน่นของ การขัดของเส้นตอกมีไม่น่า กอาจทันแรงเสียดสีไม่ดีเท่ากับลายสอง ลายคุป จึงพับให้มาเป็นผังค้านใน ลายสองจะพับให้ออกมาเป็นผังค้านนอก เหตุผลของการพับให้เป็นสองชั้น ก็เพื่อจะให้มีกระดิบมีความทนทานมากขึ้น

3. การسانฝ่าปีด (ศัพท์ซึ่งเรียกว่า "ฝ่าคุ หรือ อัคคุ") เป็นการสารเพื่อปีดช่องว่างบนฝ่ากระดิบ (หากเป็นตัวกระดิบช่องว่างจะเป็นกัน เพราะว่าตัวกระดิบและฝ่ากระดิบสารในลักษณะเดียวกันเพียงแต่เป็นการกลับข้างกัน จุดสังเกตว่าเป็นฝ่าหรือตัวกระดิบ ฝ่ากระดิบมักจะใหญ่กว่าตัวกระดิบเสมอ) การสารฝ่าอัคคุ มักจะสารด้วยลายเฉลว และลายชัดถักชิด



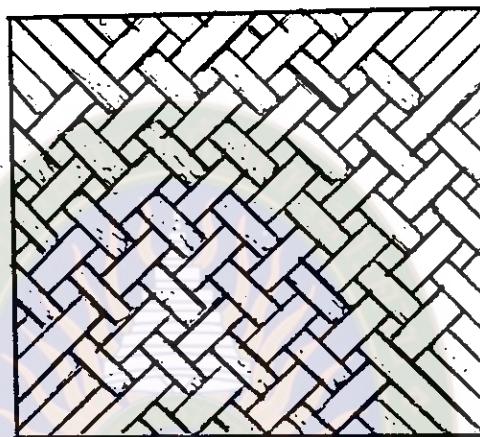
ภาพที่ 18 แสดงฝ่าอัคคุที่สารด้วยลายเฉลว

วิธีการสาร นำเส้นดอกปืนที่เครื่ยมไว้สารขัดเข้าด้วยกันด้วยลายเฉลว



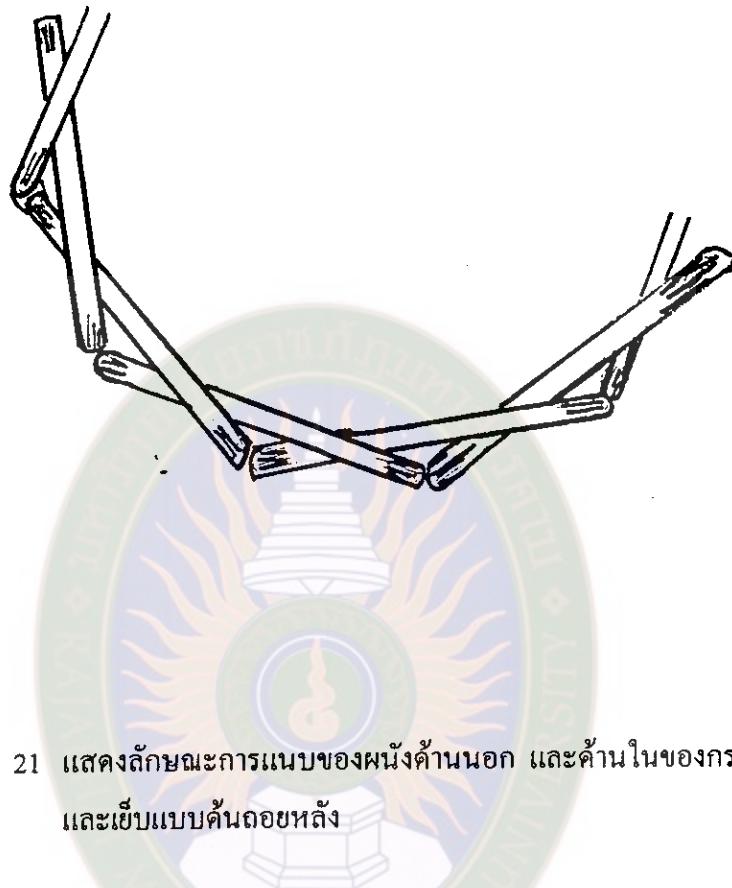
ภาพที่ 19 แสดงการสารลายเฉลว

เมื่อสานด้วยลายเฉพาะ แล้วนำตอกระดกเข้าช่องว่างของจุดกึ่งกลางลายเฉพาะและเริ่มขัดตอสานด้วยลายขัดถักชิด จนได้ขนาดตามต้องการ ทั้งสองลายจะอยู่ในลักษณะซ้อนกันเส้นตอกระดกที่ใช้สานทั้งหมดทั้งลายเฉพาะและลายขัดรวมกันประมาณ 60 เส้น (คั่งนั้นขึ้นอยู่กับขนาดเส้นตอกระดก และขนาดของกระดิบข้าวด้วย)



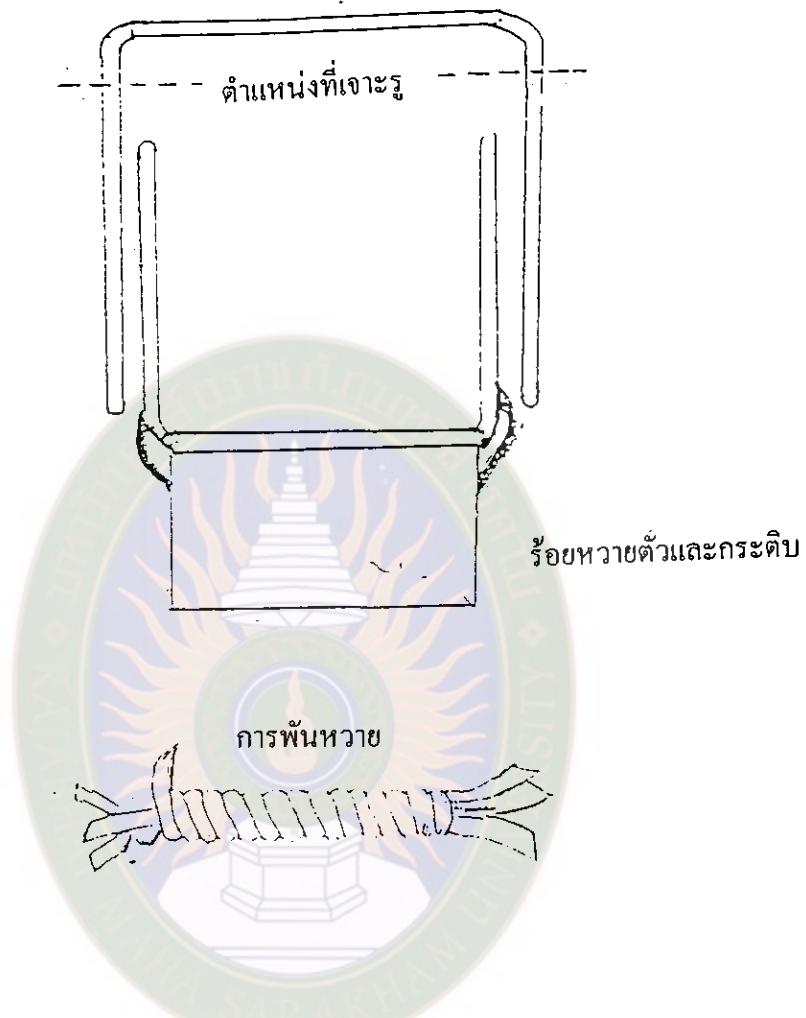
ภาพที่ 20 แสดงลักษณะลายขัดถักชิด

4. การสานขอบ เป็นขั้นตอนเกือบสุดท้าย เพราะขั้นตอนถัดไปเป็นขั้นตอนที่ง่าย และทำในลักษณะเดียวกัน การสานขอบเริ่มจากการนำฝ่าอัคตุที่สานเสร็จเรียบร้อยวัดให้มีขนาดพอดีกับส่วนที่เป็นช่องว่างฝ่าและกัน ใช้ดินสอจีดตามรูปทรง เพื่อที่จะให้ทราบว่าจะตัดเอาส่วนเฉพาะส่วนที่ต้องการ คือ ส่วนที่เป็นวงกลม ตัดส่วนที่ไม่ต้องการโดยมีดโต้ วางทາบตามเส้นที่จีดไว้ใช้ค่อนทุบสันมีด เพื่อให้เส้นตอกระดกส่วนที่ไม่ต้องการขาดออก จากนั้นพับบริเวณริมสุดของฝ่าและตัวกระดิบ 2 – 3 เซนติเมตร (พับให้รั้นตอกระดกเข้าข้างใน) ผนังนอกชั้นในเมื่อพับแล้วจะอยู่ในระนาบเดียวกัน นำฝ่าอัคตุที่ตัดเสร็จเรียบร้อย ซ้อนเข้าหากันว่างส่วนที่พับผนัง ด้านใน และด้านนอกจะแนบแผ่นฝ่าอัคตุ แล้วเย็บด้วยหัวข ที่เตรียมไว้ด้วยลายด้านถอยหลัง



ภาพที่ 21 แสดงลักษณะการแนบของผนังค้านนอก และค้านในของกระดิบ
และเย็บแบบคันถอยหลัง

ทั้งฝ่าและตัวกระดิบก็ทำในลักษณะเดียวกัน เมื่อขอบเสริงเรียบร้อยแล้วจึงนำหินที่เตรียมไว้มาตัด และขดให้พอดีตามต้องการ โดยปกติจะเย็บริมค้านบนที่จอกับตัวกระดิบทอนของคืนกระดิบจะหักกับส่วนที่เย็บลายคันถอยหลังของกระดิบ การมัดยึด ตันกระดิบ และตัวกระดิบ จะเจาะรูสำหรับร้อยหาวยเพื่อมัดยึดให้แน่นส่วนที่หุจะทำไว้สำหรับการใช้ค้ายในล่อนเพื่อทำเป็นสายสำหรับห้อย และสะพาย จะทำส่วนบนสันของฝ่าเจาะให้ได้กึ่งกลาง การร้อยด้วยจะร้อยผ่านหุทั้งสองข้างสอดคือบกันของกระดิบ เพื่อที่จะพยุงน้ำหนักหมด หากร้อยหรือเจาะหุไม่ได้กึ่งกลางเมื่อบรรจุข้าวเหนียวจะทำให้อึงไปข้างใดข้างหนึ่ง ในที่สุดฝ่าและตัวของกระดิบข้าวจะหลุดออกจากกัน (ศัพท์ทางช่างเรียกว่า "กระดิบข้าวมัดขิด") ทำให้ข้าวเหนียวร่วงจากกระดิบข้าว



ภาพที่ 22 แสดงลักษณะการนัดตีนและเจาะหูร้อยเชือกกระดิบ
มหาวิทยาลัยราชภัฏมหาสารคาม
 RAJABHAT MUSAMMAM UNIVERSITY

รายได้โดยเฉลี่ยในรอบปีอ้างน้อย 40,000 ต่อปี รายได้ในการงานกระดิบข้าวมีความแน่นอน เพราะสินค้าสามารถจำหน่ายได้ตลอดปี การนำผลิตภัณฑ์ไปจำหน่าย จะมีการรวมผลิตภัณฑ์ไว้ที่บ้านของประธานกุลุ่มและมีพ่อค้าคนกลางมารับสินค้าเพื่อนำไปจำหน่ายต่อสำหรับราคาที่ทางกลุ่มตั้งไว้มีดังนี้

- | | |
|-----------------------|---------------------|
| 1. กระดิบข้าวขนาดใหญ่ | ราคากล่องละ 150 บาท |
| 2. กระดิบข้าวขนาดกลาง | ราคากล่องละ 30 บาท |
| 3. กระดิบข้าวขนาดเล็ก | ราคากล่องละ 15 บาท |

7. ความคิดเห็นเกี่ยวกับการประกอบอาชีพนี้

ผู้ผลิตกระติบข้าวได้แสดงความคิดเห็นว่าการประกอบอาชีพนี้อยู่ในระดับคิดเพราะ ทั่วไปสร้างงาน สร้างรายได้ให้กับครอบครัว การจำหน่ายมีพ่อค้าคนกลางมารับสินค้าไว้ลงทำ ให้ประดับด้านทุน แนวโน้มในอนาคตการประกอบอาชีพนี้ดีขึ้น ดูได้จากยอดการสั่งซื้อที่มี เพิ่มมากขึ้น มีการรวมกลุ่มของสมาชิกใหม่เพิ่มมากขึ้น

8. ปัญหาและอุปสรรค

ผู้ผลิตกระติบข้าวประสบปัญหาด้านสุขอนามัย เนื่องจากการสถานต้องใช้เวลานาน ทำให้เกิดการปวดเมื่อยตามร่างกาย วัสดุและอุปกรณ์มีราคาแพงขึ้น เพราะราคาน้ำมันในระยะยาว ไม่ไห้และหายากขึ้น ทำให้ต้องซื้อจากพ่อค้าคนกลางหรืออาจต้องนำเข้ามาจากต่างประเทศ ถูกฝ่าเมืองมากต่อผลิตภัณฑ์ ส่งผลให้เกิดรา สินค้าคุณภาพต่ำลง ทำให้ยอดการผลิตลดลงในช่วงฤดูฝน

4. สถานที่ที่ทำให้ก่อจุดผลิตภัณฑ์ไม่ไห้บ้านอุ่นพูกไม่ประสบผลสำเร็จจะได้รับรางวัล สินค้าหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์ในระดับจังหวัด (5 ดาว)

จากการสัมภาษณ์ผู้ผลิตมีความเห็นว่ามีปัจจัยใดบ้างที่ทำให้ก่อจุดจักสถานบ้านอุ่นพูก ไม่ประสบผลสำเร็จดังที่คาดหวังในระดับประเทศไทย ผู้ศึกษาสรุปได้ว่า

ปัจจัยด้านการผลิต

สามารถผลิตได้ช้าในปริมาณและคุณภาพใกล้เคียงของเดิม แต่ไม่สามารถผลิตได้ เมื่อคนเดิม 100 %

ปัจจัยด้านการตลาด

1. การจำหน่ายสินค้า ขึ้นเป็นการจำหน่ายในพื้นที่ภายในจังหวัดและต่างจังหวัด ไม่สามารถส่งออกไปยังต่างประเทศได้

2. รายได้ในการจัดจำหน่ายสินค้า เทียบกับปีที่ผ่านมา เพิ่มขึ้นร้อยละ 25 ขึ้นไปแต่ ไม่ถึงร้อยละ 50

○

ปัจจัยด้านความเข้มแข็งของชุมชน

1. การระดมทุนบังต้องได้รับการช่วยเหลือจากภาครัฐ ยังไม่สามารถระดมทุนด้วยตนเอง
2. มีการบันทึกบัญชีอย่างจำกัด ยังไม่มีการจัดทำเป็นระบบบัญชีมาตรฐาน

ปัจจัยด้านการพัฒนาผลิตภัณฑ์

1. รูปแบบ สีสัน ขนาด และองค์ประกอบของผลิตภัณฑ์ที่งบประมาณก็ไม่เพียงพอ
2. ไม่มีการพัฒนา สร้างสรรค์ในลักษณะที่แปลกใหม่

○

ปัจจัยด้านเรื่องราวหรือตำนานผลิตภัณฑ์

กลุ่มจักسانบ้านลุ่มพุกมีเรื่องราวเกี่ยวกับตัวผลิตภัณฑ์ แต่ไม่มีการนำเสนอที่ชัดเจน คือไม่มีเอกสารหรือคำอธิบายประกอบเกี่ยวกับตัวผลิตภัณฑ์

ปัจจัยด้านมาตรฐานผลิตภัณฑ์

ผลิตภัณฑ์กระติบข้าวไม่ได้ของบ้านลุ่มพุก ยังไม่ได้รับรองมาตรฐาน จาก (มพช.) หากความประณีตในการคุ้มครองรายละเอียดปลีกย่อย และที่สำคัญยังไม่ได้รับรางวัลในระดับประเทศ

สรุปผลการตัดสินในการคัดเลือกผลิตภัณฑ์เบื้องต้นของทางจังหวัด

1. รูปแบบและองค์ประกอบของผลิตภัณฑ์ขาดความประณีต เพราะการถักงานที่บ่อมีร่องรอย
2. การตกแต่งสำเร็จ ยังคงใช้วัสดุเดิมคือเส้นเอ็น ไม่มีการพัฒนาทคล่องใช้วัสดุแบบอื่น ซึ่งอาจทำให้เกิดความสลายตามมากขึ้น
3. ไม่มีการจัดทำบรรจุภัณฑ์ที่เป็นเอกลักษณ์ของกลุ่ม ยังคงใช้การร้อยกระติบเป็นกลุ่มในการจัดส่ง